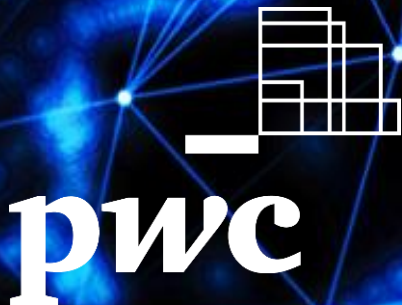




Paving the way for the energy world of tomorrow

Keynote by Felix Hasse, PwC

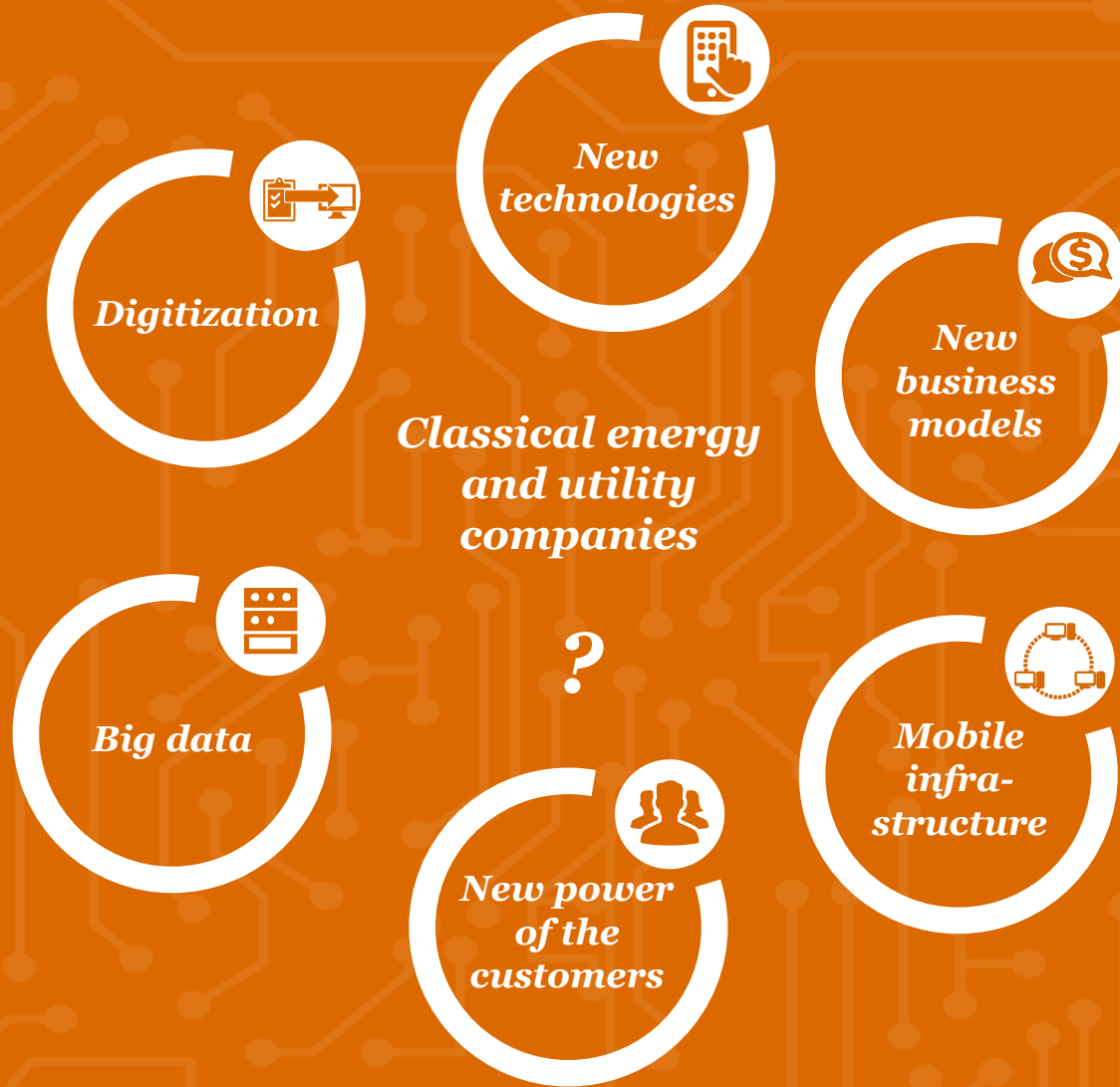
Berlin – May 11, 2017



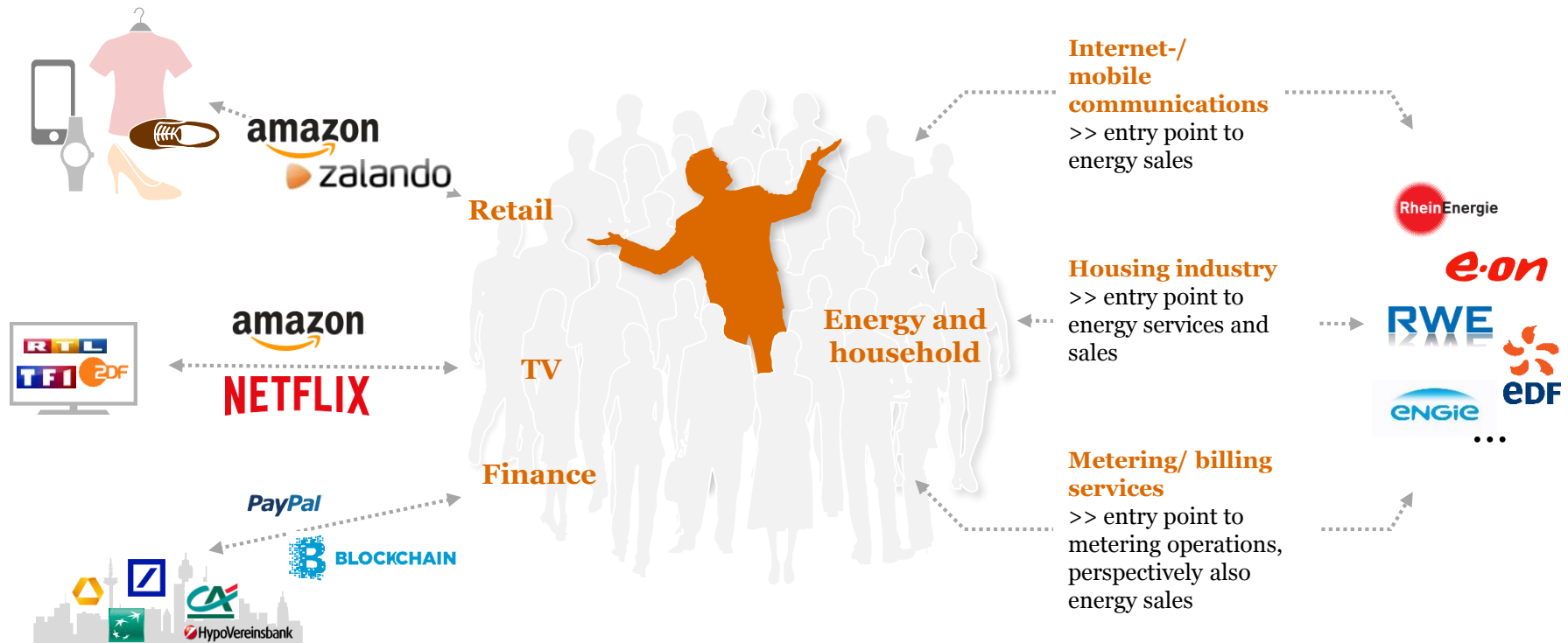
Agenda

- Digitization in the energy world
- Data are the gold of the 21st century
- Develop new business models along the customer journey
- A look ahead into the future: Blockchain, the revolution of the energy sector?
- Outlook – Digital agenda for status quo and strategy development

The energy world of tomorrow...



New players squeeze in between customers and previous vendors – now also in the energy industry



The digital transformation of society leads to new customer requirements and new bargaining power for customers

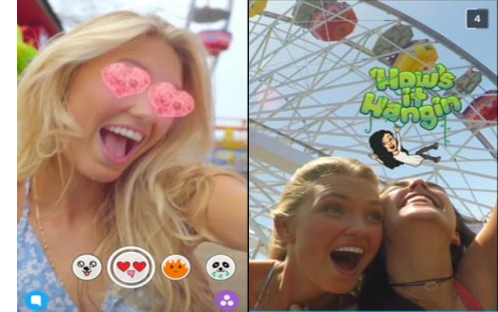
ANALOG WORLD



TRANSFORMATION



DIGITAL NORMALITY



“Old school”

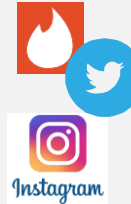
But already entry to the digital age



Digital transformers

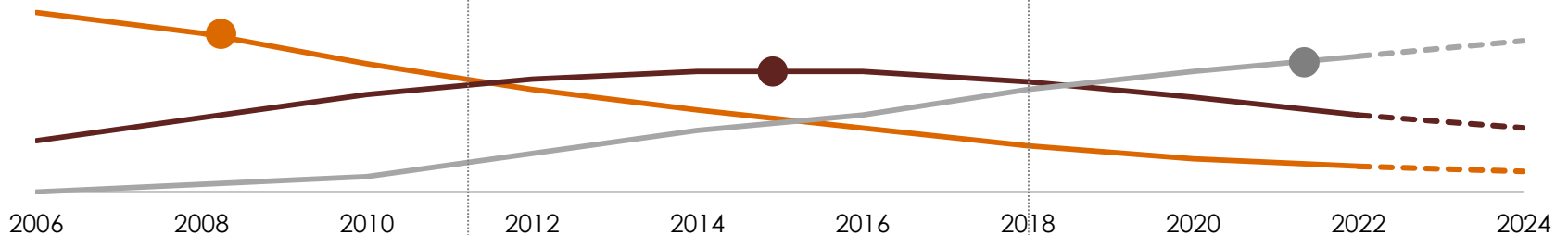
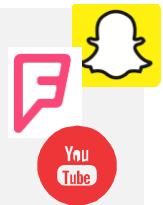
Usage of established tools

NETFLIX



Digital Natives

Completely digitized

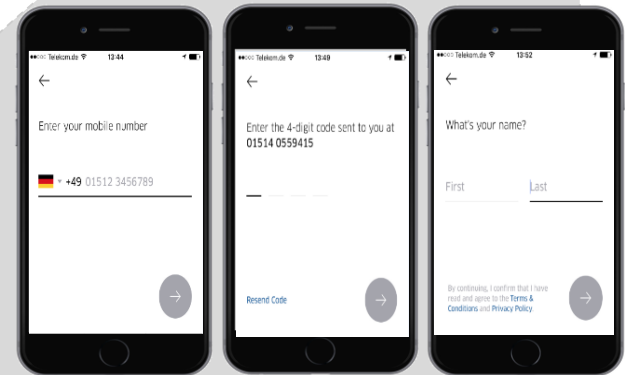


Easy handling is a key essential for successful products – energy companies are on the way but still behind

- Appealing, highly user-friendly app design
- Extremely simplified registration procedure



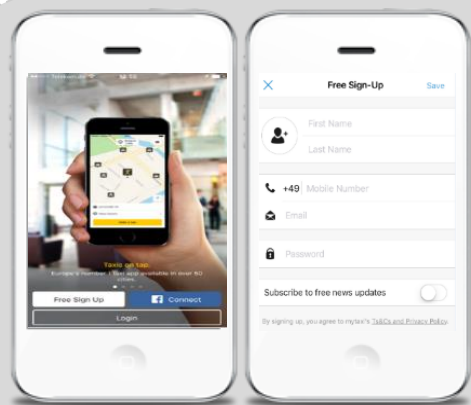
UBER



- Easy registration on one screen
- Social media login



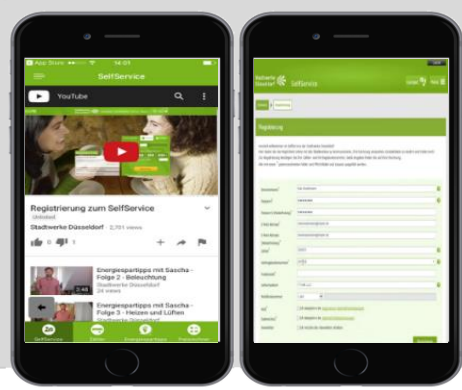
mytaxi



- Very traditional app design
- Introduction movie necessary to fully understand the registration process

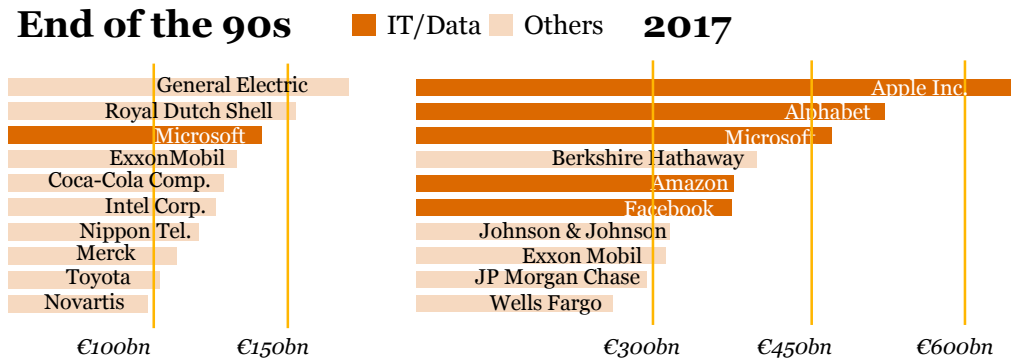


Energy company apps



IT and data driven companies rapidly grow in value and influence

The 10 highest valued companies on the stock markets



Value of today's IT companies

Established capital-intensive companies



Automotive
€53bn



Hilton
€18bn

Rising IT/data driven companies



Transport/mobility
€63bn



Flat rental services
€28bn



Energy
€19bn



Energy
€13bn

? *Probably a data driven company*

- **Only one** IT company in the top 10
- **Top 3** companies are IT/data companies
- **Stock market value of IT companies** in FT500 (top 10) = **10%**
- **Stock market value of IT companies** in FT500 (top 10) = **60%**

➤ **Today, data are already an important driver of entrepreneurial success in the 21st century**

Sources: Financial Times Global 500, Theonlineinvestor.com, Yahoo Finance, Bloomberg

Energy and utility companies are actively pushing to develop new data related business models and services

News 27.04.2017

Kooperation von TenneT und CLENS ermöglicht effizientere Nutzung der erneuerbaren Energien

Der Übertragungsnetzbetreiber TenneT und der Energiedienstleister Clean Energy Sourcing (CLENS) arbeiten bei der Nutzung von Winderzeugungsdaten zusammen. Mithilfe der durch CLENS zur Verfügung gestellten Daten zur Ist- und prognostizierten Erzeugung aus Windanlagen wird TenneT das Engpassmanagement weiter optimieren. Die Kooperation wirkt sich positiv auf die Stromkosten und die Systemintegration der Erneuerbaren Energien aus.

27. April 2017, Leipzig, Bayreuth. In Zeiten hoher Stromeinspeisung kommt es in Deutschland aufgrund zu geringer Netzkapazitäten und eines noch immer zu inflexiblen Energiesystems zu punktuellen Überlastungen des Stromnetzes. Insbesondere in Schleswig-Holstein das den nördlichen Teil der TenneT Reelzone

Für Stromleitungsbetreiber

VW-Fahrer sollen Wetterdaten sammeln

Wieviel Strom speisen die Solaranlagen in Deutschland wann und wo ins Netz ein? Das fragt sich der Leitungsbetreiber Tennet – und will mit Hilfe von VW-Fahrern Wetterdaten sammeln. Und was ist mit dem Datenschutz?

23.04.2017

THE EUROPEAN BUSINESS DAILY
Handelsblatt
GLOBAL

Companies & Markets Finance Politics Opinion Specials Magazine

HANDELSBLATT EXCLUSIVE

E.ON, Google Strike Solar Energy Partnership

Germany's largest utility is partnering with Google to introduce Sunroof, a solar-energy data platform, outside the US for the first time.

 Jürgen Flauger

02. May 2017, 20:11

- European TSO TenneT cooperates with energy service provider CLENS for **better usage of wind data**
- TenneT also uses VW **car sensor data** to predict solar power generation
- E.ON introduces Google's solar-energy data platform Sunroof in Germany: analysis of the shape of the roof and local weather patterns to determine how solar power potential the roof has

An “eco system” of new providers and business models originates around the customers’ houses and data

Own power supply
by PV or CHP through
leasing or purchasing
models

Energy monitoring
for analysis of
consumption and cost

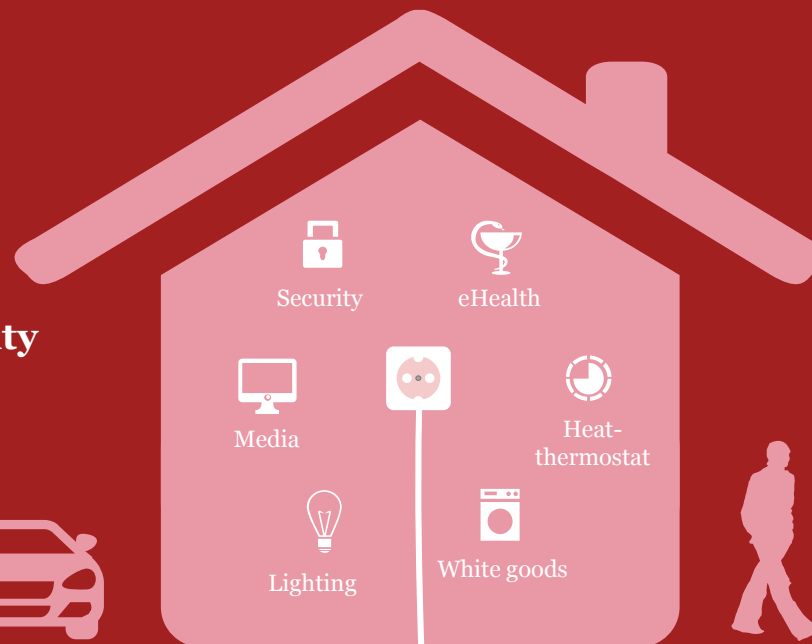
Special electricity rates for
landlords and tenants

**Home
automation** (e.g.
smart home,
e-mobility)

**Heating and
cooling** by efficient
(e.g. heat pump,
combined heat &
power)

**Vacancy and facility
management**

**Control and
billing of
charging
operations**



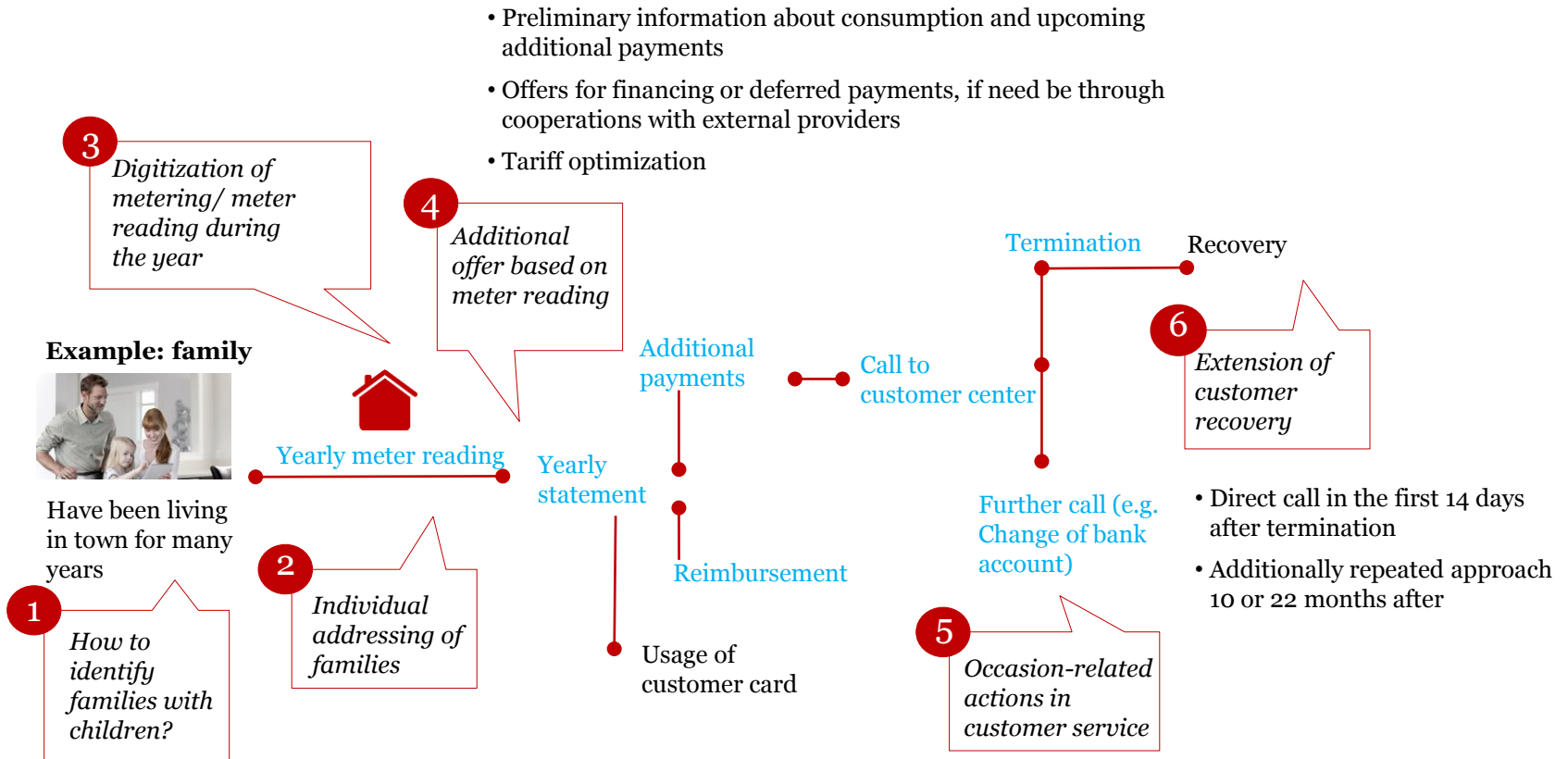
**Metering and
billing services** for
heating and additional
charges

Portfolio management for
balancing the actual load
(consumption/feed-in) and
provision of system services

**Energy supply and
network
operations**

A customer journey analysis generates new ideas through a very focused view on processes from the customers' perspective

Example for method "Customer Journey"



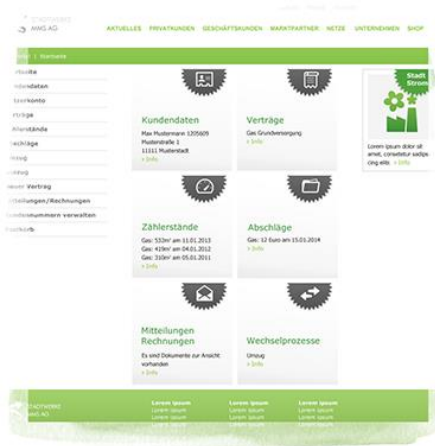
- Preliminary information about consumption and upcoming additional payments
- Offers for financing or deferred payments, if need be through cooperations with external providers
- Tariff optimization

- Direct call in the first 14 days after termination
- Additionally repeated approach 10 or 22 months after

- Voluntary indication in customer portal?
- Info from customer service?
- Increased consumption or changed mobility?

Through digitization of consumption data, many new services are possible

Digital services for housing industry and landlords



- 1 Real-time visualization and analysis**
 - Energy consumption and production of the building, inclusion of decentralized production (PV, CHP, ...)
 - KPIs compared to history or comparable objects (Benchmarking)
- 2 Consumption analysis, prediction function, avoidance of payment defaults**
 - Preview of upcoming additional payments caused by higher consumption of single tenants
 - Heads-up to tenants, e.g. via SMS
- 3 Control function**
 - Control of building management, charging infrastructure if need be
 - Digital inclusion facility management/ service center
 - Inclusion of video surveillance
 - Fast error localization
- 4 Contract management and documentation**
 - Digital filing of all contracts with service providers (e.g. snow clearing, house cleaning)
 - Digital billing archive
 - Documentation energy performance certificate, certifications etc.

Thermondo Der Heizungsbauer. finds suitable heating offers out of 7.000.000 solution bundles within seconds

Thermondo advertises to create heating offers incl. Hardware, service and installation based on a product database in real-time

- In 5 minutes to your offer
- Price guarantees through fixed price offers: Changeover as all-inclusive bundle
- Broad guidance & support
- Application for governmental subsidies included
- „Our offers are up to €2,000 cheaper than our competitors’ comparable offers.“

The screenshot displays a web interface for selecting heating fuel. At the top, there are navigation tabs: 'Brennstoff' (highlighted in orange), 'Gebäude & Bewohner', 'Wärmeschutzmaßnahmen', and 'Ihre Heizung'. Below the tabs, the main heading is 'Ihre Brennstoffauswahl'. Underneath, there are two sections: 'Womit heizen Sie aktuell?' and 'Womit möchten Sie in Zukunft heizen?'. Each section contains four buttons with icons: 'Erdgas' (flame), 'Heizöl' (oil drop, highlighted in blue), 'Flüssiggas' (gas drop), and 'Sonstiges' (question mark). Below the future selection section, there is a red button labeled 'Los geht's'. At the bottom left, there is a logo for 'SHK Innung' with the text 'Wir sind Mitglied der SHK Innung'. In the center bottom, there is a counter for 'ANFRAGEN HEUTE' showing '0 1 1 3'. At the bottom right, there is a 'Kundenzufriedenheit' section with a star rating of 4.7/5 and the text 'GARANTIERT echte Kundenmeinungen'.

Source: Thermondo

After hitting the financial industry by storm, Blockchain technology now takes on the energy sector

Just a hype or starting point of a revolution?

ENERGIE & MANAGEMENT
ZEITUNG FÜR DEN ENERGIEMARKT

Stadwerke
Frank Thoma im E&M Gespräch über die neuen Netzdienste, die Welt für den Kunden zu organisieren. **5**

Smart Meter
Neue Geschäftsmodelle - neue Produkte und neue Tarife vor dem Hintergrund des Smart Meter Rollouts. **9-14**

Ihre E&M als ePaper
<https://epaper.energie-und-management.de>

Revolution oder Rohrkreierer

Wahres Potenzial hat Blockchain für den Energiebereich? Welche Chancen und Risiken hat die Technologie? Ein Gespräch mit Prof. Dr. Kai-Ingo Voigt, Leiter des Instituts für Energieeffizienz und Energiewirtschaftliche Gestaltung (IEEG) an der RWTH Aachen.

Süddeutsche Zeitung

Wenn der Strom vom Nachbarn kommt

Brooklyn Microgrid heißt ein Projekt in New York, das die Energiewelt revolutionieren könnte: Bürger, die eine Solaranlage betreiben, versorgen auch andere direkt – die traditionellen Konzerne bleiben außen vor. Doch die Technik ist kompliziert

VON VARINIA BERNAU UND KATHRIN WERNER

Düsseldorf/New York – Die Sonne brennt auf Patrick Schmells Solaranlage. Die Sommer sind hier und es regnet hier, auf dem schon, aber noch im kleinen Stil. Fünf Häuser auf der einen Seite der Straße haben Solaranlagen auf dem Dach und verkaufen Strom seit April an die Nachbarn auf der anderen Straßenseite. Bald soll es weiter wachsen, 130 Hausbesitzer haben schon In-

gebote machen – auch wenn dies gewiss nicht einfach wird in einem Land, das neuen Technologien nicht so aufgeschlossen gegenüber steht wie die Menschen in Brooklyn.

Blockchain-Technologie
Solaranlagenbesitzer werden zu digitalen Stromhändlern

11. August 2016



In Solaranlagen erzeugt Strom könnte dank Blockchain gewinnbringend verkauft werden.

Bild: dpa

von Dirk Wohleb >
Besitzer von Photovoltaikanlagen können ihren Strom in Zukunft direkt selbst verkaufen und abrechnen. Möglich machen das Transaktionen über die Blockchain.

Die Kunden der Energieversorger werden flügge. Sie wechseln nicht mehr nur ihren Strom- oder Gasanbieter, sondern erzeugen auch selbst Strom, der sie unabhängiger macht. Aus ehemals passiven Konsumenten werden Produzenten, die mit ihrer Photovoltaikanlage ihre eigene Energie erzeugen.

Frankfurter Allgemeine
ZEITUNG FÜR DEUTSCHLAND

New York probt die Abschaffung der Energieversorger

Ein kleines Modellprojekt versetzt die Energiewirtschaft in große Aufregung. Haushalte versorgen andere mit Solarstrom – ohne dass ein Versorger dafür nötig wäre. Die Digitalisierung macht es möglich.

Von Andreas Mihm
BERLIN, 1. August. New-York-Besuchern wird der Stadtteil Gowanus in

siert die Beratungsgesellschaft PWC. Was die Berater so nüchtern hinschreiben, lässt bei Stromversorgern die Alarmglocken klingen. Denn wer braucht ihre Dienste noch, wenn Verbraucher und Erzeuger im digitalisierten Strommarkt ihre Geschäfte dezentral und allein untereinander abwickeln? An dem New Yorker Modell nehmen zwar nur zehn Haushalte teil, doch hat es sich schon weit herumgesprochen. Unlängst ließ sich die parlamentarische Staatssekretärin im Bundesumweltministerium Rita Schwarzelühr-Sutter (SPD) das Bürgerstromprojekt vor Ort erklären.

ten auf allein beteiligten Rechnern gespeichert werden, sollten sie manipulatio- nssicher sein. Jeder Befugte hat jederzeit Zugriff darauf, niemand kann behaupten, er hätte weniger Strom bezogen oder weniger Geld bekommen als abgemacht. Die Blockchain-Technologie wurde erstmals im größerem Umfang für die Digitalwährung Bitcoin genutzt. Vor allem in der Finanzindustrie sorgt sie inzwischen für manche Aufregung. Schließlich könnten Banken als Organisatoren des Zahlungsverkehrs glatt überflüssig wer-

PwC Blockchain Study available in German, English and French

Offre franco allemand pour la transition énergétique
Deutsch-Französisches Büro für die Energiewende

La blockchain : Une opportunité pour les consommateurs d'énergie ?

Blockchain – Chance für Energieverbraucher?, Juli 2016

Traduction: Décembre 2017

TRADUCTION

Contact : Philipp Stavenhagen, OFATE
philipp.stavenhagen.extern@tmw.uni-bund.de

Soutenu par : Bundesministerium für Wirtschaft und Energie, Bundesministerium für Klimaschutz, Umwelt, Bau und Energie

Blockchain technology offers a variety of use cases across different sectors



Financial market transactions, especially currencies

Direct transactions between sender and receiver (Bitcoin and other currencies) – no intermediary needed

e.g.

Coinbase, BitPesa, Billion, Ripple, Stellar, Kraken

Enercity (Bitcoin payment)



Ownership registration, registry functions

Decentral and secure storage of ownership information ("decentral land registry")

e.g.

Luxury goods: Blockverify

Land registry: ChromaWay

Art: Ascribe; ArtPlus

Diamonds: Everledger

Logistics: Blockfreight

Data: Stampery

Energy: ElecricChain



Peer-to-Peer Transactions, e.g. energy supply

Non-financial transactions without an intermediary

e.g.

Energy supply: Brooklyn Microgrid, Co-Tricity, Enerchain, Powerledger, ...

Renewable energy certificates: Grünstromjeton, ElectriCChain, Solarcoin

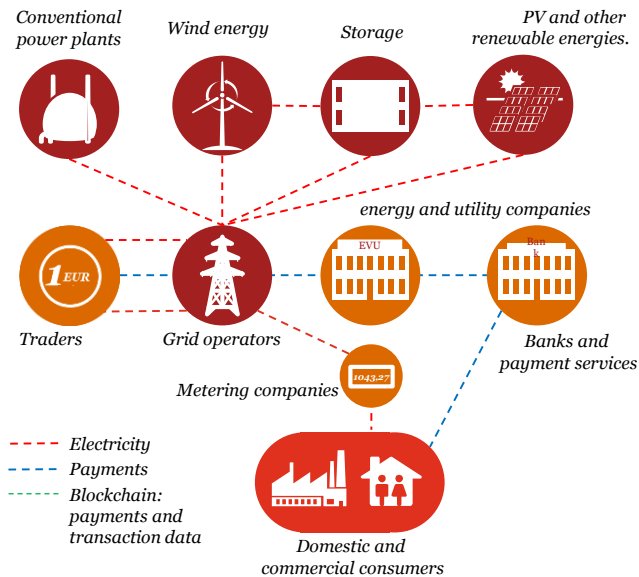
Electromobility / Peer-to-peer Mobility: Blockcharge, La'Zooz, Arcade City

Relevance for energy sector

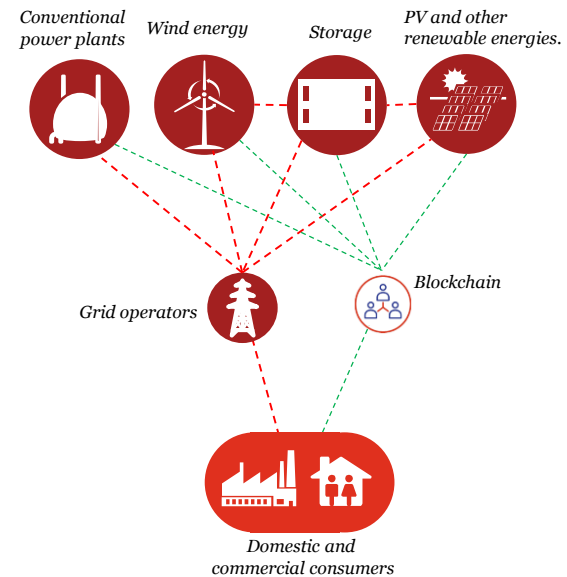
Blockchain also offers disruptive potential for the energy sector

The decentral Blockchain model may make metering companies, energy traders and banks redundant

Today's value chain

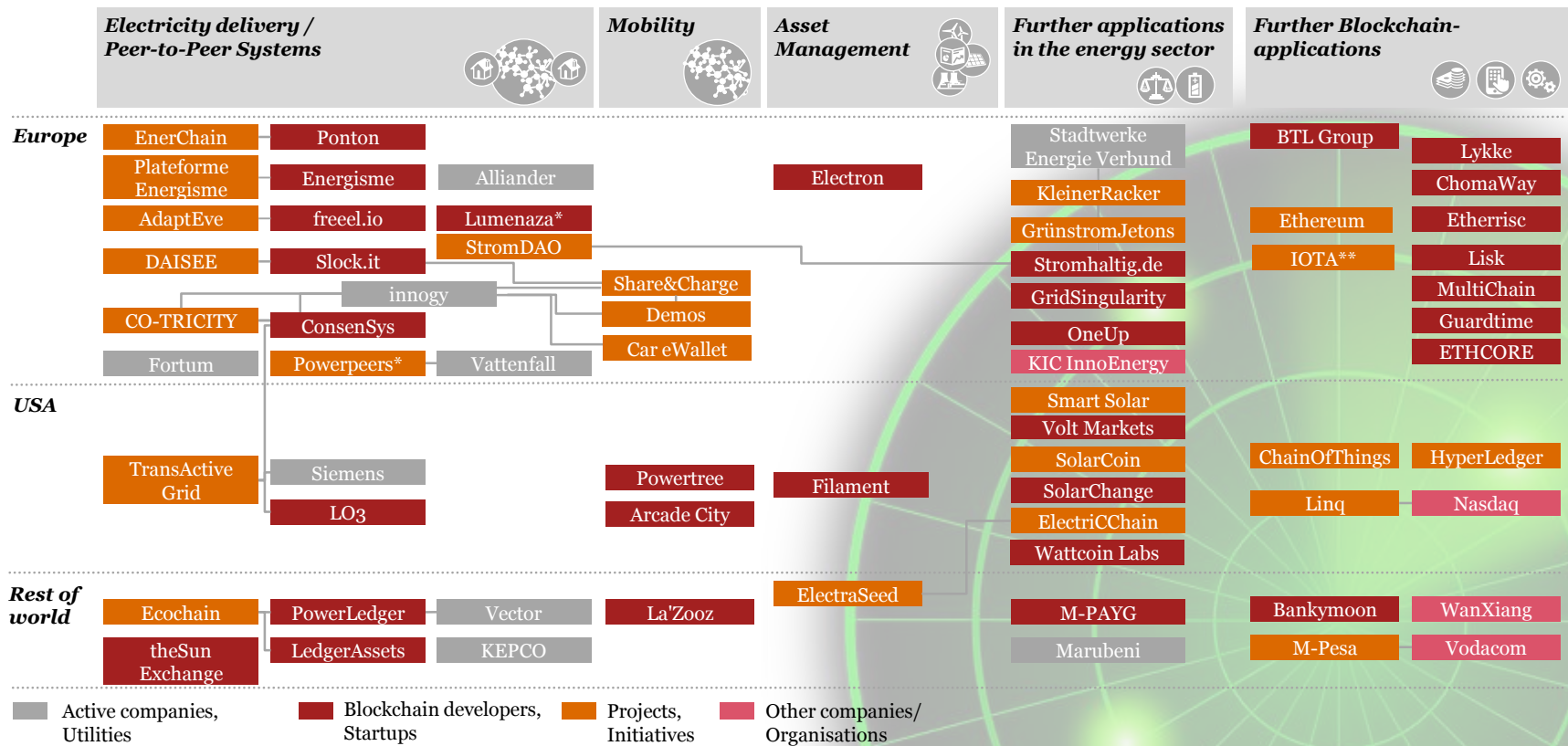


The energy world with Blockchain



Blockchain Radar – Overview of companies, projects and initiatives currently active – Status April 2017

Overview of companies and projects active in Blockchain technology in energy



* Interesting Peer-to-Peer-Model, currently without using Blockchain

** Not based on a Blockchain, but on a Distributed Ledger, which, by its own account, overcomes the Blockchain's inefficiency.

"Digital" can have many different facets for energy companies – it's important to get started

Focus! – decide on a **few core areas of action** (e.g. data, smart home, blockchain or new business models) and put a lot of attention to them; do not spread your resources on too many projects

Test! Test! Test! – do not spend too much time on market research and R&D. **Build prototypes fast and let the customers decide** early on

Cooperate! – do not try to do everything internally, **use partnerships** to always stay ahead of competition

Digital requires cultural change! – Allow more slack, **more flexibility**, interactive collaboration tools

The digital maturity displays status quo and possibilities for development

Digital maturity for energy and utility companies

SCOPE

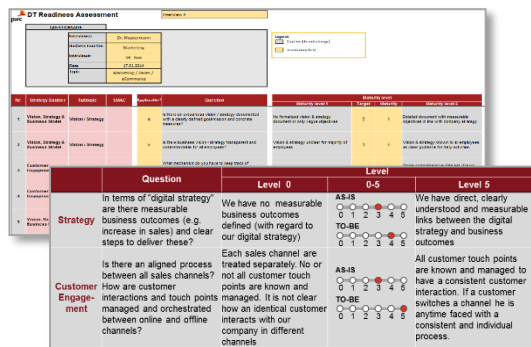
- **Enterprise-wide consideration is possible and necessary**, exact scope to define
 - different subsidiaries
 - sales and distribution, system operation, generation, ...
 - power, gas, water, public transport
- Evaluation of **digital maturity** and differentiated by subdomain

APPROACH

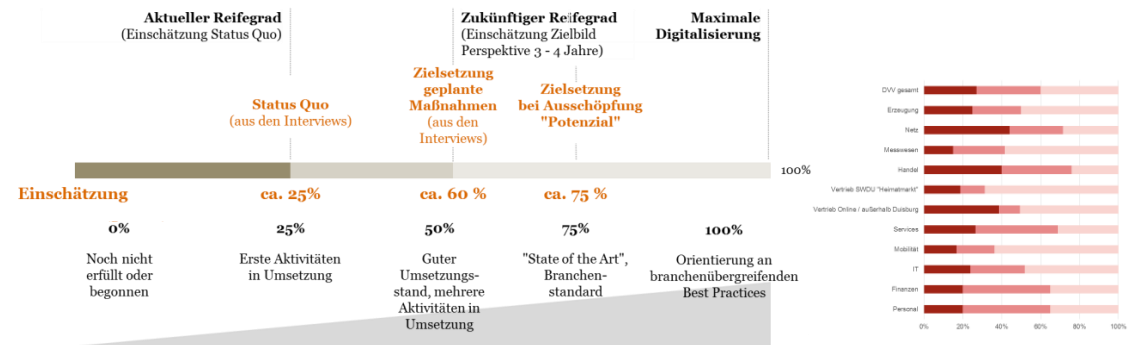
- Standardized interview guideline, **interviews with relevant executives and selected experts**
- **Presentation and evaluation of status quo** as well as completed and planned **measures** for digitization

RESULTS

- **Snapshot of “digital maturity”** inside the company
- Extensive **overview over current digital initiatives**, business models, strategic goals and applied technologies
- Direct **visualization of results**
- **Sensitization of executives**



PwC Tool "Digitaler Reifegrad von EVUs"

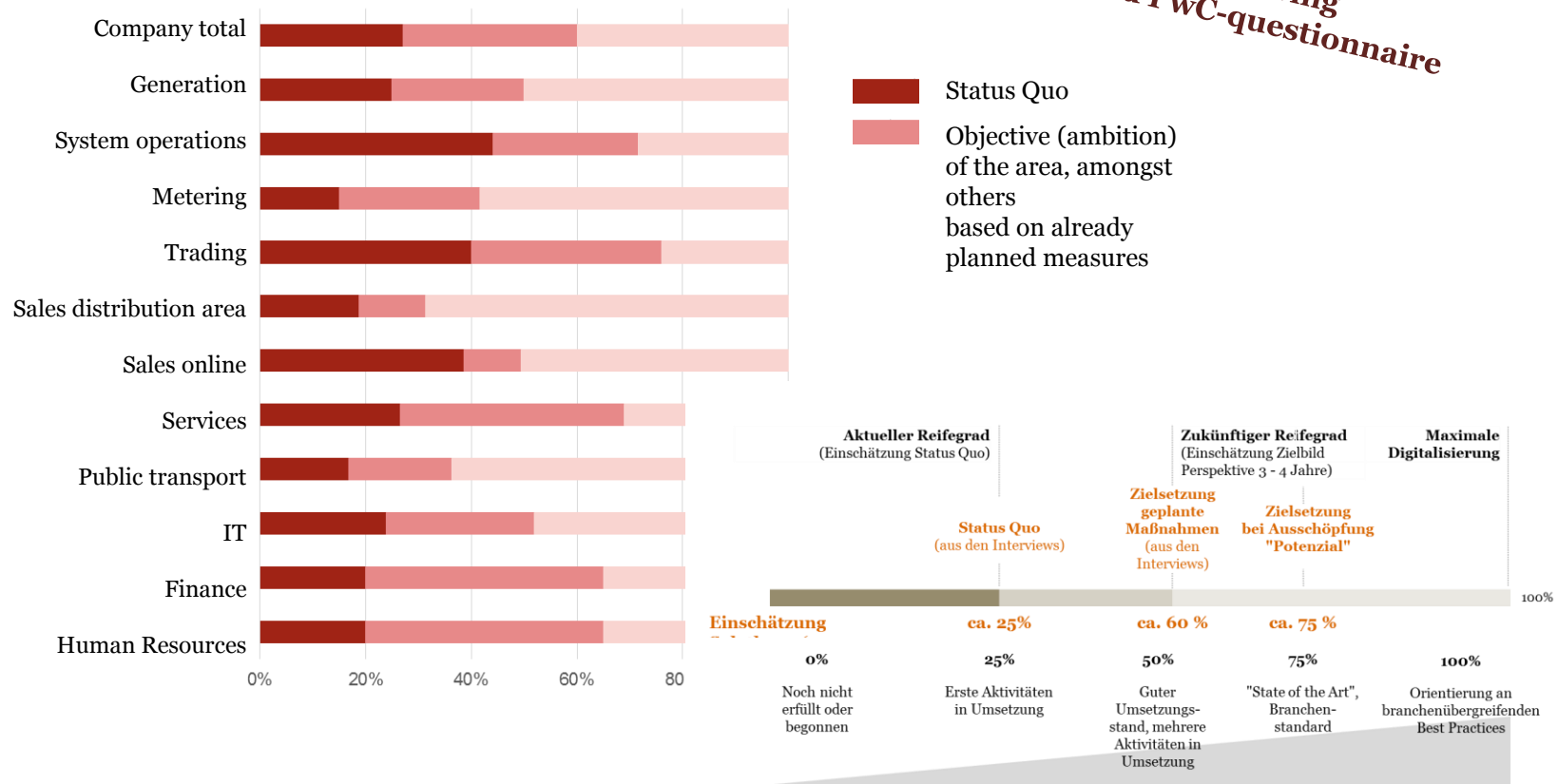


Visualisierung der aktuellen Reifegradstufe (Beispiel)

The level of maturity – status quo and objective – is measured individually per area or value-added step

Digital maturity – example project

Collection through personal interviews following a standardized PwC-questionnaire



Visualization of the current level of maturity (example)



pwc

www.pwc.de/digital-energy
www.pwc.de/energiewirtschaft

Felix Hasse

+49 211 981-1234
felix.hasse@de.pwc.com