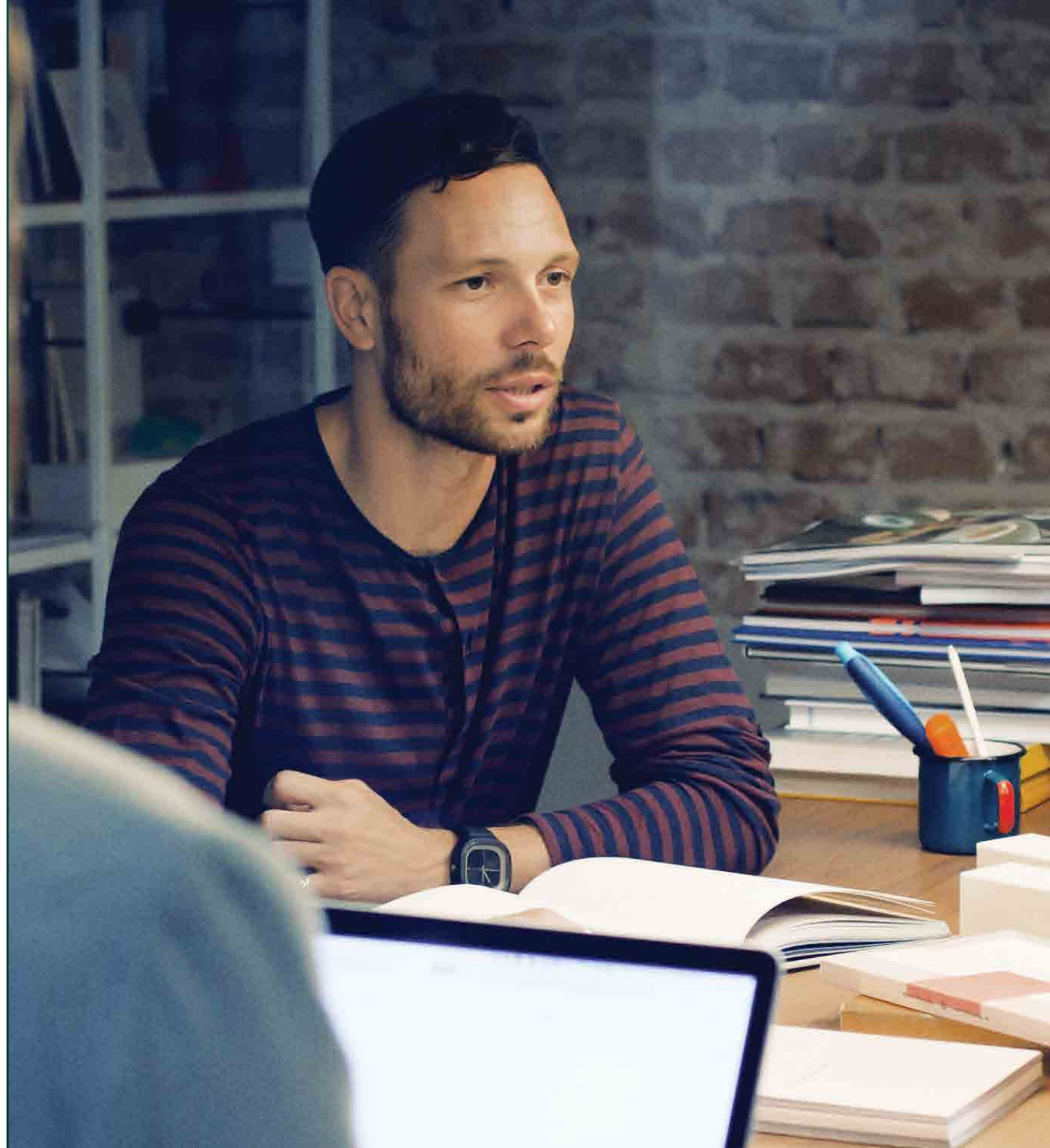


Guía para el Programa de Socios de LatAm

Kaspersky
United
— Together We Grow

kaspersky

2019 AO KASPERSKY. ALL RIGHTS RESERVED.



Bienvenido a Kaspersky United

Proteger lo más importante nunca ha sido tan gratificante

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos

y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en

soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Proteger lo más importante nunca ha sido tan gratificante

Cyber Security ya no es una solución "que se adapta a todos". Los ataques cibernéticos se están volviendo cada vez más complejos, los entornos de TI también crecen más allá de las fronteras de las empresas, al igual que las respuestas que nuestros clientes necesitan de nosotros como un equipo integrado.

Una asociación es la mejor respuesta y hay muchas oportunidades de ingresos recurrentes dentro del mercado de la ciberseguridad. Compartimos con usted un amplio conjunto de conocimientos, capacitación, certificaciones, condiciones especiales y soporte para la entrega local de estas soluciones a través de nuestra región y, recuerde, Kaspersky está 100% orientado a los canales. ¡Venga con nosotros!

Recompensando a nuestros socios

Espero que decida unirse a nosotros en este emocionante viaje y disfrutar de las recompensas de convertirse en un socio de Kaspersky.

- **Rentabilidad de los socios en el centro**
- **Esquema de recompensa claro y transparente**
- **Enfoque de asociación 100%**
- **Facilidad de hacer negocios**
- **Transferencia de conocimiento sin precedentes**

Como primer paso, solo invierta unos momentos en esta guía, y cuando esté listo para inscribirse en el programa, vaya al Portal de socios de Kaspersky en <https://partners.kaspersky.com>

Cláudio Martinelli
Director General para América Latina y el Caribe



Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

[Acerca de Kaspersky](#)

Soluciones y servicios

[¿Por qué elegir Kaspersky United?](#)

Niveles de asociación

[Adaptar nuestra asociación a su mercado](#)

Beneficios

Descripción de los Beneficios

[Beneficios Financieros](#)

[Beneficios de la Relación](#)

[Beneficios de ventas](#)

[Beneficios de Marketing y](#)

[Comunicaciones](#)

[Beneficios técnicos y de soporte](#)

Especializaciones en Soluciones

[Recompensas adicionales, soporte adicional y más](#)

[Elegiendo Especializaciones en Soluciones](#)

[Cómo convertirse en un especialista en soluciones](#)

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

[Tres simples pasos](#)

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

[Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United](#)

Apéndice 2

[Certificaciones y Exámenes](#)

[Lista de cursos](#)

Acerca de Kaspersky

Después de más de 20 años de desarrollo e implementación de soluciones de seguridad de TI de clase mundial, somos reconocidos por brindar una protección que va mucho más allá del simple antivirus a la hora de ayudar a proteger a las empresas y organizaciones gubernamentales contra algunas de las amenazas más sofisticadas y los ataques cibernéticos.

Operamos en:

200

países a lo largo del mundo

En evaluaciones hemos obtenido más

1^{er}os lugares

que ningún otro proveedor de seguridad *

400 millones

de usuarios están protegidos con nuestras tecnologías

33%

de nuestra empresa trabaja en I + D

270,000

clientes corporativos escogen Kaspersky

Somos los

únicos ganadores

del prestigioso Premio de Platino por satisfacción al cliente **

...Y nuestros socios juegan un papel vital en nuestro éxito.

* En 2017, nuestros productos participaron en 86 pruebas y revisiones independientes. Fueron premiados con 72 primeros lugares y 78 top-tres finales.

** En reconocimiento a las calificaciones de satisfacción del cliente, Kaspersky recibió el Premio Platinum como parte de los Premios de elección del cliente Gartner Peer Insights 2017 para plataformas de protección de puntos finales.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

[Acerca de Kaspersky](#)

Soluciones y servicios

[¿Por qué elegir Kaspersky United?](#)

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

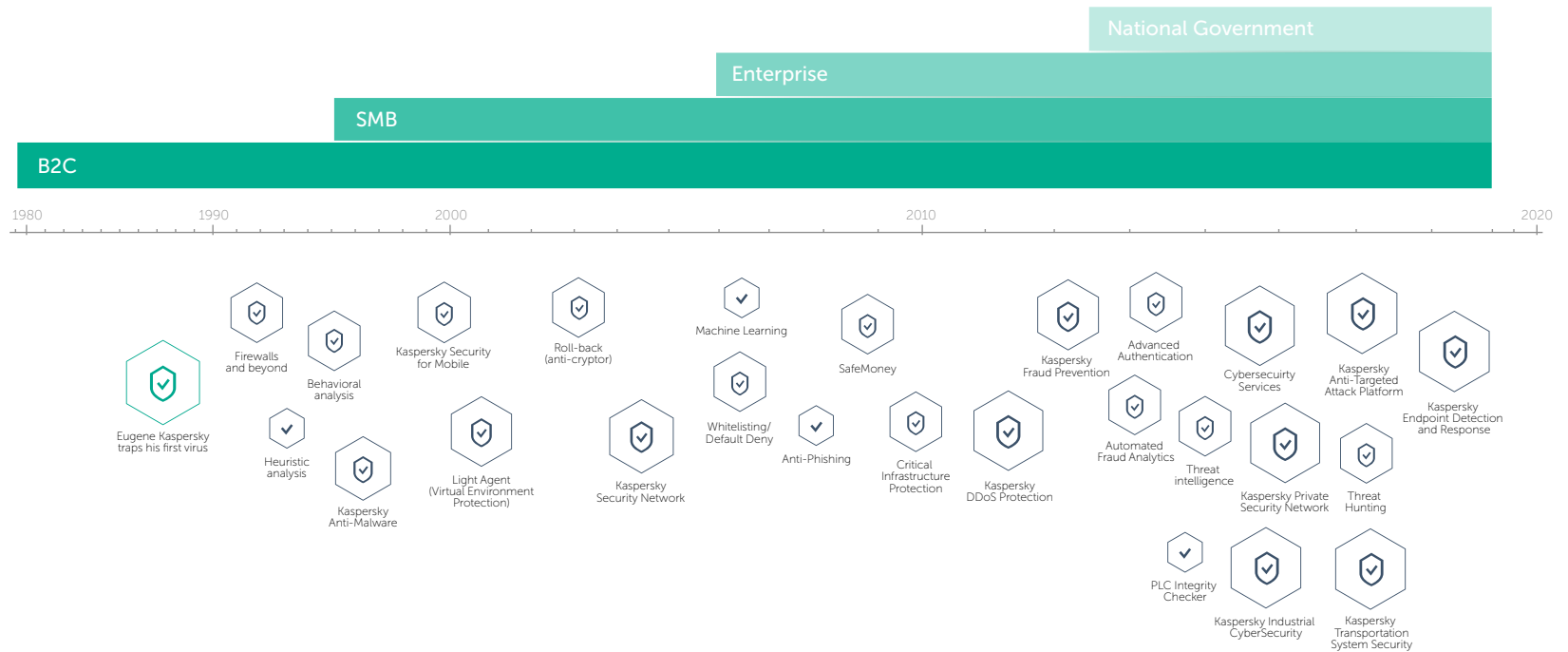
Lista de cursos

Nuestro historial en innovación

A lo largo de los años, a medida que el panorama de amenazas se ha vuelto cada vez más peligroso, Kaspersky continúa desarrollando una seguridad innovadora que ayuda al mundo a mantenerse seguro. Hoy ofrecemos una combinación única de productos y servicios que pueden ayudar a sus clientes a:

- Prevenir ataques
- Detectar nuevas amenazas
- Predecir futuros ataques
- Responder a incidentes en vivo

Nuestra seguridad juega un papel vital en ayudar a las organizaciones a lograr la continuidad operativa y el cumplimiento normativo.



Asociarse con nosotros puede darle grandes oportunidades de vender a sus clientes actuales. Nuestra cartera aporta muchas soluciones complementarias que no son de seguridad que puede que ya esté vendiendo, y la mayoría de nuestras soluciones se integran fácilmente con los productos SIEM o se pueden usar para mejorar las ofertas de servicios de seguridad administrada.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Tenemos soluciones y servicios para todos sus clientes

Seguridad innovadora para empresas



Kaspersky®
Endpoint Security
for Business



Kaspersky®
Anti Targeted
Attack



Kaspersky®
Industrial
CyberSecurity



Cybersecurity
Services



Hybrid Cloud
Security



Kaspersky®
Endpoint Detection
and Response



Kaspersky®
Embedded Systems
Security



Kaspersky®
Security Assessment



Kaspersky®
Security
for Mail Server



Kaspersky®
Fraud Prevention



Kaspersky®
Transportation
System Security



Kaspersky®
Threat Hunting



Kaspersky®
Security for Storage



Kaspersky®
IoT Security



Kaspersky®
Private Security
Network



Kaspersky®
Incident Response



Kaspersky®
Threat Intelligence



Kaspersky®
Automated Security
Awareness Platform

Protección Avanzada para SMBs:



Kaspersky®
Endpoint Security
Cloud



Kaspersky®
Endpoint Security
for Business



Kaspersky®
Security for
Microsoft Office 365



Kaspersky®
Small Office
Security

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos

y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en

soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Por qué escoger Kaspersky United?

Entendemos que el negocio de cada socio es único. Es por eso que el Kaspersky United Partner Program se adapta a las necesidades de diferentes empresas. Ya sea que sea un revendedor de software, un integrador de sistemas, un proveedor de servicios administrados o un proveedor de servicios de seguridad, e independientemente de si vende seguridad a empresas medianas, protección para pequeñas empresas o soluciones de nivel empresarial a operadores de telecomunicaciones, instituciones financieras o gobierno: Kaspersky United ofrece grandes oportunidades de asociación.

Kaspersky United es flexible y le brinda un camino claramente definido para avanzar a niveles más altos de asociación que pueden brindarle niveles más altos de recompensas.

Además de ofrecer a su empresa entrenamiento y soporte esenciales, Kaspersky United ofrece beneficios significativos:

Altos márgenes de ganancia

Cada producto de Kaspersky ofrece a nuestros socios excelentes márgenes y, con esquemas claros y transparentes para descuentos y descuentos en el registro de ofertas, es fácil ver cómo puede aumentar los márgenes aún más.

Eficiencia

Hacemos que sea fácil para usted hacer negocios con nosotros ... para que pueda dedicar más tiempo a hablar con más clientes. El registro de ofertas, el Fondo de desarrollo de mercadotecnia, la capacitación y más - son fáciles de acceder a través de nuestro Portal de socios.

Productos Premiados

Durante muchos años, en una amplia gama de pruebas independientes, nuestros productos han ganado más lugares que los productos de cualquier otro proveedor de seguridad. Este historial puede facilitarle el "sellar el trato" con sus clientes.

Especializaciones

Ya sea que esté entregando soluciones de seguridad o servicios de seguridad, puede mejorar su estado de asociación agregando una o más Especializaciones de Socios, para ayudarlo a diferenciar su negocio de sus competidores.

Tranferencia de Habilidades

La seguridad cibernética está en nuestro ADN y transmitimos de manera proactiva nuestra experiencia para ayudar a nuestros socios a desarrollar las habilidades y los conocimientos para vender y respaldar la seguridad que resuelve problemas complejos para sus clientes.

Potencial de Crecimiento

Las empresas están reservando presupuestos más grandes para la seguridad de TI. Y nuestra reputación de seguridad innovadora podría ser un factor importante para ayudarlo a "abrir puertas" y establecer un diálogo significativo con los clientes potenciales.

¿Por qué 'United'?

Porque es un programa único y unificado, con opciones y especializaciones, que satisface las diversas necesidades de los integradores de sistemas de nivel empresarial, los socios centrados en las PYMES, los proveedores de servicios gestionados, las empresas de telecomunicaciones y más.

”

Fuimos la primera empresa en Colombia en vender y vender las soluciones premiadas de Kaspersky. Gracias a su apoyo y respeto por el Programa de Socios, hemos podido mantener a nuestros clientes satisfechos a lo largo de estos 11 años de trabajo en equipo con Kaspersky.

- Bibiana Devia

Infomunicaciones, Colombia



”

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos

y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en

soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Niveles de asociación

Hay cuatro niveles de asociación dentro del programa:



Cada socio trabaja en estrecha colaboración con Kaspersky más un distribuidor de Kaspersky y todos los socios se unen al programa como socio registrado, pero luego pueden avanzar a niveles más altos en el programa.

Cuanto mayor sea el nivel de asociación, mejores serán las recompensas e incentivos para el socio.

Los socios de nivel superior también califican para soporte adicional de ventas y marketing.

Beneficios del Programa

Cuando sus ventas de productos de Kaspersky superen el umbral relevante, su empresa será elegible para pasar al siguiente nivel de asociación.

Debido a que los clientes esperan que los socios de mayor nivel tengan mayor habilidad y conocimiento, trabajaremos con usted para ayudar a su equipo a desarrollar su experiencia y lograr las certificaciones pertinentes.

Expanda sus ventas a más áreas de seguridad TI

Con Kaspersky teniendo una cartera tan grande de soluciones y servicios para todos los tamaños de negocios, nuestra amplia gama de ofertas brinda a nuestros socios la oportunidad de expandirse a nuevas áreas de seguridad y de atender a nuevos tipos de clientes.

Por lo tanto, si actualmente se enfoca en el mercado SMB pero desea expandirse para atender a clientes de nivel empresarial, tenemos los productos y servicios que necesita. O podemos ayudarlo si ha desarrollado su negocio alrededor del suministro de soluciones de seguridad endpoint y ahora desea brindar protección para el almacenamiento y los entornos virtualizados.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

- Intro
- Acerca de Kaspersky
- Soluciones y servicios
- ¿Por qué elegir Kaspersky United?
- Niveles de asociación**
- Adaptar nuestra asociación a su mercado

- Beneficios
- Descripción de los Beneficios
 - Beneficios Financieros
 - Beneficios de la Relación
 - Beneficios de ventas
 - Beneficios de Marketing y Comunicaciones
 - Beneficios técnicos y de soporte
- Especializaciones en Soluciones
 - Recompensas adicionales, soporte adicional y más
 - Eligiendo Especializaciones en Soluciones
 - Cómo convertirse en un especialista en soluciones
- Especializaciones en Servicios
 - Cómo convertirse en socio
 - Tres simples pasos
- Entrenamiento y Certificaciones
- Políticas del Programa
- Apéndice 1
 - Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United
- Apéndice 2
 - Certificaciones y Exámenes
 - Lista de cursos

Adaptamos nuestra asociación a su mercado

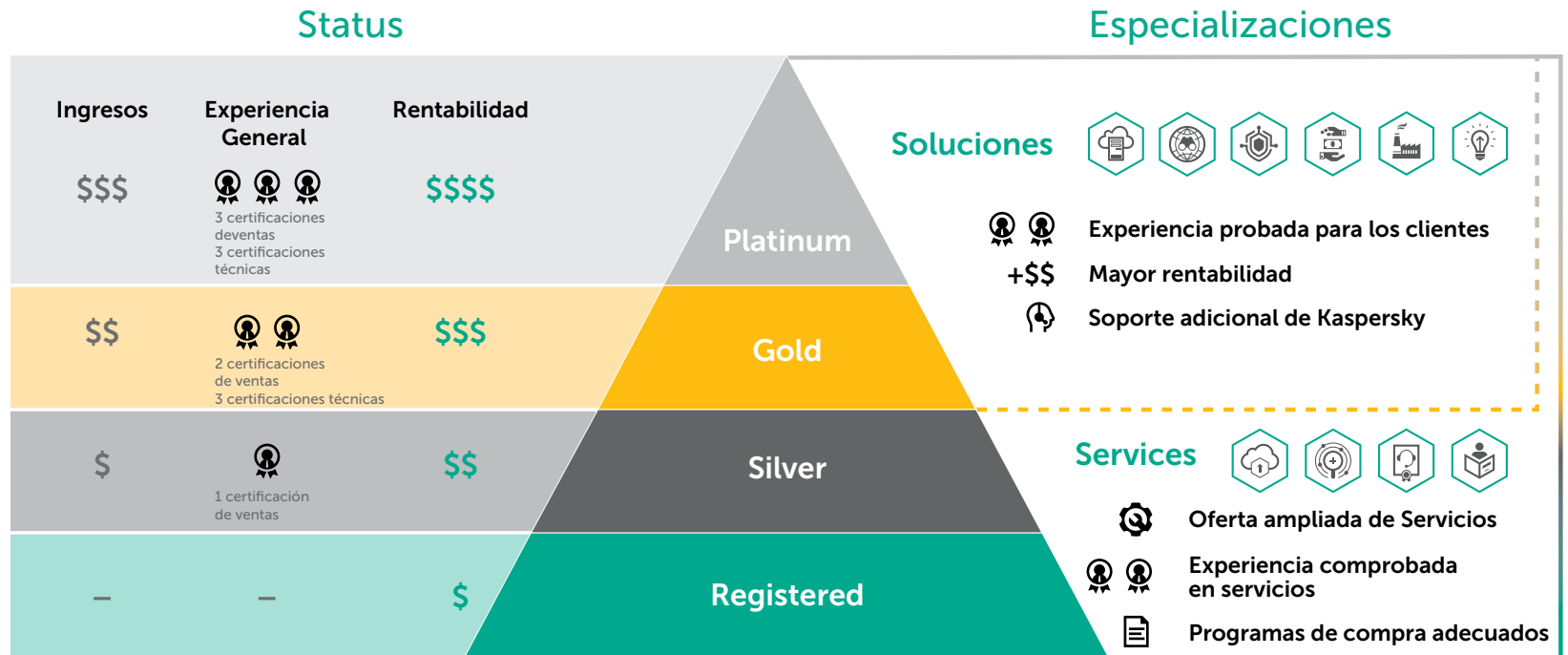
Los socios también pueden agregar cualquiera de una gama de especializaciones a su estado general de asociación.

Lograr una especialización puede ser una forma muy poderosa de:

- Diferenciar su negocio.
- Comprometer con más clientes.
- Incrementar sus ingresos por ventas.

¿Necesita entregar soluciones o servicios a nivel global?

Para los socios a gran escala que tienen presencia en varios países, ofrecemos un Programa de Socios Globales especial. Para obtener más información sobre cómo convertirse en un socio global, visite nuestro Portal de Socios, <https://partners.kaspersky.com>



Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos

y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en

soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Beneficios

Beneficios Financieros

Descuento recomendado de MSRP

- Andean, CCA, Mexico and Sola
- Brazil

Registro de la oferta (sujeto a las condiciones del Programa)

Precios de Proyectos Especiales **

Rebajas

Fondos de incentivo de rendimiento de ventas (SPIF)

- By invitation

- Eligible

- Spec. required

| | REGISTERED | SILVER | GOLD | PLATINUM |
|---------------------------------------------------------------|------------|--------|------|----------|
| Descuento recomendado de MSRP | 20%* | 24%* | 27%* | 30%* |
| Registro de la oferta (sujeto a las condiciones del Programa) | 5% | 5% | 10% | 15% |
| Precios de Proyectos Especiales ** | • | • | • | • |
| Rebajas | | | • | • |
| Fondos de incentivo de rendimiento de ventas (SPIF) | | | • | • |

Beneficios de la Relación

Certificado de sociedad

Especialización

Plan de negocios conjuntos

Revisión trimestral de negocios

Partner Account Manager – de Kaspersky

Consejo asesor para socios

| | REGISTERED | SILVER | GOLD | PLATINUM |
|----------------------------------------|------------|--------|------|----------|
| Certificado de sociedad | • | • | • | • |
| Especialización | | | | |
| Plan de negocios conjuntos | | | • | • |
| Revisión trimestral de negocios | | | • | • |
| Partner Account Manager – de Kaspersky | | | • | • |
| Consejo asesor para socios | | | | |

Beneficios de Ventas

Licencia / licencias de productos no aptos para Reventa (NFR) - para demostraciones de clientes y Prueba de Conceptos (PoC) ***

Licencias de producto para uso interno de soluciones Kaspersky ****

Kits de herramientas para la venta de soluciones

Kit de incorporación

Cursos de formación en ventas online.

Leads calificados para venta

Talleres y cursos presenciales de formación en ventas

| | REGISTERED | SILVER | GOLD | PLATINUM |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|--------|------|----------|
| Licencia / licencias de productos no aptos para Reventa (NFR) - para demostraciones de clientes y Prueba de Conceptos (PoC) *** | • | • | • | • |
| Licencias de producto para uso interno de soluciones Kaspersky **** | • | • | • | • |
| Kits de herramientas para la venta de soluciones | • | • | • | • |
| Kit de incorporación | • | • | • | • |
| Cursos de formación en ventas online. | • | • | • | • |
| Leads calificados para venta | | | | |
| Talleres y cursos presenciales de formación en ventas | | | | |

* Por favor, póngase en contacto con su oficina de Kaspersky Territorio

** Kaspersky proporcionará al distribuidor un descuento suficiente para permitirle proporcionar al socio un precio de proyecto especial de acuerdo con el Acuerdo de Distribución existente. El precio real debe ser acordado entre el socio y el distribuidor.

*** El número de licencias depende del nivel de estado de la asociación. Disponible en términos especiales de acuerdo con la política interna de aprobación de Kaspersky.

**** Disponible en el Portal de Socios. Depende del nivel de estado de la asociación.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos

y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en

soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes







Lista de cursos

Beneficios de Marketing y Comunicaciones














 – By invitation

 – Eligible

 – Spec. required

| | REGISTERED | SILVER | GOLD | PLATINUM |
|---------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|
| Acceso al Portal de Socios | • | • | • | • |
| Central de Marketing – Incluye campañas de creación de demanda listas para usar | • | • | • | • |
| Boletín para socios | • | • | • | • |
| Acceso al logotipo de Certified Partner y materiales de marca | • | • | • | • |
| Fondo de desarrollo de marketing basado en propuestas (MDF) |  |  |  |  |
| Listado en Partner Locator – en los sitios web relevantes de Kaspersky | | | • | • |
| Participación en la conferencia anual de socios de Kaspersky. | | |  |  |

Beneficios Técnicos y de Soporte

| | REGISTERED | SILVER | GOLD | PLATINUM |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|
| Cursos y talleres presenciales de formación técnica * |  |  |  |  |
| Cursos de formación técnica online | • | • | • | • |
| Acceso a la Base de Conocimientos Técnicos | • | • | • | • |
| Soporte pre-venta | | |  |  |
| Repositorio técnico avanzado: para obtener información técnica detallada sobre productos de especialización | | |  |  |
| Soporte técnico prioritario al socio | | |  |  |
| Acceso a versiones beta de los productos | | |  |  |
| Acceso a los especialistas en I + D de Kaspersky | | | |  |

* Ejecutado por Kaspersky o por un Centro de capacitación autorizado

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Descuento recomendado de MSRP

P G S R

Queremos que usted y todos los socios de Kaspersky tengan precios más nuestros socios de un nivel superior que disfrutan de descuentos adicionales.*

Registro de la Oferta

P G S R

Nuestro programa de registro de ofertas está diseñado para ayudar a nuestros socios a proteger las inversiones que realizan en el desarrollo de nuevos negocios. Cuando esté trabajando en una nueva oportunidad de ventas, simplemente registre la oferta en el Portal de socios. Si se aprueba el registro, el equipo de Kaspersky trabajará con usted en el trato y usted calificará para un descuento adicional.

Para obtener más información sobre el registro de ofertas, consulte la guía del programa de registro de ofertas disponible en el Portal de socios.

Precios de Proyectos Especiales

P G S R

Para ayudar a un socio a obtener un acuerdo importante o estratégico, Kaspersky puede evaluar la oportunidad de negocio, para determinar si Kaspersky puede proporcionarle al socio precios especiales y / o términos especiales que el socio pueda ofrecer a sus clientes. **

Rebajas

P G

Los socios – con un plan de negocios conjunto acordado – que cumplen con los objetivos de crecimiento y escala de tiempo acordados, son elegibles para recibir reembolsos financieros que ayudan a los socios a aumentar sus márgenes generales.

Fondo de Incentivos para el Desarrollo de Ventas (SPIF)

P G

Ejecutamos una gama de programas de incentivos basados en el rendimiento de las ventas y la actividad para ayudar a los socios a aumentar sus ingresos y recompensar a su personal por los logros importantes. Para obtener más detalles, consulte a su contacto local de Kaspersky.

”

Durante más de 12 años, GMS ha trabajado junto con Kaspersky. Nuestra relación se ha caracterizado por el trabajo en equipo, la transparencia y el compromiso con el mejor resultado para los clientes.

– Esteban Lubenski
GMS, Ecuador



”

* Existen niveles de descuento para socios recomendados que se determinarán y aplicarán a su distribuidor.

** Kaspersky proporcionará al distribuidor un descuento suficiente para permitirle proporcionar al socio un precio de proyecto especial de acuerdo con el Acuerdo de distribución existente. El precio real debe ser acordado entre el socio y el distribuidor.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos

y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en

soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Beneficios de la Relación

Certificado de Asociación

P G S R

Eada socio recibe un certificado que establece el nivel de asociación que poseen: – Registered, Silver, Gold o Platinum. El certificado se puede descargar desde el Portal de socios.

Un account manager asignado a cada socio por Kaspersky

P G

Los socios de alto nivel tienen acceso a un Kaspersky Partner Account Manager (PAM) que proporciona un único punto de contacto para asesoramiento, soporte y planificación comercial conjunta.

Especialización

P G S R

Los socios también pueden solicitar convertirse en un especialista en una o más áreas de seguridad de TI empresarial. La especialización ayuda a los socios a diferenciar sus negocios de sus competidores, y obtener márgenes significativamente más altos.

Planificación conjunta de negocios

P G S

Para ayudar a nuestros socios clave a lograr sus objetivos de ventas, trabajamos en estrecha colaboración con ellos para desarrollar un Plan de negocios conjunto (JBP) que incluye actividades de ventas y marketing que tienen como objetivo ayudar a garantizar que se alcancen los objetivos de ventas.

Revisión trimestral de negocios

P G S

Junto con el socio, Kaspersky revisará el desempeño del socio en comparación con el JBP acordado, para ayudar a identificar y aprovechar los éxitos, además de definir las áreas que necesitan atención.

Asesoría para socios

P

Los socios seleccionados pueden ser invitados a participar en el consejo asesor de socios de Kaspersky. El consejo es una discusión abierta entre Kaspersky y sus socios sobre las ventas y la estrategia de marketing, el desarrollo de productos y nuestros éxitos conjuntos, además de cómo podemos abordar los problemas y ayudar a que los socios trabajen con Kaspersky.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Elegiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Beneficios de Ventas

Leads de Ventas

P G

Cuando Kaspersky genera oportunidades de ventas en su región, los socios que hayan alcanzado un estado de alto nivel tendrán prioridad para la recepción de clientes potenciales.

Licencias NFR*

P G S R

Las licencias de "No para reventa" son una excelente manera para que los socios accedan a productos para demostraciones de clientes y pruebas de conceptos limitadas en el tiempo.

Licencias para uso interno**

P G S R

Para ayudar a su empresa a cubrir sus propios requisitos de seguridad, además de agregar a sus capacidades de demostración y mejorar su conocimiento práctico de nuestros productos, ofrecemos términos especiales cuando compra nuestros productos para uso interno.

Kits de herramientas para venta de soluciones

P G S R

Cada kit de herramientas incluye una gama de documentos y documentos técnicos que describen casos de uso para una solución específica para mercados verticales relevantes. Los kits también incluyen tarjetas de crédito competitivas, puntos de venta clave, respuestas a preguntas típicas de los clientes y más.

* El número de licencias depende del nivel de estado de la asociación. Disponible en términos especiales de acuerdo con la política interna de aprobación de Kaspersky.

** Disponible en el Portal de Socios. Depende del nivel de estado de la asociación.

Kit de Incorporación

P G S R

Hemos desarrollado un proceso estructurado y automatizado para ayudar a los nuevos socios y a los nuevos empleados de cada socio existente a ponerse en marcha lo más rápido posible. El kit incluye capacitación básica y una descripción general de productos y soluciones, además de una introducción a las herramientas y procesos que ayudan a facilitar la venta y el soporte de las ofertas de Kaspersky.

Curso de formación en ventas online

P G S R

Es clave para su éxito ayudar a su equipo de ventas a comprender los problemas de seguridad típicos de un cliente y cómo nuestros productos resuelven esos problemas. Es por eso que hemos creado una amplia gama de cursos y exámenes en línea.

Capacitación y talleres presenciales en ventas

Los socios seleccionados también pueden ser elegibles para la capacitación en ventas en clase y los talleres dirigidos por Kaspersky que les brindan la oportunidad de beneficiarse de la transferencia de experiencia en ventas y marketing.

”

Logramos encontrar en Kaspersky la alianza que nos permite integrar soluciones de seguridad dinámicas y avanzadas en nuestra cartera, que junto con nuestro equipo de consultoría, se integraron perfectamente en nuestro ADN.

- Maximiliano Allo
TI Personalizada, Argentina



”

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Beneficios de Marketing y Comunicaciones

Fondo de desarrollo de marketing basado en propuestas (MDF)

P G S R

Nuestro programa MDF juega un papel vital en ayudar a los socios a financiar y realizar actividades conjuntas de marketing de acuerdo con los objetivos y prioridades identificados. Los socios pueden presentar sus propuestas de marketing a través de sus Distribuidores locales.

Acceso al Portal de Socios

P G S R

El Portal de Socios es un centro central para todo lo relacionado con el programa. Le proporciona una manera fácil de solicitar el registro de ofertas, enviar propuestas de MDF, acceder a cursos de capacitación, descargar materiales de marketing y más.

Central de Marketing

P G S R

Todos los socios pueden acceder a una gama de materiales de marketing y ventas, que incluyen folletos, casos de estudio de clientes, documentos técnicos y guías, además de campañas de marketing listas para usar y todos los materiales son de fácil acceso a través del Portal de socios.

Boletín de socios

P G S R

Nuestro boletín informativo regular ayuda a mantener a los socios actualizados sobre anuncios de productos, eventos, nuevos estudios de casos de clientes, actualizaciones del Programa de Socios y mucho más.

Acceso al logotipo de socio certificado y materiales de marca

P G S R

Hemos creado logotipos especiales para cada nivel de asociación para que los socios puedan usar el logotipo relevante para mostrar su estado dentro del programa. Los socios también pueden acceder a imágenes, íconos y más para ayudar a promover negocios conjuntos con Kaspersky. Más fácil de vender y apoyar las ofertas de Kaspersky.

Listado en Partner Locator

P G

Para brindar a los clientes potenciales una forma fácil de encontrar un socio que tenga las habilidades para ayudarlos a cumplir sus objetivos de seguridad de TI, agregamos detalles de socios de alto nivel a una herramienta de localización de socios en el sitio web de Kaspersky.

Participación en la conferencia de socios Kaspersky Annual

P G

Si usted es uno de nuestros socios con mejor desempeño, puede ser invitado a nuestra Conferencia Anual de Socios donde puede reunirse con ejecutivos de Kaspersky, obtener una visión de nuestros planes de trabajo de productos y estrategias comerciales y aprender sobre las mejores prácticas para ayudarlo a planificar el próximo año.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes
Lista de cursos

Beneficios Técnicos y de Soporte

Soporte pre-venta

P G

Nuestros equipos de asistencia técnica de preventa están disponibles para ayudarlo en cada territorio. Con un conocimiento detallado de cada producto y servicio de Kaspersky, estos equipos son una fuente valiosa de asesoramiento y experiencia técnica.

Cursos y talleres presenciales de formación técnica

P G S R

Los socios pueden asistir a cursos de capacitación dirigidos por un instructor y a talleres dirigidos por Kaspersky o un Centro de capacitación autorizado. Son grandes oportunidades para que su equipo profundice en los detalles técnicos que necesitan con la guía de los expertos.

Cursos de formación técnica online

P G S R

Todos los socios son elegibles para acceder a una amplia gama de cursos de capacitación técnica en línea. Puede ver la lista completa de cursos en <https://partners.kaspersky.com>.

Acceso a la Base de Conocimientos Técnicos

P G S R

Disponible a través del Portal de Socios, la base de conocimiento brinda a los socios asistencia técnica en línea para los productos de Kaspersky.

Repositorio técnico avanzado

P G

Los socios que han logrado una especialización pueden acceder a información técnica en profundidad sobre la especialización elegida, incluida la instalación, la prueba de concepto y las pautas para la solución de problemas, además de descripciones de funciones.

Soporte técnico prioritario al socio

P G

Los socios con una Especialización también se benefician del acceso al soporte técnico priorizado, a través de un equipo dedicado dentro de Kaspersky.

Acceso a versiones beta de los productos

P G

Los socios seleccionados están invitados a participar en los programas beta para obtener acceso temprano a las nuevas versiones de productos.

Acceso a los especialistas en I + D de Kaspersky

P

Los socios elegidos pueden ser invitados a interactuar directamente con nuestros especialistas internos en investigación y desarrollo para brindarles la oportunidad de proporcionar sus comentarios sobre los productos y servicios actuales y ayudar a influir en las futuras ofertas de Kaspersky.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos

y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en

soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Especializaciones en Soluciones

Agregue una Especialización en soluciones a su estado de asociación para ayudar a su empresa a obtener márgenes más altos y recibir beneficios adicionales a su asociación con Kaspersky:

Diferencie su negocio de sus competidores

Las especializaciones demuestran que sus equipos de ventas y técnicos están capacitados en una o más áreas de seguridad de TI. Lograr una o más especializaciones de soluciones lo ayudará a diferenciarse de sus competidores y demostrar que ha alcanzado un alto nivel de experiencia.

Demuestre su valor agregado ante los clientes

Al agregar una especialización a su estado de asociación, le mostrará a sus clientes que posee conocimientos y habilidades especializados en áreas clave y que puede ayudarlo a ganar más negocios de sus clientes.

Obtenga recompensas adicionales

Entendemos la inversión que nuestros socios hacen cuando logran una o más especializaciones, por lo que ofrecemos a los socios especialistas en soluciones beneficios financieros adicionales.

Logre mayor reconocimiento de Kaspersky

Dado que queremos que nuestros socios especialistas en soluciones tengan éxito en la venta de las soluciones Kaspersky elegidas, trabajamos más estrechamente con ellos y ofrecemos un soporte técnico aún mayor.

Recompensas y soporte adicionales y más

Beneficios financieros y de marketing

- Descuentos adicionales de socios especializados: al alcanzar los objetivos de ingresos
- Actividades conjuntas de marketing para soluciones relevantes para la especialización del socio.

Beneficios de soporte

- Asistencia prioritaria pre-venta de Kaspersky.
- Licencias no aptas para reventa (NFR), para cubrir la instalación de los productos relevantes en el hardware propio del socio: para demostraciones a clientes y para proyectos piloto de clientes por período limitado

Beneficios generales

- Logotipo y certificado de socio especialista: para ayudar a los socios a demostrar sus credenciales a sus clientes
- Un Partner Account Manager dedicado: para proporcionar al socio un único punto de contacto.

Aplicar sin ser un socio Gold o Platinum

Sujeto a la aprobación de Kaspersky, un socio registrado o Silver Partner puede solicitar convertirse en un especialista en soluciones. Si su aplicación es exitosa, se convertirán en un Gold Partner y se les otorgará la Especialización en Soluciones relevante.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos

y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Eligiendo las Especializaciones de Soluciones

Hybrid Cloud Security

Con empresas que ejecutan diferentes cargas de trabajo en diferentes entornos, Kaspersky Hybrid Cloud Security ayuda a sus clientes a proteger todas sus cargas de trabajo, en todos sus entornos, incluidas las máquinas físicas y virtuales, en sus propios centros de datos o nubes privadas o en nubes públicas.

Manejo de Amenazas y Defensa

Para protegerse contra ataques cibernéticos avanzados, las empresas deben implementar niveles adicionales de seguridad en el punto final, además de protección especializada contra amenazas sofisticadas, como ataques dirigidos. Ofrecemos soluciones para la detección y respuesta de puntos finales, además de protección contra ataques dirigidos.

Inteligencia de Seguridad

Cuando vende nuestra amplia gama de servicios de inteligencia de seguridad, ayuda a sus clientes a garantizar que sus equipos de seguridad de TI estén mejor equipados para luchar contra los ataques cibernéticos. Al acceder a nuestra inteligencia más reciente, sus clientes pueden obtener una valiosa información sobre los métodos, tácticas y herramientas que están utilizando los atacantes.

Como convertirse en un Especialista en Soluciones

Cualquier socio de Kaspersky puede solicitar convertirse en un especialista en soluciones.- Sin embargo, porque los clientes esperan un alto nivel de conocimiento y experiencia, hay algunos requisitos que un socio deberá cumplir antes de ser Considerado para una especialización. Éstos incluyen:

- Completar los cursos de capacitación de Kaspersky necesarios y obtener las certificaciones necesarias para la especialización o especialización elegida por el socio.
- Trabajar con Kaspersky en un plan de negocios conjunto
- Demostrar que el socio tiene un historial de experiencia relevante en proyectos

Además, el socio debe tener una serie de proyectos potenciales que sean relevantes para la Especialización y el socio debe poder proporcionar valores de ventas estimados para estos proyectos potenciales.

Ciberseguridad Industrial

Los sistemas de control industrial y de producción, que antes se consideraban seguros contra ataques, son cada vez más atacados por los cibercriminales. Kaspersky Industrial CyberSecurity ayuda a las empresas a proteger sus sistemas industriales a nivel de "fábrica".

Prevención de Fraude

Kaspersky Fraud Prevention utiliza el aprendizaje automático y la inteligencia avanzada para ayudar a las empresas, incluidos los servicios financieros, minoristas, atención médica y juegos de azar, a protegerse contra el fraude, al tiempo que reduce los costos operativos y mejora la experiencia del usuario para los clientes de la empresa.

Conciencia de Seguridad

Para las empresas que buscan formas efectivas de influir en el comportamiento de los empleados para eliminar los ataques que pueden resultar del descuido, Kaspersky Automated Security Awareness Platform ofrece alternativas de capacitación eficientes para PYMES y empresas, además de ofrecer soporte para Arrendamiento Múltiple y está listo para MSP.

¿Quieres descubrir más sobre las especializaciones de soluciones?

Consulte la Guía de Especialización en el Portal de Socios en:
<https://partners.kaspersky.com>

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos

y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Especializaciones en Servicios

MSP (Managed Service Provider)

Nuestro Programa de Socios de MSP está diseñado para brindar a los MSP una manera rápida y fácil de agregar ciberseguridad a la gama de servicios que ofrecen a sus clientes para ayudarlos a aumentar sus ingresos por ventas y ganar nuevos negocios. Nuestra amplia gama de soluciones de seguridad se puede entregar en instalaciones o desde la nube. Son rápidas de instalar, fáciles de administrar (a través de una consola con base en la nube) e incluye soporte multi-tenancy, además de integración con muchas plataformas populares de RMM y PSA. Los socios pueden optar por pagar por soluciones de seguridad anualmente o por suscripción mensual. Los precios por volumen les dan a los socios acceso a mayores descuentos cuando compran un mayor volumen de licencias. Además, un "período de gracia" especial, junto con un precio especial, representan una forma fácil de incitar al cliente a cambiarse a Kaspersky, desde una solución diferente.

Los Socios pueden convertirse en Especialistas Certificados de MSP al completar con éxito la incorporación que está disponible en el Portal de Socios.

MDR (Managed Detection and Response)*

Este programa está diseñado para ayudar a los proveedores de servicios de seguridad administrados (MSSP) que desean agregar capacidades de MDR a la gama de servicios que ofrecen a sus clientes. Aprovechando nuestra experiencia en investigación de amenazas y nuestra práctica bien establecida de búsqueda de amenazas y respuesta a incidentes, podemos proporcionar un conjunto potente de soluciones junto con la asistencia esencial para ayudar a los socios a crear y mantener un sistema eficaz de Monitoreo, Detección y Respuesta de Amenazas.

Podemos entregar:

- Nuestra última inteligencia: con consejos prácticos sobre amenazas genéricas o dirigidas
- Sistemas de detección y monitorización.
- Servicios de caza de amenazas, incluida la infraestructura asociada.
- ... más asistencia remota de experto a experto en respuesta a incidentes, análisis de malware y análisis forense digital.

Servicios de telecomunicaciones de valor añadido*

Los proveedores de servicios de Internet, operadores de telefonía móvil, bancos, compañías de seguros y comunidades de juegos, además de cualquier otra empresa que ofrezca servicios en línea a clientes o suscriptores, pueden beneficiarse de los Servicios de valor agregado de Kaspersky. Los servicios ayudan a los socios a generar más ingresos al ofrecer mejores servicios de seguridad para sus clientes.

Además, las mejoras de seguridad pueden ayudar a aumentar la satisfacción del cliente, reducir la rotación de clientes y reducir los costos operativos, al reducir la cantidad de consultas de soporte técnico y ayudar a minimizar el tráfico de "basura" en la red.

ATC (Authorized Training Centers)*

El programa ATC será de interés para cualquier socio, incluidos los distribuidores de Kaspersky que deseen crear una fuente de ingresos valiosa mediante la capacitación técnica para usuarios finales y otros socios.

Cuando solicite convertirse en un Especialista de ATC, evaluaremos varios factores, incluida su infraestructura y su capacidad. Luego, si es aceptado en el programa, realizaremos sesiones de 'capacitación para capacitadores' que lo ayudarán a obtener Nuestros servicios de formación conjunta para comercializar lo más rápido posible.

Especialización en Soporte Técnico

Una de nuestras prioridades clave es garantizar que los clientes finales se beneficien de un soporte técnico excepcional. Los socios que logran convertirse en Especialistas en Soporte Técnico pueden proporcionar soporte de primera línea para productos y soluciones de Kaspersky *. Nuestros expertos en capacitación asisten al propio equipo del Socio Especialista y el socio es integrado a nuestros sistemas de atención al cliente y flujo de trabajo.

El Socio con Especialización en Soporte Técnico deberá cumplir con la Política de Soporte Técnico de Socios de Kaspersky que está disponible en el Portal de Socios.

* Póngase en contacto con el administrador de cuentas local de Kaspersky para obtener más información.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Cómo convertirse en socio

En Kaspersky, invertimos mucho tiempo y recursos en nuestro Programa de asociación y queremos que los clientes finales reconozcan que nuestros socios están comprometidos a desarrollar su experiencia en seguridad de TI y brindar un excelente servicio al cliente.

Si bien apoyamos de manera proactiva a los socios potenciales para ayudarlos a unirse al programa Kaspersky United Partner Program, hay algunos requisitos que esperamos que nuestros socios cumplan:

Financieros

| | REGISTERED | SILVER | GOLD | PLATINUM |
|---------------------------------------------------------------------------------|--------------------|-------------|---------------|---------------|
| Ingresos anuales mínimos: de las ventas de productos y servicios de Kaspersky * | | | | |
| • NoLA, SoLA | Al menos 1 negocio | USD 25,000 | USD 100,000 | USD 150,000 |
| • Brasil | en un lapso de | BRL 120,000 | BRL 650,000 | BRL 1,400,000 |
| • México | 12 meses | MXN 500,000 | MXN 2,000,000 | MXN 3,000,000 |

Generales

| | | | | |
|---------------------------------------------------------------------------------|---|-------------|---|---|
| Ingresos anuales mínimos: de las ventas de productos y servicios de Kaspersky * | • | • | • | • |
| Product Manager Dedicado para Kaspersky | | Recomendado | • | • |
| Planificación conjunta de negocios | | | • | • |

Certificación

| | | | |
|---------------------------------------------------------------|---|---|---|
| Número mínimo de certificados de "Especialista en ventas" ** | 1 | 2 | 3 |
| Número mínimo de Certificados de "Profesional Certificado" ** | 1 | 2 | 3 |

* Kaspersky se reserva el derecho de cambiar esta tasa y actualizar el Programa durante el año.
** Las listas de cursos y exámenes de capacitación se dan en el Apéndice 2 de esta guía.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Tres simples pasos



Aplicar

Visite el Portal de socios en <https://partners.kaspersky.com> y complete el formulario de solicitud. El portal de socios es un centro central donde los socios también pueden solicitar MDF, registrar acuerdos, acceder a material de marketing, descargar su certificado de asociación, controlar sus ingresos de ventas, verificar el progreso de su capacitación y más.



Entrenar

Nuestros cursos ayudarán a sus equipos de ventas y técnicos a desarrollar sus habilidades y demostrar su experiencia, al aprobar los exámenes pertinentes. A lo largo de la asociación, sus equipos pueden seguir desarrollando su conocimiento para lograr más certificaciones y ayudar a cubrir más de las necesidades de sus clientes.



Vender

Con el apoyo del equipo de Kaspersky, puede comenzar a aumentar sus ingresos y concentrarse en avanzar al estado de Silver, Gold y Platinum Partner, además de agregar Especializaciones, para obtener aún más beneficios.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Entrenamiento y Certificación

Con más de 20 años de experiencia en el mercado de la seguridad, hemos acumulado una gran cantidad de conocimientos sobre cómo vender e implementar soluciones de seguridad altamente efectivas, y nuestro programa de capacitación y certificación es una manera ideal de compartir este conocimiento con nuestros socios.

Al seguir nuestra guía de ventas y formación técnica, sus equipos técnicos y comerciales pueden desarrollar su experiencia continuamente para ayudar a garantizar que sus clientes consideren a su empresa un asesor confiable en temas de seguridad.

Entrenamiento

Hemos creado una amplia gama de materiales de capacitación online, offline y de autoaprendizaje. Para lograr el estatus de Silver, Gold o Platinum Partner, Kaspersky ayuda a sus equipos de ventas y técnicos a obtener las certificaciones necesarias:

Para su equipo de ventas:

- Cursos online interactivos – disponibles a través del Portal de Socios de Kaspersky
- Seminarios web regulares, con consejos sobre la venta de soluciones.
- Kits de ventas de soluciones de autoaprendizaje: se pueden descargar directamente desde nuestro portal de socios

Para su equipo técnico

- Cursos técnicos interactivos en línea a los que se accede fácilmente a través del Portal para socios de Kaspersky
- Cursos presenciales con instructor acerca de problemas técnicos detallados administrados por Kaspersky o por uno de nuestros Centros de capacitación autorizados.
- Online self-study guides with practical exercises downloadable from our Partner Portal

Certificación*

Para lograr el estado de Silver, Gold o Platinum Partner para soluciones específicas de Kaspersky, los partners deben emplear personal que haya obtenido las certificaciones necesarias.

Hay dos tipos de certificación:

- Especialista de Ventas de Kaspersky
- Profesional Certificado de Kaspersky

Y estas ventas y certificaciones técnicas están disponibles en una variedad de temas de soluciones. Los socios pueden elegir qué soluciones de seguridad quieren que estudie su personal.

Guía Educativa para Socios

Para obtener más información sobre las vías educativas y las opciones de capacitación, visite el Portal de socios y descargue la guía.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Resumen de las Políticas del Programa

Disponibilidad e Implementación

En algunos territorios, la disponibilidad e implementación del Programa de Socios están a discreción de la oficina de territorio de Kaspersky responsable de las operaciones en esa localidad determinada.

Adjudicación de status de asociación

Kaspersky tendrá la última decisión sobre la adjudicación de cualquier estado de asociación. Kaspersky se reserva el derecho de no otorgar el estatus de socio a ciertas compañías, incluso si la compañía solicitante cumple con todos los requisitos del programa formal.

Cumplimiento de los Términos y Condiciones

Todos los socios están obligados a seguir los requisitos del programa Kaspersky United Partner Program.

Al registrarse en el Programa de socios o al vender productos de Kaspersky, el socio acepta todos los términos y condiciones del programa Kaspersky United Partner Program.

Todos los participantes de este Programa se comprometen a cooperar con Kaspersky de acuerdo con las disposiciones de sanciones legales, incluyendo pero no limitándose a las leyes aplicables de los EE. UU. Ya UE, y garantizar que no proporcionarán a ninguna persona o entidad legal en ninguna agencia gubernamental listas de datos restringidos, independientemente de la jurisdicción, incluyendo pero no limitándose a las restricciones de sanciones de carácter general, sectorial y / o de otro tipo (ejemplos: Lista de sanciones de las Naciones Unidas Lista de nacionales especialmente designados de la Oficina de Control de Activos Extranjeros de EE. UU., Lista de Identificaciones de Sanciones Sectoriales de la Oficina de Control de Activos Extranjeros de EE. UU., Listas de personas físicas y entidades designadas por la UE, etc.) con cualquier producto de Kaspersky.

En el caso de intentos de proporcionar a cualquier persona o entidad legal en cualquier agencia gubernamental listas restringidas de datos con cualquiera de los productos de Kaspersky, Kaspersky se reserva el derecho de anular la participación de los socios en el Programa, lo que se traduce en la pérdida inmediata de los derechos del participante / socio, incluido el derecho a vender los productos de Kaspersky. Seanularán todos los beneficios del programa a los que el participante / socio podría haber tenido derecho en relación con la venta en cuestión. El participante/ socio de este Programa acepta proporcionar a Kaspersky la información sobre la venta en cuestión y renuncia a cualquier reclamo con respecto a dicha investigación de venta, sus plazos y los efectos que pueda tener sobre el socio.

Cambios de nivel de los socios

Según los siguientes factores, los socios pueden avanzar a un nivel de asociación más alto o pasar a un nivel de asociación más bajo en el programa:

Subir de nivel como socio

Kaspersky revisará regularmente el desempeño del socio, para evaluar si el socio es elegible para pasar a un nivel de asociación más alto dentro del programa.

Los socios que creen que cumplen con los requisitos necesarios también pueden comunicarse con su representante de Kaspersky para solicitar que se los considere para pasar a un nivel de asociación más alto. Si el socio ha cumplido con todos los requisitos pertinentes, Kaspersky puede mover al socio a un nivel de asociación más alto al comienzo del siguiente trimestre calendario.

Bajar de nivel como socio

Si un socio no ha alcanzado el valor de ventas requerido para los productos de Kaspersky, o si si no cumple con uno o más de los otros requisitos que aplican a su nivel de asociación actual dentro del programa, el socio puede ser trasladado a un nivel de asociación inferior o ser eliminado del programa. En tales casos, se notificará al socio que su participación en el programa o su nivel de asociación está en peligro. El representante relevante de Kaspersky discutirá las opciones para ayudar al socio en sus esfuerzos para remediar la situación. Si el socio no logra cumplir con los requisitos relevantes del programa, Kaspersky tiene la opción de enviar un aviso por escrito al socio confirmando que el socio será eliminado del programa o será trasladado a un nivel de asociación más bajo.

Cambios en el programa, reserva de derechos y rescisión

Kaspersky se reserva el derecho de alterar o interrumpir el Programa de Socios de Kaspersky United en cualquier momento, y sin limitación, las condiciones, requisitos o beneficios contenidos en este documento.

Todos estos cambios serán efectivos a partir de su publicación en el Portal de socios o en el momento en que Kaspersky especifique.

En los casos en que estos cambios incluyan requisitos modificados, también se notificará a los socios sobre el período de tiempo dentro del cual deben cumplir con los requisitos modificados.

Los socios que no estén de acuerdo con cualquier cambio o modificación, pueden terminar su participación en el programa.

Participación en licitaciones

Si un socio trata con más de un proveedor de seguridad, es obligatorio proponer productos de Kaspersky si cumplen con los requisitos especificados en la licitación.

Mantener el número requerido de empleados certificados

Si alguna de las personas que ha obtenido la certificación deja estar empleada por el socio, el socio debe informar a Kaspersky dentro de los 30 días calendario a partir de la fecha en que el empleado certificado dejó la organización. Dentro de los 60 días calendario posteriores a la partida del empleado, el socio debe reemplazar a la persona con otro empleado que haya realizado la capacitación necesaria y haya obtenido la certificación correspondiente para el programa. Si después de un período razonable, el socio no reemplaza al empleado que se ha ido, el Nivel de asociación del socio puede ajustarse en consecuencia.

Renovación anual

Al comienzo de cada año calendario, los Socios de Kaspersky que deseen permanecer en el Programa de Socios de Kaspersky United deben continuar cumpliendo con todos los requisitos del programa, incluidos todos los requisitos asociados con el Nivel de Asociación relevante y cualquier Especialización de Sociedades que el socio desee mantener.

Suspensión y remoción del Programa de Socios

Kaspersky se reserva el derecho de eliminar una compañía del Programa de Socios si esa compañía causa daño directa o indirectamente a Kaspersky.

Además, Kaspersky se reserva el derecho a suspender o cancelar el estado de un socio si el socio no mantiene su buena reputación en el programa, o si el socio no cumple con las políticas vigentes de Kaspersky en ese momento.

Guía para el Programa de Socios de LatAm

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Lista de cursos

Todos los socios y distribuidores cumplirán con lo siguiente:

1. Los socios de Kaspersky pueden vender solo dentro del territorio definido en la autorización emitida por Kaspersky.
2. Todos los socios de Kaspersky deben cumplir con los términos y condiciones del Programa de Socios de Kaspersky United, el Programa de Registro de Ofertas y los Reembolsos, Programa, más las políticas de licenciamiento, relaciones públicas, marketing y marca de Kaspersky.
3. Ninguno de los socios de Kaspersky debe infringir los derechos de propiedad intelectual de Kaspersky, incluidos los derechos de propiedad intelectual de los productos de Kaspersky y los derechos de propiedad intelectual de las marcas registradas de Kaspersky.
4. Los socios de Kaspersky no deben emprender ninguna acción que pueda dañar la imagen o actividad de Kaspersky o sus socios.
5. Todos los socios de Kaspersky deben completar y mantener un perfil de socio actualizado. El perfil del socio se encuentra en el Portal de Socios de Kaspersky y puede actualizarse cuando sea necesario.
6. Todos los socios de Kaspersky deben suministrar contactos clave que sean responsables de dar soporte a la relación con Kaspersky, incluyendo un ejecutivo de negocios primario, un contacto de ventas primario y un contacto técnico primario. Los nombres de estos contactos serán suministrados a Kaspersky por el socio.
7. Todos los Socios de Kaspersky deben incluir información actualizada sobre Kaspersky en su sitio web.
8. Todos los socios de Kaspersky deben realizar actividades de generación de demanda de manera proactiva para los productos de Kaspersky (que incluyen, entre otros, la emisión de invitaciones a los webcasts de Kaspersky y el envío de noticias sobre los productos y servicios de Kaspersky a los clientes).
9. Todos los Socios de Kaspersky deben obtener la aprobación de Kaspersky antes de realizar cualquier actividad de marketing relacionada con los productos o servicios de Kaspersky.

Se considerará que los socios que realizan cualquiera de las siguientes acciones infringen su acuerdo con Kaspersky:

1. Vender productos de Kaspersky en un país donde el socio no está autorizado para vender productos de Kaspersky.
2. Subdistribución: el socio vende productos de Kaspersky a otro socio, en lugar de vender directamente a los usuarios finales.
3. No cumplir con uno o más de los términos y condiciones del Programa Kaspersky United Partner, incluido el Programa de Registro de Tratos y el Programa de Reembolsos Pertinentes, o no cumplir con los términos y condiciones de la Política de Licencias o la Política de Branding de Kaspersky.
4. Incumplimiento de la Política de Soporte Técnico de Kaspersky.

Además, los distribuidores deben:

- Trabajar con socios para ayudar a aumentar el número de ventas por socio y aumentar el valor promedio de las ventas de cada socio
- Llevar a cabo una planificación empresarial detallada, incluidas las revisiones comerciales trimestrales
- Emplear personal dedicado para administrar las actividades del distribuidor dentro del Programa de Socios de Kaspersky United, incluido un Gerente de Producto dedicado, un Gerente de Ventas de Canal dedicado y un Gerente de Pre-venta dedicado
- Emplear a dos Especialistas en Ventas Certificados por Kaspersky
- Emplear a dos Profesionales Técnicos Certificados por Kaspersky
- Proporcionar primera y segunda líneas de soporte técnico a los socios de Kaspersky.
- Proporcionar soporte de preventa a los socios de Kaspersky.
- Monitorear el nivel de certificación de cada socio - y ayudar a los socios a completar los cursos de capacitación relevantes y lograr las certificaciones pertinentes.-
- Ejecute proactivamente planes de incentivos y campañas de marketing trimestrales - para impulsar la generación de demanda para los productos de Kaspersky a través del canal.

El documento principal que regula la cooperación entre Kaspersky y el distribuidor es el Acuerdo de Distribución.

Se considerará que los distribuidores que realizan cualquiera de las siguientes acciones violan su acuerdo con Kaspersky:

1. Vender productos Kaspersky en un país donde el distribuidor no está autorizado para vender productos Kaspersky
2. Vender de forma directa a un usuario final.
3. Incumplir con uno o más de los términos y condiciones del Programa Kaspersky United Partner, incluido el Programa de Registro de Tratos y el Programa de Reembolsos pertinentes, o incumplir con de uno o más de los términos y condiciones de la Licencia de Kaspersky, Política o Política de Marca
4. Incumplimiento de la Política de Soporte Técnico de Kaspersky.

Apéndice 1

Lista de países en los que está disponible el Kaspersky United Program

Intro

Acerca de Kaspersky

Soluciones y servicios

¿Por qué elegir Kaspersky United?

Niveles de asociación

Adaptar nuestra asociación a su mercado

Beneficios

Descripción de los Beneficios

Beneficios Financieros

Beneficios de la Relación

Beneficios de ventas

Beneficios de Marketing y

Comunicaciones Beneficios técnicos
y de soporte

Especializaciones en Soluciones

Recompensas adicionales, soporte adicional
y más

Eligiendo Especializaciones en Soluciones

Cómo convertirse en un especialista en
soluciones

Especializaciones en Servicios

Cómo convertirse en socio

Tres simples pasos

Entrenamiento y Certificaciones

Políticas del Programa

Apéndice 1

Lista de países donde está disponible el
programa de socios de Kaspersky United

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes
Lista de cursos

Apéndice 1

Lista de países en los que está disponible el Kaspersky United Program

| Territorio | Países |
|------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Brazil | Brazil |
| México | México |
| NoLA | Anguilla, Antigua and Barbuda, Aruba, Barbados, Belize, British Virgin Islands, Cayman Islands, Colombia, Cuba, Curacão, Dominica, Dominican Republic, El Salvador, Falkland Islands, Grenada, Guatemala, Guyana, Haiti, Honduras, Jamaica, Montserrat, Netherland Antilles, Nicaragua, Panama, Puerto Rico, Saint Kitts and Nevis, Saint Lucia, Saint Vincent and The Grenadines, South Georgia and Sandwich Islands, Suriname, The Bahamas, Trinidad and Tobago, Turks and Caicos Islands, United States Virgin Islands, Venezuela |
| SoLA | Argentina, Bolivia, Chile, Ecuador, Paraguay, Peru, Uruguay |

Grupos de países

| Grupo | Países |
|---------------|-----------------------------------------|
| Grupo Nivel 1 | Brazil |
| Grupo Nivel 2 | El resto de los países de Latinoamérica |

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Apéndice 2

Certificaciones y Exámenes

Requisitos de Certificación para 2019

| Nivel de sociedad | Número mínimo de certificaciones como "Especialista en ventas" | Número mínimo de certificaciones como "Profesional Certificado" |
|-------------------|----------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------|
| Registered | No aplica | No aplica |
| Silver | 1 | 1 |
| Gold | 2 | 2 |
| Platinum | 3 | 3 |

Las ventas y los certificados técnicos son válidos por dos años.

Los empleados del socio deben tener la última versión disponible de los certificados técnicos o de ventas pertinentes. Si en el momento de la renovación anual de la membresía del socio en el Kaspersky United Partner Program, cualquiera de los certificados del socio coincide con una versión obsoleta del examen correspondiente, los empleados del socio deben aprobar el nuevo examen y actualizar sus certificados dentro de los 90 días.

En los casos en que un socio no haya logrado ninguna venta de una solución específica durante el año anterior, Kaspersky tiene el derecho de excluir todos los certificados de especialista en ventas y los certificados técnicos profesionales en esa solución al determinar si el socio ha alcanzado el número mínimo de certificados en ventas y certificados como profesionales técnicos requeridos.

**LatAm Partner
Program Guide**[Intro](#)[Acerca de Kaspersky](#)[Soluciones y servicios](#)[¿Por qué elegir Kaspersky United?](#)[Niveles de asociación](#)[Adaptar nuestra asociación a su mercado](#)[Beneficios](#)[Descripción de los Beneficios](#)[Beneficios Financieros](#)[Beneficios de la Relación](#)[Beneficios de ventas](#)[Beneficios de Marketing y](#)[Comunicaciones Beneficios técnicos
y de soporte](#)[Especializaciones en Soluciones](#)[Recompensas adicionales, soporte adicional
y más](#)[Elegiendo Especializaciones en Soluciones](#)[Cómo convertirse en un especialista en
soluciones](#)[Especializaciones en Servicios](#)[Cómo convertirse en socio](#)[Tres simples pasos](#)[Entrenamiento y Certificaciones](#)[Políticas del Programa](#)[Apéndice 1](#)[Lista de países donde está disponible el
programa de socios de Kaspersky United](#)[Apéndice 2](#)[Certificaciones y Exámenes](#)[Lista de cursos](#)

Lista de cursos

Ventas

La lista de exámenes para certificación como especialista en ventas:

| Tema del curso | Código del curso |
|---------------------------------------------|------------------|
| Kaspersky Endpoint Security for Business | KLE S002 |
| Kaspersky Hybrid Cloud Security | KLE S020 |
| Kaspersky Threat Management and Defense | KLE S025 |
| Kaspersky Threat Intelligence | KLE S039 |
| Kaspersky Industrial CyberSecurity | KLE S038 |
| Kaspersky Fraud Prevention | KLE S090 |
| Kaspersky Endpoint Security Cloud | KLE S040 |
| Kaspersky Security for Microsoft Office 365 | KLE S041 |

Técnico

La lista de exámenes para certificación como profesional técnico certificado:

| Tema del curso | Código del curso |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------|------------------|
| Kaspersky Endpoint Security and Management Fundamentals | KLE 002 |
| Kaspersky Anti Targeted Attack Platform 3.0, Kaspersky Endpoint Detection and Response 1.0 | KLE 025 |
| Kaspersky Endpoint Security Cloud | KLE 040 |
| Kaspersky Security for Microsoft Office 365 | KLE 041 |
| Kaspersky Security for Windows Server | KLE 005 |
| Kaspersky Security for Virtualization – Agentless | KLE 014 |
| Kaspersky Security for Virtualization – Light Agent | KLE 031 |
| Kaspersky Threat Intelligence | KLE 139 |
| Kaspersky Industrial CyberSecurity | KLE 038 |
| Kaspersky Fraud Prevention | KLE 090 |

Thank you for joining the Kaspersky Partner Program.

We look forward to providing the tools,
resources and rewards you need to work
smarter — and sell more!
