



SIRVIENDO A UNO. SIRVIENDO A TODOS.

# KNIGHTLINE

INFORMACIÓN PARA LÍDERES DE CABALLEROS DE COLÓN

1 COLUMBUS PLAZA, NEW HAVEN, CT 06510-3326, USA • ENERO 2020 • VOLUMEN 38 • NÚMERO 1 • www.kofc.org



## Caballeros de Colón está aquí para proteger a su familia

Venimos de muchos lugares, contextos y etapas de nuestras vidas, pero todos compartimos una sola fe. Y tenemos una misión: Vivir como hombres católicos, dedicados a llevar ayuda a los enfermos, los discapacitados y los necesitados, y a sus familias.

Eso es exactamente lo que hacen nuestros agentes. Ya sea ayudando a las familias a encontrar protección financiera o como voluntarios ayudando a su comunidad, nuestros agentes siguen las huellas del Padre McGivney.

Este número lo lleva más allá del trabajo cotidiano de los agentes de Caballeros de Colón para mostrarle la manera en que nuestros agentes (nuestros hermanos de la Orden) son mucho más que solo vendedores de seguros. Ayudan a cambiar vidas.

Eche un vistazo a sus historias.

### En Este Número

Un agente de Missouri sigue las huellas del Padre McGivney .....	2
Las anualidades de Caballeros de Colón pueden ayudarlo a asegurar su retiro .....	4
Un agente de Caballeros de Colón retribuye a un Caballero y la comunidad .....	5
Una familia con más de 100 años de servicio en Caballeros de Colón .....	7

## Un nuevo libro ilustra 125 años de historia de Caballeros de Colón

*The Knights of Columbus: An Illustrated History* (Caballeros de Colón: Una historia ilustrada), de Andrew y Maureen Walther, (solo en inglés) es la primera publicación que saca el máximo provecho de los tesoros de fotografías en los archivos de la Orden. Escrito en un estilo accesible y entretenido, la detallada investigación del libro y sus más de 500 imágenes dan vida a historias tanto famosas como poco conocidas de Caballeros de Colón, y ofrece una cronología ilustrada de eventos nacionales e internacionales que muestran la manera en que la historia de Caballeros de Colón se cruza con la de la Iglesia y el mundo.

Ordene el libro a todo color, de cubierta dura y 296 páginas por \$24.99 dólares— casi 30% menos que el precio de portada — en [www.knightsgear.com/history](http://www.knightsgear.com/history) o al 855-432-7562. (El precio incluye el envío).

# Un agente de Missouri sigue las huellas del Padre McGivney

Por Ryan Lister

*Un agente general comparte una historia de los primeros años de su carrera que muestra cómo los agentes de seguros son más que solo vendedores: ayudan a cambiar vidas.*

Les digo a todos mis clientes que si alguna vez necesitan algo, aquí estoy para ellos. En los primeros años de mi carrera, tuve que cumplir esa promesa con un hermano Caballero.

Jim McDermott quería cancelar su seguro con Caballeros de Colón. Así que me senté con Jim y su esposa, Roslyn o "Buzzy". Después de que revisamos todas sus necesidades y opciones financieras, Jim decidió mantener su cobertura.

Un día, cerca de un año y medio después de esa conversación, Jim se me acercó y me dijo: "Ryan, siempre me has dicho que si te necesitaba, aquí estarías para mí. Bueno, te necesito. Y te necesito rápido".

Esa noche de martes podía salir y encontrarme con Jim y Buzzy. Cuando entré, vi a Jim, quien acababa de recibir un diagnóstico de cáncer.

Hablamos un poco y quedó claro que a Jim no le quedaba mucho tiempo, y que teníamos mucho que hacer en un periodo corto. Mientras estuve ahí, hicimos una gran cantidad de papeleo. Actualizamos todo: Cambiamos titularidades, actualizamos a los beneficiarios, pusimos atención a todos los detalles, llenamos los testamentos y nos aseguramos de que Buzzy tuviera un plan para que, cuando Jim se fuera, ella supiera qué hacer.



Esa noche estuve cerca de dos horas en la casa de los McDermott.

Algunos tipos de asesores cobran por su tiempo, por los consejos y la ayuda prestados. Sin embargo, para mí, fue un honor estar con los McDermott esa noche porque sabía que estaba marcando la diferencia para un hermano Caballero y su familia.

Al final de nuestro encuentro, Jim estaba descansando en su sillón porque ya no podía moverse. Volteó a vernos a Buzzy y a mí. Tomando las manos de ambos, dijo: "Buzzy, cuando me vaya, quiero que hagas todo lo que Ryan te indique, pues él me prometió que se ocupará de ti".

Esa noche caminé hacia mi auto con lágrimas en los ojos. Como un hombre de 25 años de edad, eso había sido algo bastante profundo. El último deseo de ese hombre era que yo me asegurara de que su cónyuge estuviera cuidada financieramente.

Los agentes hablamos de eso todo el tiempo, de que cuando un hermano Caballero fallezca, estaremos ahí para él. Pero realmente estaremos allí, seremos, si me lo permiten, las manos y los pies del Padre McGivney llevando a cabo la misión de proteger a nuestros hermanos: entonces lo entendí.

ver **Un agente de Missouri**, próxima página





**Un agente de Missouri** viene de la página 2

Se suponía que vería a Jim de nuevo el martes siguiente. Pero no sucedió. En cambio, estuve en su velorio.

Era mi primer velorio irlandés. Fue en casa de su cuñado, y yo no conocía a nadie. Sin embargo, cuando crucé la puerta de entrada, Buzzy me recibió y me tomó de la mano. Me presentó a todos, a las 40 o 50 personas que estaban allí, diciendo: "Él es Ryan. Nos ayuda con nuestras finanzas y va a cuidarme. Estaré bien".

Quería que toda su familia supiera que tenía quién la cuidara y que ninguno de ellos tenía que preocuparse por ella. Fue increíble ver la paz que Caballeros de Colón brindó a esa familia.

Cuando llegó el momento de presentar la reclamación por defunción, acompañé a Buzzy en todo el proceso. Pasamos alrededor de 80 horas durante los meses recientes a la muerte de Jim atendiendo todos los asuntos. Al principio parecía que ella no iba a recibir la mayor parte de sus activos, que eran bastantes, sino hasta después de 90 días.

No obstante, para mí era claro que ella necesitaba la ayuda en ese momento para pagar los gastos que había incurrido, y para hacerse cargo de su familia.

Así que cuando terminé la reclamación ante Caballeros de Colón, pagué para que llegara en una noche a la oficina central y pudimos poner dinero en las manos de Buzzy en un plazo de tres días.

Sé que eso significó muchísimo para Buzzy. También significó mucho para mí saber que estaba honrando el deseo de Jim de cuidar de ella.

Lo que fue realmente especial es que conforme mi relación con Buzzy se estrechaba, más podía ayudarla y más impacto tenía Caballeros de Colón en su vida. Incluso llevé a Buzzy a la oficina de Seguridad Social cuando fue hora de que acudiera.

Sé que para Buzzy era muy importante que, aun cuando Jim ya no estuviera, hubiera alguien siempre ahí. Alguien estaba pendiente de ella; alguien que de corazón hacía lo mejor para ella. Y ese alguien era yo, era Caballeros de Colón.

Haber ayudado a los McDermott siempre será uno de mis recuerdos más preciados.

Eso fue hace alrededor de seis años. Buzzy es una de mis clientes más activos. A principios de este año, quería vender su casa y me llamó para preguntarme quién consideraba el mejor agente de bienes raíces.

Le pregunté si estaba bien contar su historia. Dijo que se sentiría honrada y orgullosa, pues fue en Caballeros de Colón en quien confió. Dijo: "Pude haber hecho negocios con cualquiera".

Caballeros de Colón ofreció su apoyo cuando todos los demás solo le mandaban cuentas y condolencias. Todos dicen que estarán ahí para ti, pero nosotros realmente lo hacemos. Realmente estamos ahí.

Tengo que seguir las huellas del Padre Michael J McGivney. Y es por eso que este trabajo es tan maravilloso.

*Ryan Lister es un agente general en Missouri. Su información de contacto es [ryan.lister@kofc.org](mailto:ryan.lister@kofc.org).*

## “Seguros de hermanos Caballeros para hermanos Caballeros” no es sólo un lema.

**Es una realidad para los católicos de todo Estados Unidos y Canadá.**

Gracias a nuestra unidad, Caballeros ofrece seguridad financiera a más familias que nunca antes. Lo que comenzó como la visión del Padre McGivney de una sociedad de ayuda mutua característicamente católica, ahora es una de las compañías de seguros más grandes y respetadas de Norteamérica.

Independientemente de cuánto crezca nuestra aseguradora, permanece centrada en una simple verdad: Cuidar de las viudas y los huérfanos es un deber cristiano. Como Caballeros, no nos achicamos ante tal deber.

- **Proporcionamos \$262 millones en dividendos a los miembros.**
- **Produjimos \$8.56 mil millones de dólares en nuevos seguros de vida en 2018.**
- **Para el 31 de diciembre de 2018 teníamos \$25.4 mil millones en activos.**
- **El total de los seguros vigentes fue de \$109 mil millones de dólares al 31 de diciembre de 2018.**
- **Caballeros está dentro de la lista FORTUNE® de las 1000 empresas más importantes de EE. UU.**

# Las anualidades de Caballeros de Colón pueden ayudarlo a asegurar su retiro

Por Owen Desaubin

*Owen Desaubin, agente general en el norte de Quebec, escribe sobre un aspecto importante de seguros de Caballeros de Colón: productos de ahorro para el retiro en Canadá.*

Cuando queremos invertir, la mayoría de nosotros confiamos en los folletos que nuestros asesores bancarios ponen frente a nuestros ojos. En esos folletos vemos situaciones de calma y tranquilidad. En poco tiempo nos convencen de que nuestro camino hacia el futuro es dorado. Los porcentajes y gráficas nos dicen que no hay manera de que perdamos. Firmamos con un gestor desconocido para que cuide nuestros intereses y ponemos nuestros fondos en sus manos, sus mercados financieros y sus fondos comunes.

Sin embargo, cuando invertimos por primera vez, la mayoría de nosotros no nos damos cuenta de todas las opciones para proteger nuestro dinero.

Caballeros de Colón ofrece anualidades que hacen exactamente eso.

Nuestros agentes en el norte de Quebec trabajan en un mercado difícil con mucha competencia. Lo que hace único a Caballeros de Colón es que ofrecemos productos competitivos, respaldados por



una organización que defiende valores católicos y apoya causas católicas.

## ¿Qué tipos de anualidades puedo obtener con Caballeros de Colón?

Caballeros de Colón ofrece diversos planes de anualidades para usted y su familia. Nuestros planes de anualidades se pueden personalizar de manera que usted pueda seleccionar las mejores opciones para satisfacer sus necesidades de retiro.

En Canadá, ofrecemos planes registrados de ahorro para el retiro (RRSP) y Cuentas de Ahorros libres de impuestos (TFSA). Un producto especial híbrido de seguro de vida y anualidad para el retiro, la póliza de seguro de plan de ahorro de prima única para toda la vida, también está disponible en Canadá.

Una anualidad de Caballeros de Colón es algo estable y seguro. Tiene una reputación en la que podemos creer.

*Para más información sobre las anualidades de Caballeros de Colón, visite [www.kofc.org/annuities](http://www.kofc.org/annuities).*

*¿Tiene preguntas sobre las coberturas de Caballeros de Colón en el norte de Quebec? Correo electrónico [owen.desaubin@kofc.org](mailto:owen.desaubin@kofc.org).*



Owen y su esposa, Nisette. (Imagen cortesía de Owen Desaubin)

## ¿Qué es un plan de anualidades?

Una anualidad es un producto de ahorro para el retiro. Usted hace contribuciones y, de un periodo de tiempo especificado, la anualidad le paga un flujo regular de ingresos.

## ¿Quién necesita un plan de anualidad?

Todo el mundo lo necesita; las anualidades de retiro le ayudan a asegurarse de que tendrá suficiente dinero para vivir en el retiro. Las anualidades de retiro proporcionan una seguridad y una tranquilidad de las que las personas de todas las edades y circunstancias financieras pueden beneficiarse.



# Un agente de Caballeros de Colón retribuye a un Caballero y la comunidad

Por Dustin Dean

*El Caballero Dustin Dean no tenía nada de experiencia en seguros.*

*Sin embargo, el agente general Mickey Dougherty lo guió. Dean reflexiona sobre su agradecimiento.*

**E**ra una mañana como cualquier otra. Me desperté a las 5 am para trabajar. Mi trabajo me servía para poner comida en la mesa de mi familia y un techo sobre nuestras cabezas, pero lo sentía como algo que no daba frutos, incluso inútil. Estaba agotado.

No obstante, ese día hice un pequeño cambio a mi rutina: Envié mi currículum a Caballeros de Colón.

Había oído hablar de Caballeros de Colón en mi familia y con mis amigos de la iglesia. En ese entonces, sabía poco sobre Caballeros y e incluso menos acerca de sus seguros. Aun así, la necesidad de hacer un cambio de carrera se iba haciendo más fuerte. Tomé la decisión de enviar mi currículum.

El agente general Mickey Dougherty me ofreció una oportunidad laboral como agente de campo en un momento en el que realmente no estaba obligado a arriesgarse conmigo. Como no tenía nada de experiencia en seguros, tenía mucho que probar. Quería mostrar mi agradecimiento.

Un par de años más tarde, en agosto de 2016, encontré la oportunidad. Ese año muchas ciudades de Luisiana se inundaron, incluyendo la ciudad natal de Mickey. Pude rescatar a la familia de Mickey de su casa inundada y los invité a quedarse en casa con mi familia.

Sin embargo, poco después mi casa se llenó de agua también. Las dos familias tuvimos que evacuar. Uno de nuestros hermanos Caballeros, el agente Shane Duplantis, recibió a nuestras dos familias. Durante dos semanas, la familia de Shane acogió a ambas familias.

En las siguientes semanas comencé a reconstruir nuestra casa. Pero nunca estuve solo. Cada que volteaba, uno más de mis hermanos Caballeros estaba allí para ayudarme a mantenerme cuerdo.



Estos breves ejemplos de las obras de caridad de los Caballeros son solo la superficie.

Cuando empecé mi carrera como agente de seguros, sabía que los productos de seguros de Caballeros de Colón proporcionaban el muy necesario apoyo financiero. Pero no fue sino hasta que le entregué un cheque a la viuda de un hermano Caballero, solo unos cuantos meses después de haber asegurado a su esposo, cuando comprendí el impacto de lo que hacemos. Su acto de amor, un cheque por varios cientos de miles de dólares, le permitió quedarse en su casa y continuar su vida con cierto sentido de normalidad.

Nuestros agentes proporcionan protección para nuestras familias católicas y hacen todo esto manteniéndose dentro de los valores católicos y fieles a los principios de caridad.

Como agente general, estoy orgulloso de dirigir mi agencia retribuyendo a nuestra comunidad. Nos hemos encargado de proyectos de paisajismo y mantenimiento a las construcciones de una de nuestras iglesias locales, así como de un banco de alimentos católico. Pronto nuestra agencia hará trabajo voluntario en un comedor comunitario. También participamos en el Banquete anual de Aprecio al Sacerdote dentro de nuestra diócesis que uno de nuestros agentes, Derek Faust, fundó para recaudar fondos para el retiro muy necesario de nuestros sacerdotes.

Doy gracias por cada oportunidad, grande o pequeña, de retribuir. Más que nada, estoy agradecido de que Dios puso en mi camino a Caballeros de Colón, el mejor grupo de hombres católicos.

*Dustin Dean es agente general en Lafayette, La. ¿Vive en la zona y tienen preguntas sobre seguros? Visite [deanagencyknights.com](http://deanagencyknights.com) o envíe un correo electrónico a [dustin.dean@kofc.org](mailto:dustin.dean@kofc.org).*





## NO DEMOS A JESÚS POR SENTADO

### UN RETO Y MENSAJE DEL CAPELLÁN SUPREMO ARZOBISPO LORI

*Y he aquí la estrella que habían visto en el oriente iba delante de ellos, hasta que llegando, se detuvo sobre donde estaba el niño. Y al ver la estrella se regocijaron con muy grande gozo, y al entrar a la casa, vieron al niño con su madre María. Se postraron y los adoraron.*

— MT 2:9-12

Cada vez que conozco a un refugiado, inmigrante o viajero, recuerdo cosas que doy por hecho. Aquellos que vienen de grandes distancias para encontrar algo en ocasiones llama nuestra atención hacia las bendiciones que tenemos. La mayoría de nosotros somos afortunados de tener a Jesús cerca, realmente presente en el tabernáculo de nuestra iglesia local pero damos por hecho su presencia cercana. Los Reyes Magos se embarcaron en un viaje difícil para encontrar a Jesús, pero un viaje de cinco minutos puede ser muy lejos para nosotros. Que nuestra familiaridad con Jesús nunca resulte en indiferencia. Que en su lugar, como los Reyes Magos, entremos en la casa del Señor para adorarlo.

### El reto de este mes

Este mes, los reto a llevar en el corazón el ejemplo de los Reyes Magos y que nos desviemos de nuestro camino de forma ocasional para visitar al Santo Sacramento en una iglesia local. Segundo, los reto a participar en los programas Marcha por la Vida o la Novena por la Vida de Fe en Acción para apoyar de manera personal una iniciativa provida local.

### Preguntas para reflexionar:

*¿Qué oportunidades diarias tiene para encontrar a Cristo? Dado que la gratitud contrarresta nuestra tendencia de tomar las cosas por hecho, ¿cómo puede demostrar gratitud diaria en su vida? ¿Por qué es importante visitar a Cristo en el Santo Sacramento y beneficiarse de esta experiencia?*

## Lista de verificación del Gran Caballero

### Plazos

- Compile sus donaciones y horas de trabajo voluntario para la Encuesta de Actividades Fraternalas (# 1728) con fecha límite del 31 de enero. La entrega en línea está disponible en [Funcionarios en Línea](#).
- Los informes de la participación en el Torneo de Tiro Libre y la asociación con Olimpiadas Especiales tienen como fecha límite el 31 de enero. Incluya la información también para el [Formulario de Informe de Programas Fraternalas](#) (# 10784).

### Planification

- Recuerde a los fideicomisarios (síndicos) del consejo que la *Auditoría Semestral del Consejo* (# 1295) vence el 15 de febrero.
- Inscribese al seminario *Desarrollo de su estrategia de medio tiempo para ganar*, presentada por el personal de la Misión Fraternal el 14 de enero a las 8:30 pm, hora del este. Aprenda las estrategias probadas con el tiempo para cambiar la cultura de su consejo, lograr metas a corto plazo y ayudar a crecer su consejo. [Inscribase ahora](#).
- Tome la *Evaluación de Buenas Prácticas del Consejo* y luego reúnase con su diputado de distrito para discutir los resultados y formular estrategias de mejora cuando sea necesario.

### Aspectos a considerar

- Trabaje con su sacerdote y agente de seguros para celebrar un evento abierto de Fe en Acción y beneficios fraternalas para los hombres de la parroquia, destacando todos los beneficios de la membresía.
- Anime a hombres nuevos y más jóvenes a tomar un papel más activo en las actividades del Consejo, pidiéndoles dirigir un nuevo programa de Fe en Acción para su consejo.

### Asesores de Inversión de Caballeros de Colón lanza el único fondo mutuo católico a largo o corto plazo del mundo

Asesores de Inversión de Caballeros de Colón, LLC (KoCAA), lanzó recientemente el Fondo Patrimonial a Largo/Corto Plazo del Inversionista Católico. Es el único fondo mutuo de inversión a largo/corto plazo católico en el mundo, y se adhieren a los principios de inversión esbozados por la Conferencia de Obispos Católicos de Estados Unidos.

Este producto único puede ser ideal para inversionistas que agradecen las inversiones éticas y que buscan menores riesgos al invertir. Obtenga más información en [www.kofcassetadvisors.org](http://www.kofcassetadvisors.org).

*KoCAA es una compañía de gestión de activos e inversiones, con sede en New Haven, y que maneja más de \$25 mil millones de dólares.*



# Una familia con más de 100 años de servicio en Caballeros de Colón

Por Rose Wagner

*Doug Supak es miembro del Salón de la fama de seguros de Caballeros de Colón. Su hijo, Tom, habló con Knightline acerca de su padre y el legado de servicio de su familia.*

Hay mucho que decir acerca de una oportunidad de empleo con los Caballeros de Colón. Para el hombre adecuado, no hay mejor oportunidad y no hay mejor vocación de servicio. Y, a veces, se convierte en un asunto de familia, como lo fue para Doug Supak.

Doug Supak comenzó como agente de campo el 1 de enero de 1979. Ese año, su hijo mayor, Tom, se estaba graduando de la preparatoria e iría a jugar béisbol a la universidad. Jody, el segundo hijo de Doug, estaba en secundaria.

Caballeros de Colón eran parte de la vida cotidiana de los Supak. Tom dice que “creció en una familia de Caballeros de Colón”.

Activo en la Iglesia del Sagrado Corazón en La Grange, Texas, Doug trabajaba para su parroquia y los Caballeros de Colón de Texas en distintos puestos, incluyendo Gran Caballero del Consejo Chromcik 2574.

De acuerdo con Tom, Doug involucraba a su familia, especialmente sus hijos, en un sinnúmero de eventos.

“Le ayudábamos a barrer los pisos, colocar sillas, cocinar guiso de chile con carne para las reuniones del consejo. También le ayudábamos en las competencias *Turkey Shoot* y los negocios de carne asada. Nos la pasábamos muy bien con los hermanos Caballeros y nos encantaba estar cerca de ellos”, dijo Tom.

Fue durante el tiempo que su padre trabajó como diputado de distrito cuando Tom fue abordado por el Agente General Terry O'Brien. O'Brien quería saber si Doug estaba interesado en convertirse en un agente de seguros de Caballeros de Colón.

Era muy adecuado: Doug era un vendedor natural y trabajaba arduamente para mantener el legado de los Caballeros.

Al igual que todos los agentes, Doug se reunió regularmente con familias de Caballeros de Colón para asegurarse de que conocían sus opciones para proteger económicamente a sus familias.

Una póliza de seguro de vida que vendió fue para un ganadero local. Solo dos meses más tarde, el ganadero falleció, dejando tras de sí a una gran familia. Estaban casi obligados a vender el rancho, pero lo que salvó el rancho fue su seguro de Caballeros de Colón.

Gracias a Doug, el legado de ese hermano Caballero y el futuro de su familia estaban seguros. Gracias a Doug, una nueva generación de hombres se inspiró para unirse a los Caballeros, comenzando por sus hijos Tom y Jody.



*Doug Supak*



*Tom Supak*



*Jody Supak*

Al igual que su padre, Tom se unió a la agencia por invitación de O'Brien. Comenzó un viaje de 15 años de Doug y Tom trabajando juntos como agentes de campo que dan servicio a Caballeros y sus familias en el centro de Texas. Durante ese tiempo, Doug y Tom ayudaron a que los Caballeros de Colón echaran a andar siete nuevos consejos en el centro de Texas.

“Creemos que estamos llevando a cabo lo que comenzó el Padre McGivney”, dijo Tom.

En 1997, Tom fue ascendido para dirigir una agencia de nueva creación en el centro de Texas. Fue entonces cuando Tom animó a Jody – que había ido a la Universidad de Houston para jugar béisbol por la época en la que Tom había comenzado a trabajar con su padre – a unirse a ellos en el trabajo para los Caballeros de Colón.

Conforme Tom trabajaba para dar a la nueva agencia a un buen comienzo, se apoyaba en su padre y hermano, así como los compañeros agentes, para ayudar a entregar millones de dólares en beneficios para los Caballeros y sus familias. Su trabajo como una familia valió la pena: la Agencia Supak ha sido honrada constantemente como una de las mejores agencias en todo Caballeros de Colón.

“Tuvimos un buen grupo de hombres cuidando de nuestras familias. Hemos ayudado a muchas familias a planificar su futuro. Nos volvimos aun más dedicados al programa de seguros de la Orden y el sueño del Padre McGivney”, dijo Tom.

Ya son 23 años desde que Jody se unió al trío de agentes Supak. Sigue siendo un productor superior de la Orden, mientras que Tom está en su año número 38 como agente.

Doug ya se retiró, con 42 años de servicio dedicado. Se le incluyó en el Salón de la fama de Caballeros de Colón como un agente de campo.

“Trabajar para la Orden ha sido una gran carrera para todos nosotros”, dijo Tom. “Ayudar a nuestros miembros a ahorrar dinero para el retiro y entregar los cheques de beneficios a las familias de hermanos Caballeros es un trabajo gratificante”.

En conjunto, la familia Supak tiene más de 100 años de servicio en Caballeros de Colón.

Como dice Tom: “Hemos sido bendecidos con el trabajo para una gran organización y estamos orgullosos de representar a los programas de seguro en vigor de la Orden.”

*La Agencia Supak da servicio a Caballeros en la zona de Austin, Texas.*

*¿Vive en la zona y tiene preguntas sobre seguros? ¿O tiene preguntas acerca de una carrera con los Caballeros de Colón?*

*Llame al 979-968-9800 o escriba un correo a [thomas.supak@kofc.org](mailto:thomas.supak@kofc.org).*

# KNIGHTLINE

1 Columbus Plaza, New Haven, CT 06510-3326, USA

*Un brindis  
por su familia,  
su fe y su seguridad financiera  
en este año nuevo.*



SEGURO DE VIDA • SEGURO POR INCAPACIDAD • SEGURO DE CUIDADO A LARGO PLAZO • ANUALIDADES



Caballeros de Colón  
**SEGURO**  
SU ESCUDO PARA TODA LA VIDA

Encuentra tu agente en  
[kofc.org/faa](http://kofc.org/faa)