

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?



**Cet ebook vous a été offert par
Pierre FERRON
Apartado de correos 224
Las Palmas - Gran Canaria
35139 PUERTO DE MOGAN - ESPAGNE**

Toute reproduction ou traduction par quelque procédé que ce soit, électronique, mécanique ou sous forme de photocopie, faite sans l'autorisation écrite de Pierre FERRON, est illicite et constitue une contrefaçon. Toute copie totale ou partielle fera l'objet de poursuites devant les tribunaux. Toutes les informations contenues dans cet ebook sont issues de mon parcours personnel que j'ai essayé de retranscrire le plus fidèlement possible et surtout de la façon la plus simple qui soit afin d'être compris par tout un chacun. Toutefois je n'assume aucune responsabilité pour des éventuelles erreurs ou omissions dans tous les exemples présentés. Il est évident aussi que personne ne pourra obtenir les mêmes résultats, je veux dire par là que chacun peut obtenir des résultats plus ou moins important et dans un délai plus ou moins long. En effet, les résultats seront différents selon le temps et le budget que vous y consacrerez ainsi que de votre motivation..

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

S'ENRICHIR SUR INTERNET

S'enrichir sur Internet, tout le monde en parle et tout le monde aimerait bien, mais reste à savoir si cela est réellement possible et si oui, comment y arriver.

Sans aucun doute, vous avez certainement vu sur le net, des centaines de sites, pour ne pas dire des milliers, qui proposent de découvrir le ou les secrets pour s'enrichir sur internet.

Certains de ces sites sont de véritables mines d'or, pour qui sait en suivre les conseils mais surtout les exploiter correctement.

Hélas, la grande majorité de ces sites qui sont censés permettre s'enrichir sur internet, ne sont que de vulgaires arnaques et je dirais même plus, à voir certains de ces sites, on en est en droit de se demander si eux même gagnent de l'argent.

Car ne vous y trompez pas, il ne suffit pas de faire un site pour s'enrichir sur internet.

Il est donc parfois assez difficile de faire la part du vrai et du faux.

Si cet ebook n'a pas la prétention de vous enseigner comment s'enrichir sur internet avant ce soir minuit, ni de vous faire découvrir les techniques miracles qui vous rendront riche sans rien faire, **c'est tout simplement parce que ça n'existe pas !**

Pour gagner de l'argent et s'enrichir sur internet, il faut travailler et même bien souvent travailler dur, mais surtout travailler de façon intelligente en reproduisant ce qui fonctionne, tout en essayant de ne pas faire comme tout le monde.

Cet ebook aurait pu comme beaucoup d'autres, vous dire que pour s'enrichir sur internet, il suffit simplement de :

- * Faire un site (mais comment faire si on ne sait pas ?)
- * Mettre un autorépondeur performant (lequel et comment s'en servir efficacement ?)
- * Passer des annonces payantes (de quoi y laisser sa chemise si pas fait correctement)
- * Bâtir une liste (ce n'est pas aussi facile qu'on veut bien le laisser croire)
- * Vendre, vendre, vendre et vendre, puis vendre encore et toujours !

Effectivement, vendre est le secret pour gagner de l'argent, car depuis la nuit des temps, dans le commerce, s'il n'y a pas de vente ... il n'y a pas d'argent !

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

Et c'est bien là qu'est tout le problème de ceux qui échouent. Car s'il est facile de vendre un peu, il est beaucoup plus difficile de vendre beaucoup.

Prenons un exemple :

Vous vendez un ebook sur un sujet X à 50 euros, il vous faut en vendre 30 par mois pour gagner 1500 euros brut, soit 360 par an pour gagner 18000 euros et vous en conviendrez, ce n'est pas avec si peu de gains que l'on peut dire que vous allez vous enrichir sur internet.

Même si vous pensez que 18000 euros par an est une somme convenable (*et je suis d'accord avec vous, c'est déjà une belle somme*), n'oubliez pas que pour cela, vous devez, vous tout seul, faire une vente par jour, tous les jours de l'année.

Certes, il est possible d'arriver à un tel résultat et même de faire beaucoup mieux, mais à quel prix ?

De plus, ce n'est pas du jour au lendemain que cela sera possible.

Pour faire mieux, il existe aussi la solution d'avoir une multitude de sites, 30, 50, 100 ou plus où là, même si par site, vous ne faites que 8 ventes par mois, vous commencerez déjà à avoir de très gros revenus ... mais quel travail vous devez accomplir avant d'en arriver là.

Et je sais de quoi je parle !

Alors me direz-vous, comment commencer à s'enrichir sur internet sans avoir tout ces inconvénients ?

La réponse que je vous invite à découvrir maintenant tient en peu de mots :

LE MARKETING DE RESEAU (ou MLM)

Ce que je trouve dommage dans nos pays Francophones, c'est que l'on soit toujours "obligé" d'expliquer ce qu'est le MLM ou Marketing de Réseau.

En écrivant la page de cet ebook, j'ai principalement pensé à m'adresser à tous ceux qui associent le principe du Marketing de Réseau ou MLM avec les arnaques de ventes pyramidales.

Si vous êtes dans ce cas là et afin de vous éviter de m'envoyer les traditionnels courriers dans lesquels vous allez me parler d'arnaques et de ventes pyramidales, voici quelques explications très sommaires (*à défaut si vous jugez celles-ci insuffisantes, tournez vous vers un avocat d'affaire qui saura vous expliquer une bonne fois pour toutes, la différence entre le Marketing de Réseau ou MLM et la vente pyramidale*) :

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

La vente par le biais d'un marketing de réseau est une technique de vente qui est enseignée dans les plus grandes et prestigieuses universités au monde :

Cette technique de vente s'appelle le **Multi Level Marketing (MLM)** ou Vente en MultiNiveaux ou Vente à Paliers Multiples ou Marketing de Réseau.

Malgré cet enseignement par ces prestigieuses universités, il existe encore des personnes qui confondent trop souvent cette technique de vente pourtant légale avec une vulgaire arnaque de vente pyramidale, dite aussi "vente à boule de neige".

Il faudrait sûrement plusieurs dizaines pages pour juste expliquer la différence entre les 2, aussi je vais faire simple pour que chacun puisse comprendre.

Dans un 1er temps, je vous recommande d'aller lire la [vente multi niveaux expliquée par wikipédia](#). Mais on pourrait aussi la résumer par :

La vente pyramidale : elle consiste à faire payer pour rentrer dans un système où aucune vente ni aucune prestation n'est donnée en échange, et ce, dans le seul but de remplir une pyramide où celui qui est à la tête va gagner une somme X avant de disparaître et de laisser la place aux personnes participantes suivantes. Ce type de vente est une arnaque qui est puni par la loi pratiquement dans tous les pays du monde.

La vente en multiniveaux (MLM) ou en marketing de réseau : elle consiste à reverser un pourcentage de commission à des apporteurs d'affaires. Ces commissions peuvent être reversées sur plusieurs niveaux et doivent impérativement correspondre à un achat réel d'un produit ou d'un service (*ce qui est le cas dans toutes les affaires que vous découvrirez plus loin*). De plus, dans le MLM, un participant peut gagner bien plus que son parrain, ce qui n'est absolument pas le cas dans la vente pyramidale.

Les sociétés qui utilisent la vente par Marketing de Réseau, se chiffrent par dizaines de milliers à travers le monde. De grosses sociétés connues et légales dans tous les pays l'utilisent pour développer leur affaires tout en donnant la chance à des millions de personnes de toucher une part de ce fabuleux "gâteau".

Sur cette [vidéo que je vous invite à regarder](#), un tel système de vente est donné en exemple **devant la présence d'un commissaire aux comptes**, (*qui est une profession strictement réglementé par l'état*). Donc, si ce type de vente était une arnaque, illégale, ne croyez-vous pas qu'il aurait réagit ?

De plus, tout le monde connaît la société qui est cité dans cette vidéo.

Croyez-vous qu'une telle société, ayant pignon sur rue depuis 15 ans, dégage des millions d'euros de chiffre d'affaire, s'amuserait à employer des techniques de ventes illégales ?

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

REGARDEZ attentivement le graphique qu'il y a dès la 1ère minute ... graphique qui est très explicite puisqu'il représente le **dessin d'une pyramide** pour une affaire pourtant légale **en souhaitant que cela vous donne une explication sur la raison qui fait que ce type de vente est confondu avec la vente pyramidale** et **ECOUTEZ** au moins les 3 premières minutes Impressionnant pour quelque chose que beaucoup de personne jugent soi-disant comme une arnaque, vous ne trouvez pas ? Vous avez vu, vous avez entendu ?

Alors imaginez maintenant si cette femme avait eu la réaction qu'ont les «*ignorants*» en s'écriant "...encore une arnaque de vente pyramidale !!!" La pauvre serait toujours au RMI.

Mais attendez, ce n'est pas tout : je vous invite à lire des témoignages, non pas de personnes "anonymes" comme cette ancienne RMiste, qui grâce à son implication dans un marketing de réseau gagne plus de 8000 euros par mois, mais d'hommes d'affaires mondialement connus et qui font partie des hommes les plus riches du monde voici ce qu'ils disent à propos de ce type de vente :

LES REUSSITES EN MARKETING DE RESEAU

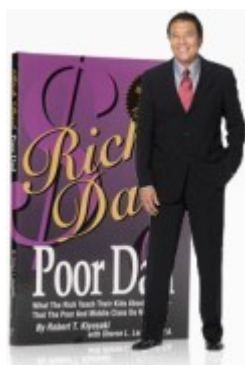
Citations des auteurs et photos des couvertures de leurs livres :
"Pourquoi nous vous recommandons le marketing de Réseau"



Donald TRUMP : Je pense qu'il est inutile de présenter ce multi milliardaire Américain. Voici ce qu'il dit :

"S'il m'arrivait de tout perdre et que je devais repartir de zéro pour bâtir une fortune, je me mettrais au travail dans une affaire en Marketing de Réseau (NetWork Marketing) !"

Je précise que Mr TRUMP est actionnaire d'une grande société international de marketing de réseau, mais que je ne recommande pas cette société car le produit se propose plutôt à 99% hors internet.



Robert KIYOSAKI : auteur à succès, entres autres, du best seller mondial "Père Riche - Père Pauvre".

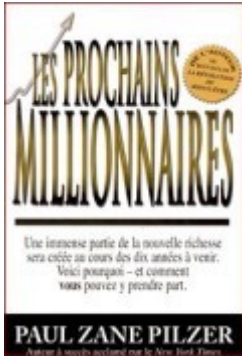
Voici ce qu'il dit à ce propos :

"Si vous voulez réellement savoir comment vous enrichir, vous devriez commencer à vous intéresser et à comprendre la puissance qui se trouve dans le marketing de réseau. Les gens les plus riches du monde construisent des réseaux !"

Pas de citations, mais bon à savoir :

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

Warren BUFFET, homme d'affaire dont la fortune est classée au 2ème rang mondial, possède entre autres, 3 sociétés de Marketing de Réseau.



Paul ZANE PILZER : professeur d'université, conseiller économique auprès du président des Etats-Unis, auteur à succès acclamé par le New York Times, sommité mondiale dans le domaine des tendances économiques, entrepreneur multimillionnaire, gagne son premier million avant l'âge de 26 ans et ses dix premiers millions avant l'âge de 30 ans.

Voici ce qu'il déclare : "*Vous n'auriez pu choisir un meilleur moment ! Aujourd'hui, nous sommes sur*

le point de connaître une poussée de croissance économique qui excédera de beaucoup l'explosion des années 1990, et ceux qui se lancent dans l'industrie de la croissance par la vente en marketing de réseau, sont parfaitement en position pour bénéficier de la période de prospérité à venir.



Internet ne fait que commencer, et vous pouvez en tirer profit.

Dans les dix années entre 1991 et 2001, le nombre de foyers américains millionnaires a doublé, passant de 3,6 millions à 7,2 millions.

Dans les dix années entre 2006 et 2016, nous sommes en bonne voie de plus que doubler ce nombre en créant dix millions de millionnaires de plus, élevant ainsi le nombre total de millionnaires à plus de 18,5 millions et bon nombre de ces prochains millionnaires, seront issus du Marketing de réseau."

Grâce à ces témoignages qui sont de notoriété publique, donc facilement vérifiables, j'espère que vous serez convaincu qu'**exploiter un business en marketing de réseau est une vraie opportunité et un excellent moyen légal de réussir à s'enrichir sur internet.**

Aussi, si vous êtes convaincu de cela et que vous ne mélangez plus l'arnaque de la vente pyramidale avec la vente en marketing de réseau, je vous invite maintenant à prendre connaissance de la façon accessible à tous, de se lancer et surtout de

Voir page suivante

COMMENT REUSSIR DANS LE MARKETING DE RESEAU

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

Bien que je n'ai pas du tout la prétention d'égaliser ces grands leaders que nous venons de voir, voici quelques conseils de base pour réussir dans le marketing de réseau sur internet.

Depuis des années que je fais du marketing sur internet, j'ai aidé et conseillé un bon nombre de personnes, mais hélas, très peu ont réussi.

La principale raison est que très peu de personnes suivent les conseils que je donne !

Non pas parce qu'elles sont "idiotes", *bien que pour certaines, vu leur courrier je me pose la question*, mais simplement parce qu'elles n'ont pas au fond d'elles mêmes, ce qui fait la différence entre une personne qui va échouer et une personne qui va réussir. Ce qui différencie ces deux types de personnes, c'est simplement :

le **DESIR DE REUSSIR**.

Alors vous allez peut-être me dire que tout le monde à envie de réussir et je serai d'accord avec vous, mais là je vous parle du **DESIR ARDENT DE REUSSIR**. Car vouloir est une chose et le désirer ardemment en est un autre.

Lorsqu'on désire ardemment quelque chose, on se donne les moyens de réussir et on ne s'arrête pas dès le premier petit obstacle rencontré.

Au contraire de ceux qui font juste que vouloir et qui s'inventent toutes les excuses possibles pour ne rien faire et qui finalement abandonnent trop rapidement.

Souvenez-vous [la vidéo sur le marketing de réseau](#) où la dame, qui elle a réussi, nous parle de "**l'excusite aigüe**". Ceux qui en sont atteints ne réussissent pas, ils végètent ou abandonnent tout en critiquant à tort le marketing de réseau car c'est beaucoup plus facile que de se remettre en question.

Pourtant, **rien n'est plus simple que de réussir dans le marketing de réseau** (*surtout et principalement sur internet*), il y a simplement des bases à respecter.

Le but de cet ebook gratuit n'est pas de vous fournir une formation complète, mais simplement les bases que voici :

* **Soyez persuadé que vous allez réussir** (*pensez échec et vous récolterez échec*).

* **Parlez en chaque jour au moins à 3 personnes, soit 90 personnes par mois.** (*si vous n'en parlez pas, personne ne saura ce que vous faites*).

Mais rien ne vous empêche d'en parler à beaucoup plus que 3 fois par jour.

De plus, n'oubliez pas que vous rendez service lorsque vous en parlez, oui oui, vous rendez service en proposant une façon plaisante de gagner de l'argent. (*si vous pensez le contraire, c'est que quelque chose ne va pas dans ... votre tête ... et dans ces conditions, arrêtez tout !*)

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

* **Ne jugez pas à la place des autres** (*surtout ne vous dites pas : à lui je n'en parle pas car il ne sera pas intéressé dans 50% des cas, vous pourriez avoir tort, c'est beaucoup 50%, ça fait 1 personne sur 2 !!!!*).

* **Sachez encaisser les refus sans vous décourager** (*dans un très grand nombre de cas, on vous dira non au moins la première fois. Ce non, n'est pas un échec, il est normal, ne vous en formalisez pas et continuez à proposer. Le monde est plein de personnes qui désirent ardemment réussir ... laissez de côtés celles qui ne le veulent pas, quand elles verront votre réussite, elles viendront sûrement à vous sans que vous ayez à les chercher. Elles auront juste perdu du temps, et c'est dommage pour elles, mais vous ne pouvez rien y faire.*)

* **Choisissez un produit dont la demande est forte** (*les produits du domaine de "comment s'enrichir" par exemple, sont des produits à très fortes demandes*).

* **N'écoutez pas, que dis-je, soyez totalement hermétique envers tous ceux qui passeront leur temps à vous démoraliser, voir à vous mettre des bâtons dans les roues, car hélas, ils sont nombreux ceux qui, n'étant pas ou n'ayant pas été capable de réussir, essaieront de vous embarquer avec eux dans leur échec.** (*Ceci est hélas valable dans tous les domaines de la vie !*)

* **Dupliquez la réussite** de votre parrain ou si celui-ci n'a pas réussi***, celle de votre upline. (***) *En effet, contrairement à la vente pyramidale, dans le marketing de réseau, un filleul peut mieux réussir que son parrain et toutes les affaires que je propose [sur ce site](#) le permettent*. Et qui dit parrain (ou marraine), dit forcément :

LE PARRAINAGE DANS LE MARKETING DE RESEAU

Comme vous l'avez vu sur une page précédente, pour gagner de l'argent dans le business traditionnel, vous devez vendre en grande quantité mais que vous êtes tout seul pour le faire.

L'avantage du marketing de réseau, c'est justement que vous n'avez pas besoin de vendre en grande quantité pour gagner de l'argent, il vous suffit juste de démarrer votre réseau. Pour cela, une seule solution : le parrainage.

Avant toutes choses, j'aimerais vous dire que je n'aime pas ce terme de parrainage puisqu'il fait automatiquement penser à la vente pyramidale (*mais je vais quand même l'employer car c'est celui qui est utilisé dans la profession*).

Je lui préfère le terme de **recommandation** d'un produit ou service à un client potentiel (*un prospect*), puisqu'en définitive, lorsque vous êtes **dans le marketing de réseau, vous n'êtes pas payé sur du recrutement mais sur la vente d'un produit ou service.**

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

Lorsque le prospect devient votre client, il peut lui aussi à son tour, vendre le même produit à d'autres clients, ce qui lui fera toucher, tout comme vous au départ, une commission mais, et c'est la toute la magie du marketing de réseau, vous aussi par la même occasion, vous toucherez une commission sur le montant de sa vente. Souvenez-vous de la [vidéo](#).

Selon le plan de commissionnement du marketing de réseau dans lequel vous vous trouvez, vous pouvez toucher comme cela, des commissions sur toutes les ventes de vos clients et ce, sur plusieurs niveaux en profondeur (*les clients de vos clients de vos clients, etc ...*).

C'est ce système de commissionnement qui fait toute la différence entre la vente traditionnelle dans laquelle vous devez vendre en grande quantité pour gagner de l'argent et la vente en marketing de réseau où bien souvent il suffit d'un ou deux parrainage pour "mettre en route" le développement d'un grand réseau qui peut vous rapporter pas mal d'argent par rapport aux peu d'efforts fournis.

Le parrainage est donc la solution sine qua non pour gagner de l'argent.

Mais qu'est-ce que le parrainage exactement ?

En vrai, ce n'est que la recommandation d'un produit ou d'un service et si vous observez ce qui se passe autour de vous, ou même ce que vous faites, vous verrez que la recommandation est une chose très courante :

- * Vous recommandez un film qui vous a plu.
- * Vous recommandez un restaurant dans lequel vous avez bien mangé.
- * Vous recommandez un lieu où vous aimer passer vos vacances.
- * Vous recommandez une marque de voiture car vous en êtes content.
- * Vous recommandez un commerce dont les prix sont abordables.
- * Vous recommandez une banque car le service est «satisfaisant» (*oui ça existe !*)

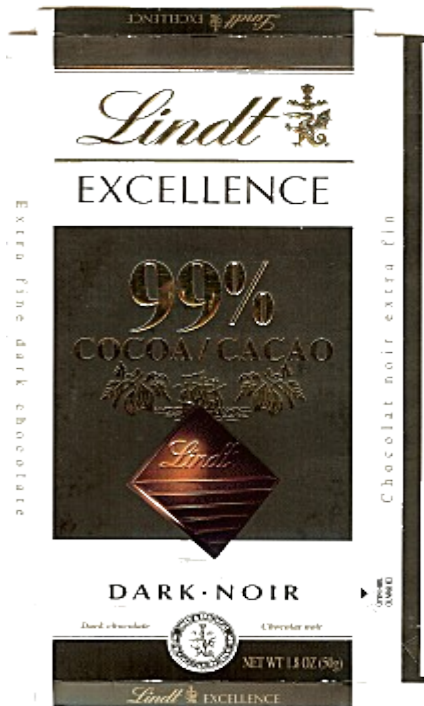
Etc ... Etc ... et il y a de fortes chances que ceux qui suivent votre recommandation feront de même à leur tour.

Attendez, avant de continuer à écrire, je vais aller me faire un café car j'ai envie de céder à mon grand plaisir :

LE CHOCOLAT NOIR

Oui je sais.... mais bon, on ne se refait pas !!!!

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?



Donc, comme je vous le disais, j'adore le chocolat noir (les autres aussi d'ailleurs, particulièrement ceux à la liqueur ... qui hélas sont introuvables ici aux îles Canaries, à part les traditionnels «Mon Chéri»).

Il y a peu, dans une grande surface connue qui commence par un A, j'ai découvert ce chocolat que je me suis empressé d'acheter afin de le goûter.

Bien que je sache que tout est une question de goût, je peux vous garantir que personnellement j'ai trouvé celui-ci assez savoureux ... pour un chocolat de grande surface !

Aussi, si vous aimez le chocolat Noir, Amer, je ne saurai que vous recommander d'en acheter une tablette, bien que le prix (environ 2 euros les 50g), ne le classe pas parmi les chocolats abordables.

A savoir qu'il y a 21 petits carrés, à laisser fondre entre la langue et le palais (*ça colle un peu, c'est amer et assez surprenant*) tout buvant un bon café

Bref, un véritable régal que je vous conseille de suivre sans tarder !!!

Au jour où j'écris ces lignes, je ne sais pas combien vous serez à les lire (*un maximum j'espère*), mais je suis certain que vous serez une bonne partie, (*pas tous je le sais bien*), principalement si vous aimez le chocolat noir, à l'acheter pour le découvrir à votre tour...

Voilà, je viens de vous faire une recommandation que vous allez peut être suivre ou peut être ne pas suivre, mais là n'est pas la question. Chacun est totalement libre de faire ce qu'il veut et ce n'est pas pour cela que je vais lui en vouloir, mais moi j'aurais fait mon «travail» de recommandation, sans me forcer.

Travail qui ne me rapporte rien, pas un centime car le fabricant ne va pas me verser un pourcentage sur le chiffre d'affaire que je lui permet de faire. Pire encore, je paierai toujours mes tablettes de chocolat au prix fort !!!

Et pourtant, malgré cela, je le fais tous les jours avec une multitude de produits, tout comme vous je suppose, lorsque vous faites une recommandation pour une voiture, un plat, un film, un livre, un magasin, etc... etc... même lorsque vous recommandez un site internet, il est rare que vous touchiez quelque chose.

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

Ce que j'ai voulu vous démontrer par là, c'est que l'on peut faire de la recommandation, facilement, sans frais et sans obliger la personne qui la reçoit à suivre celle-ci !

Aussi, pourquoi en serait-il autrement pour recommander une affaire en marketing de réseau autour de vous ? Quelle différence y a t il, à part que là, vous pouvez gagner beaucoup d'argent en le faisant ?

Aucune !!! Vous aurez juste fait un «travail» de recommandation !

Sur internet, c'est encore plus simple, puisque vous n'avez même pas besoin d'en PARLER, car tout se passe par la diffusion d'un lien personnalisé. Oui, vous devez quand même faire ce minimum, car n'oubliez pas que :

**Vouloir faire des affaires sans faire de publicité,
c'est comme faire un clin d'oeil à une fille dans le noir,
vous seul savez ce que vous faites, personne d'autre !**

Ce qui veut dire que vous devez rendre votre lien visible par le plus grand nombre de personnes possibles.

Cependant sur internet, devez juste suivre certaines règles, sans lesquelles, vous risquez d'ennuyer les personnes et de vous faire mettre une étiquette de spammeur, ce qui aura l'effet inverse de celui que vous souhaitiez au départ.

Pour cela, vous n'êtes même pas obligé d'avoir un site internet. En effet, vous devez certainement comme tout le monde, utiliser un des nombreux moyens de communication possible : mails, forums, réseaux sociaux, messenger, blog, etc ... etc ...

Alors pensez à mettre une signature personnalisée avec votre lien en bas de chaque message que vous envoyez !!! C'est tout voyez qu'il n'y a rien de compliqué à faire ça. Pensez simplement que plus votre lien sera vu, plus vous aurez des chances de parrainer.

Certes, cela ira moins vite que si vous avez un site, avec une grande liste de contact et une bonne formation en marketing, mais ça ne veut pas dire que c'est impossible, loin de là.

Vous pouvez même gagner plus et plus vite si vous avez la chance de rencontrer un «leader» dans votre organisation, un leader qui sera capable de vous remplir votre matrice de plusieurs dizaines de sous filleuls chaque semaine et pourquoi pas chaque jour oui, ces personnes sont rares, mais elles existent !

Vous n'en connaissez peut-être pas personnellement mais allez savoir si un de vos suiveurs sur Twitter, Facebook ou autres, n'a pas une connaissance qui soit un tel leader tout est possible sur internet.

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

Donc, je ne le dirai jamais assez : lorsque vous faites du marketing de réseau sur internet, mettez vos liens partout où vous le pouvez !

Nous verrons un peu plus loin, ce que vous ne devez absolument pas faire avec votre lien ... bien que j'ai lu ce type de conseils ... ailleurs

Mauvais conseils, vous verrez pourquoi.

Commençons par ce que vous NE POUVEZ PAS, que vous NE DEVEZ PAS faire :

Avant tout, vous devez savoir que personnellement, je n'aime pas les forums, du moins je n'aime pas y participer mais par contre, certains forums sont un plaisir à consulter, principalement ceux qui abordent le marketing car on y trouve de tout mais surtout de n'importe quoi.

Certains intervenant sont tellement imbus de leur personne qu'ils n'en sont même plus objectifs et tirent sur tout ce qui bouge, sur tout ce qui ne va pas dans leur sens ou leur vision des choses, à un tel point que bien souvent ça en est comique... Enfin à partir du moment où ça me détend !

Sur ces mêmes forums, on y voit de temps en temps des REVELATEURS, c'est le nom que moi je leur ai donné. Je les nomme ainsi car ils arrivent sans se présenter et laisse un message du style (allez je vais mettre un exemple fictif pour [l'affaire FWP](#)) :

Exemple fictif à ne surtout pas reproduire :

«Bonjour, je viens aujourd'hui parmi vous pour vous parler de la chose extraordinaire qui m'est arrivé la semaine dernière. Un copain m'a écrit pour me dire qu'il venait de s'inscrire dans un Mlm génial qui lui permet de gagner beaucoup d'argent. Au début j'étais sceptique, mais c'est un bon copain, alors pour lui faire plaisir je me suis inscrit à mon tour. Franchement je dois vous dire qu'il ne m'avait pas menti. C'est exactement comme il me l'avait dit et surtout je peux vous garantir que moi aussi en quelques jours j'ai commencé à gagner de l'argent et à la vitesse où vont les choses je pense que je vais rapidement faire fortune. C'est pour cette raison que moi aussi je désire vous en faire profiter et je vous invite à cliquer sur mon lien pour découvrir ce marketing de réseau puisqu'il y a de la place pour tout monde»

Bon ce n'est ici qu'un exemple, mais je vous assure que ce type de message est assez fréquent. Mais enfin, peut on leur en vouloir ? Non, car bien souvent ils ont été mal conseillés par des formations bidons. Combien de fois ai-je vu, très récemment d'ailleurs, des responsables d'affiliation, des soi-disant experts, dire à leur affilié d'aller mettre des messages sur les forums, sans plus d'explications ...

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

Or que croyez-vous qu'il se passe lorsqu'un tel message est laissé sur un forum ?

C'est simple : non seulement le gars se fait virer son message au pire dans les heures qui suivent mais il se sera fait auparavant «traiter» de tous les noms d'oiseaux existants.

De plus, imaginez un instant que je vous recommande de faire ça vous serez des centaines, des milliers à laisser aux mêmes endroits, le même type de message. Pas très sérieux, vous en conviendrez !!!

Et cela vaut aussi pour les sites d'annonces. Imaginez que je vous donne une liste de sites où vous pouvez passer des petites annonces gratuites et que je vais même jusqu'à vous fournir un modèle de texte pour votre annonce imaginez un peu vous serez des centaines, des milliers à aller sur les mêmes sites pour passer les mêmes annonces, bref, du grand n'importe quoi et ce n'est pas comme cela que l'on fait du business !!! En tout cas, surtout pas du business de qualité !

Personnellement, ce que je vous recommande si vous êtes actif sur des forums, c'est si vous en avez la possibilité, de mettre un très court message dans votre signature suivi d'un lien raccourci et de ne surtout pas en parler dans vos messages.

Si une personne vous en parle «publiquement», répondez lui simplement que si le sujet l'intéresse, elle n'a qu'à s'inscrire pour voir exactement de quoi il en retourne, qu'elle ne risque pas grand chose et dites lui, que le forum, lieu public par excellence, n'est pas le lieu idéal pour en parler en détails, que ce lien est là certes pour la promotion mais que vous préférez que chaque personne qui clique dessus se fasse une opinion par elle même plutôt que d'entrer dans un débat qui sera stérile car forcément il y aura des gens contre et des gens pour et chacun voudra rester sur sa position.

Voici par exemple quelques messages courts à mettre en signature dans les forums ou sur des réseaux sociaux. Mais ce ne sont que des exemples et je conseille fortement de seulement s'en inspirer mais pas de les copier tels quels.

Le motif en est simplement qu'à terme, si tout le monde les copie, vous serez des centaines, des milliers et même plus à écrire la même chose. Soyez donc un peu créatif et démarquez vous des autres, ne faites pas comme tout le monde afin d'avoir toutes les chances de réussir.

Ces conseils sont aussi valable si vous êtes webmaster orienté business / affiliation.

Rejoignez-moi dans xxxxxxxx : "Votre lien de parrainage"

Découvrez un marketing de réseau très rentable : "Votre lien de parrainage"

Apprenez comment gagner de l'argent : "Votre lien de parrainage"

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

Une mlm francophone différent : "Votre lien de parrainage"

Un Club de privilège : "Votre lien de parrainage"

Comment gagner plein d'argent : "Votre lien de parrainage"

Pour s'enrichir sur Internet : "Votre lien de parrainage"

Un bon programme de MLM : "Votre lien de parrainage"

Se bâtir un empire en partant de rien : "Votre lien de parrainage"

Mon secret pour avoir de l'argent : "Votre lien de parrainage"

Une opportunité à ne pas manquer : "Votre lien de parrainage"

Vous voulez gagner de l'argent ? Rejoignez moi : "Votre lien de parrainage"

Un Mlm pas comme les autres : "Votre lien de parrainage"

Envie de gagner plus ? Voici une solution : "Votre lien de parrainage"

Pour profiter de la vie à fond : "Votre lien de parrainage"

Comment améliorer vos fins de mois : "Votre lien de parrainage"

Votre avenir va changer grâce à : "Votre lien de parrainage"

Réussir sur le net sans faire du business, c'est possible : "Votre lien de parrainage"

Faites comme moi, devenez un membre heureux : "Votre lien de parrainage"

Enfin du nouveau sur le net : "Votre lien de parrainage"

Vous avez de la chance de voir ce lien : "Votre lien de parrainage"

Vous voulez réussir ? Alors cliquez-là : "Votre lien de parrainage"

Devenir riche rapidement, une utopie ? Pas si sûr : "Votre lien de parrainage"

Un jour j'ai eu l'audace de cliquer sur ce lien : "Votre lien de parrainage" et depuis je ne le regrette pas !

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

Cliquez là : "Votre lien de parrainage" et changez votre vie

etc ... etc

N'hésitez pas à ~~écrire vos propres signatures~~, SURTOUT écrivez vos propres signatures.

Comme vous pouvez le constater, on ne peut pas faire plus simple pour recommander un business sans avoir de site internet, mais voyons comment parfaire cela :

Si vous avez plusieurs comptes emails ou même seulement un, n'hésitez pas à varier les messages aussi souvent que possible.

Mais il n'y a pas que dans les emails que vous envoyez que vous pouvez mettre ce type de message ... je vous rappelle que vous pouvez aussi le faire si vous utilisez des réseaux sociaux tels que FaceBook ou Twitter.

Pour ce dernier par exemple, vous pouvez très bien écrire :

Vous m'avez suivi ici, alors suivez-moi aussi là : "Votre lien de parrainage"

Rappel : n'hésitez pas non plus à rajouter votre signature personnalisée dans les forums auxquels vous participez. Par contre dans les forums, évitez de faire des signatures qui fassent trop «pub» : SOYEZ CREATIF !

Mais attention, quelle que soit la méthode de promotion que vous allez employer, surtout ne faites pas de spam, c'est à dire n'envoyez pas des messages non sollicités auprès des personnes qui ne vous ont pas donné l'accord de le faire.

Suivez ces conseils et vous obtiendrez des filleuls assez facilement.

Au fait, pensez à utiliser les services d'un raccourcisseur d'url !

Le fait d'utiliser un tel service (*choisissez en un qui offre des statistiques ou devenez un filleul de mon réseau et je vous offre, spécialement pour votre affaire, un accès gratuit à mon service de lien courts et de stats*) peut vous être utile pour parfaire vos promotions.

En effet, imaginez par exemple que vous n'avez que l'[affaire FWP](#) à promouvoir.

Rien ne vous empêche alors de créer une multitude de liens raccourcis différents à partir du même lien cible (*votre lien de parrainage*).

Exemple :

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

- 1 lien pour vos emails
- 1 lien pour Twitter
- 1 lien pour Facebook
- 1 lien pour le forum A
- 1 lien pour le forum B
- 1 lien pour
- Etc... etc....

En faisant cela, vous serez en mesure de comptabiliser le nombre de clics qu'il y a eu sur chaque lien et de ce fait, vous verrez quel est l'endroit où vous devez concentrer le plus vos «efforts».

Mieux encore, par exemple dans un forum «W», vous mettez en signature un message «Z» avec un lien «Z» vous le laissez en place 1 semaine...

La semaine suivante, vous changez votre message «Z» par votre message «Y» avec un lien «Y» puis à la fin de la semaine, vous comparez le nombre de clics sur chacun des messages. Vous pouvez faire de même une 3ème semaine

Ensuite, choisissez le message qui a obtenu le plus de clics et «reproduisez le» dans vos mails et ailleurs car il aura « prouvé » qu'il interpelle plus ceux qui le lisent.

Donc plus de clics = plus de possibilités d'avoir de nombreux filleuls = une matrice qui se remplit plus vite = plus d'argent !!!

Pas mal de services gratuits n'autorisent pas ou ne permettent pas de créer plusieurs liens raccourcis différents à partir du même lien source, mais en cherchant un peu, vous trouverez sûrement votre bonheur (*inutile si vous faites partie de mon réseau, puisque j'aurai le plaisir de vous offrir un tel service pour votre affaire de marketing de réseau*).



Si vous avez un site internet, voir même un blog, quel qu'en soit le sujet, vous pouvez aussi y placer des bannières et faire vos liens selon le même principe.

En règle générale, les surfeurs cliquent peu sur les bannières, mais vous savez, il suffit parfois d'un click d'une seule personne qui pourra s'avérer être celle, directement ou indirectement, qui vous apportera des centaines de filleuls dans votre matrice.

Aussi ne négligez pas les bannières !

Astuce : les couvertures d'ebook peuvent faire office de bannières et seront bien plus cliquées que les bannières traditionnelles.

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

Mais bien entendu, si vous utilisez une couverture d'ebook, votre lien doit pointer vers un site qui permet le téléchargement d'un pdf ou de le télécharger directement.

Mieux encore, vous pouvez même créer un ebook viral que tout un chacun peut personnaliser avec ses propres liens de parrainage. (*Devenez un filleul de mon réseau et vous pourrez gratuitement personnaliser en ligne ce même ebook que vous êtes en train de lire afin de le distribuer, voir exemples ci-dessous*)

Une fois qu'il sera personnalisé avec vos liens, vous pourrez distribuer votre ebook viral pour faire vos recommandations.

Si vous avez un site internet, je ne vais pas vous faire l'affront de vous expliquer comment faire télécharger votre ebook.

Si vous n'avez pas de site, vous pouvez le joindre en fichier attaché lorsque vous envoyez un email à vos connaissances (*pas de spam !!!!*). N'oubliez pas ce que j'ai écrit plus haut : ne jugez pas de l'intérêt que la personne pourrait porter ... vous risquez d'avoir des surprises.

Vous pouvez aussi l'héberger sur un service gratuit comme [Ripway](#) (*mais nécessite que vous vous connectiez sur votre compte au moins un fois par mois, sinon il sera clôturé*) ou un service payant (à partir de 5\$ par mois) [Fileburst](#). Il vous suffira ensuite de faire simplement un lien vers votre ebook.

En fonction de tout ce que nous venons de voir, vous en conviendrez qu'il est relativement facile de développer une affaire en marketing de réseau sur internet.

L'avantage du marketing de réseau est qu'il est «inutile» de chercher à obtenir 1 filleul par jour (*par rapport à la vente où vous devez vendre tous les jours pour gagner votre vie*). Dans certaines affaires ([FWP par exemple](#)) un seul filleul peut être suffisant pour créer un grand réseau qui pourra vous rapporter plusieurs fois votre investissement, mais cela ne veut pas dire pour autant d'arrêter vos recommandations dès que vous avez un filleul !

Recommander ne coûte rien, si ce n'est qu'un peu de temps !

Pour conclure ces quelques pages, je vous invite maintenant à [découvrir les affaires en marketing de réseau](#) dans lesquelles je vous recommande de vous y inscrire car les produits sont intéressants et surtout la demande est forte, donc c'est rémunérateur !

Pour chaque affaire recommandée, je vous indique aussi de quelle façon je peux personnellement vous aider à réussir si vous décidez de vous y inscrire, car si vous avez bien saisi ce qu'est le marketing de réseau, je pense que vous aurez compris que ma réussite dépend surtout et principalement de votre réussite. Aussi soyez persuadé que je ferai le

Marketing de Réseau : Arnaque ou Opportunité ?

maximum pour vous conseiller. Et bientôt, il en sera de même pour vous, votre réussite dépendra de la réussite de vos filleuls, que vous aiderez donc à réussir, etc

Conclusion : VIVE LE MARKETING DE RESEAU !

Voilà, maintenant, vous avez le choix de votre avenir :

1/ Vous partez sans rien faire ou du moins vous continuez de chercher le miracle pour vous enrichir sur internet, dans lequel cas, je vous souhaite bon courage.

ou

2/ Vous me suivez dans ma réussite, que dis-je, vous dupliquez ma réussite, et dans ce cas, je vous invite encore une fois, [à découvrir sur ce site](#), les quelques affaires que je recommande et qui se prêtent parfaitement à tout ce que nous venons de voir.

A très bientôt

Votre futur partenaire.

P.S. : Pour me contacter en privé, [c'est ici que vous devez cliquer](#) !

