



Plan de Ventas y Mercadeo de Herbalife Nutrition

Avanza de Distribuidor a
Equipo del Presidente

El Plan de Ventas y Mercadeo es un elemento importante de tu camino al éxito...

Por eso, te brindamos esta guía que te enseñará el camino para llegar a **Equipo del Presidente**.

Usa este material como referencia para capacitar a tu organización. **¡Ayuda a otros a alcanzar el éxito!**

Recuerda que **avanzar a través de los distintos niveles requiere trabajo, dedicación y esfuerzo constante.**



Plan de Ventas y Mercadeo

Herbalife Nutrition te ofrece uno de los **planes de ingresos más atractivos** de la industria de venta directa.

Para avanzar en la Escalera del Éxito, tienes que proponerte **metas alcanzables con objetivos claros**. Asegúrate de construir tu negocio independiente de manera sostenible.

¡Tú decides el tiempo en el que conquistarás cada peldaño!



Supervisor*†

Tienes 3 formas de calificar:

1. Acumula 4,000 Puntos de Volumen en 1 mes, con al menos 1,000 Puntos de Volumen no Comprometido*.

2. Acumula 4,000 Puntos de Volumen en un periodo de 2 meses consecutivos, con al menos 1,000 Puntos de Volumen no Comprometido*.

3. Acumula 4,000 Puntos de Volumen en un periodo de 3 a 12 meses, con al menos 2,000 Puntos de Volumen Adquirido Personalmente (WAP)*.

Beneficios: Un 50% de descuento en pedidos de ventas al por menor* y hasta un 25% de descuento en pedidos de ventas al por mayor*. Gana hasta un 5% de Regalías* en 3 niveles de contribución activas.



Equipo del Mundo*

Acumula 2,500 Puntos de Volumen Total en cada uno de 4 meses consecutivos o 10,000 Puntos de Volumen Total al 50% en 1 mes o 500 Puntos de Regalías* en 1 mes.



Equipo del Mundo Activo

Acumula 2,500 Puntos de Volumen Total en cada uno de 4 meses consecutivos y 10,000 Puntos de Volumen Total al 50% en 1 mes o 5,000 Puntos de Volumen Total en 2 meses (estos 2 meses no tienen que ser consecutivos) y 1 mes de 500 Puntos de Regalías*. Todo dentro de un periodo de 6 meses.

EQUIPO TAB
EQUIPO DE MÁXIMO RENDIMIENTO



Equipo de Expansión Global (G.E.T.)*

Logra 1,000 Puntos de Regalías* en 3 meses consecutivos, y recibe todos los beneficios de un Supervisor, hasta un 2% en Bono de Producción*, y califica para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



G.E.T. 2.500

Logra 2,500 Puntos de Regalías* en 3 meses consecutivos, y recibe todos los beneficios de un Supervisor, hasta un 4% en Bono de Producción*, y califica para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



Equipo Millonario*

Logra 4,000 Puntos de Regalías* en 3 meses consecutivos, y recibe todos los beneficios de un Supervisor, hasta un 4% en Bono de Producción*, y califica para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



Equipo Millonario 7.500

Logra 7,500 Puntos de Regalías* en 3 meses consecutivos, y recibe todos los beneficios de un Supervisor, hasta un 4% en Bono de Producción*, y califica para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



Equipo del Presidente*

Logra 10,000 Puntos de Regalías* en 3 meses consecutivos, y recibe todos los beneficios de un Supervisor, hasta un 6% en Bono de Producción*, y califica para Viajes de Incentivo y Eventos de Entrenamiento.



Club del Chairman*

Debes contar con 5 integrantes del Equipo del Presidente Completamente Calificados* en línea directa, en 5 líneas separadas de tu organización.



Círculo del Fundador*

Debes contar con 10 integrantes del Equipo del Presidente Completamente Calificados* en línea directa, en 10 líneas separadas de tu organización.

Como Distribuidor Independiente

Ya tienes en tus manos tu Kit de Inicio y puedes comprar los productos Herbalife Nutrition con un descuento de

25%



Los productos Herbalife Nutrition no tienen el propósito de tratar, curar ni prevenir enfermedad alguna, y han sido formulados y registrados para su consumo por adultos. Las etiquetas de los productos pueden variar según el país. Las imágenes de los productos son referenciales.

Mientras más reclutes, más son las formas de generar ingresos en Herbalife Nutrition

01

Ventas al por menor
25% a 50%

02

Ventas al por mayor
Hasta 25%

03

Regalías
Hasta 5% mensual
en 3 niveles de tu
organización

04

Bonos** de 2% a 7%
mensual

Conoce más a detalle cada uno...

*El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o ingresos por Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.

**El término de Bonos de Producción equivale a Incentivo por Desempeño de Organización, Pago de Producción, Bonificación por Producción, Ingresos Adicionales, Rebaja por Producción, Ingresos por Servicios Adicionales o Comisión por Producción según aplique por país.

1. Ganancia de Ventas al por Menor

Esta primera forma de ganancia inmediata es por la venta directa a tus clientes y puedes comprar los productos con descuento de 25% a 50% sobre el Precio Base de Ganancia.



Las ingresos presentadas han sido calculadas sobre los precios de venta al público de Herbalife Nutrition. Los productos Herbalife Nutrition son vendidos exclusivamente a través de su red de Distribuidores Independientes; por tanto, las ingresos presentadas pueden variar de acuerdo al precio de venta establecido individualmente por cada Distribuidor Independiente.

2. Ganancia de Ventas al por Mayor

Cuando empieces a incorporar a personas en el negocio independiente, vas a obtener ingresos sobre los productos adquiridos por tu línea descendente.

Esta es tu segunda forma de ganancia, la cual consiste en la diferencia de tu porcentaje de descuento y el porcentaje de tu Distribuidor Independiente.

Ejemplo 1:

Tu descuento menos el descuento de tu Distribuidor Independiente



Consultor Mayor
35%



Distribuidor Independiente de tu organización
25%



35%- 25%
10%
de ganancia al por mayor

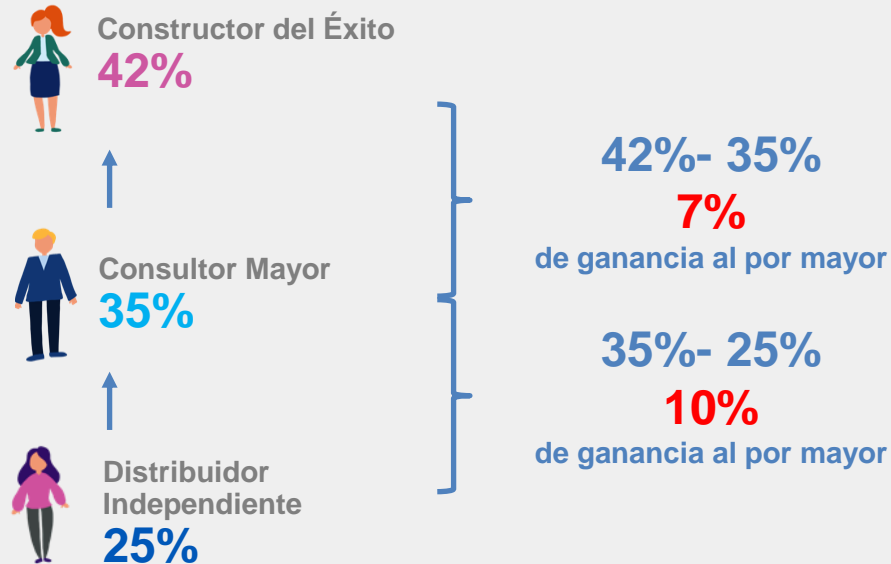
Las ingresos presentadas han sido calculadas sobre los precios de venta al público de Herbalife Nutrition. Los productos Herbalife Nutrition son vendidos exclusivamente a través de su red de Distribuidores Independientes; por tanto, los ingresos presentados pueden variar de acuerdo al precio de venta establecido individualmente por cada Distribuidor Independiente.

**"Supervisor", "Constructor del Éxito", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que puede conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.

**RO = Regalías. El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventas, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o ingresos por Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.

Ejemplo 2:

Ganancia por los Distribuidores Independientes de segunda línea, mientras tengas un mayor descuento que su patrocinador directo.



Ejemplo 3:

Las ganancias se distribuyen a lo largo de la línea de patrocinio hasta el máximo descuento de 50%.

Sólo por la compra de productos de un Distribuidor Independiente de tu organización, podrías obtener ganancias al por mayor.



Supervisor
50%



Constructor del Éxito
42%



Consultor Mayor
35%



Distribuidor Independiente
25%

50%- 42%

8%

de ganancia al por mayor

42%- 35%

7%

de ganancia al por mayor

35%- 25%

10%

de ganancia al por mayor

Durante tu camino en la Escalera del éxito, necesitarás conocer algunos conceptos:

- **Precio Base de Ganancia**

Herbalife Nutrition asigna un Precio Base en moneda local a cada producto. A ese precio se le aplica los descuentos para determinar el monto que debes pagar por los productos y obtener tus ingresos.

- **Puntos de Volumen (PV)**

Cada producto Herbalife Nutrition tiene asignado un valor. Ese valor es llamado, Puntos de Volumen. Mientras más pedidos realices, más Puntos de Volumen acumularás.



*El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o ingresos por Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.

Estos puntos serán utilizados para que puedas:

- ✓ Calificar a niveles más altos en el plan de ventas y mercado, así como a reconocimiento
- ✓ Obtener mayores descuentos
- ✓ Incrementar el potencial de ingresos
- ✓ Adquirir promociones
- ✓ Asistir a eventos y entrenamientos especiales

Existen varios tipos de Puntos de Volumen y en esta primera parte aprenderás dos:

Volumen Adquirido Personalmente (VAP) este volumen lo adquieres cuando realizas pedidos directamente a Herbalife Nutrition con tu número de ID.

Volumen De Línea Descendente (DLV) es cuando los Distribuidores Independientes de tu organización hacen pedidos con un descuento entre 25% a 50% temporal.





Los Primeros pasos de la Escalera del Éxito: Distribuidor Independiente a Productor Calificado

En la construcción de un negocio sólido...

Las bases son muy importantes. Estar informado sobre los beneficios que obtendrás con cada nivel de la Escalera del Éxito y lo que tienes que hacer para lograrlo, te ponen en posición de ventaja.

En esta primera parte del camino, aprenderás:

- ✓ La importancia de tener una base de clientes.
- ✓ Lo que tienes que hacer para lograr mayores niveles de descuento.
- ✓ El balance correcto entre venta directa y construcción de una organización.



Calificación a Consultor Mayor

¿Qué tienes que hacer?

Acumular un mínimo de **500 Puntos de Volumen** en un único pedido o pedidos posteriores dentro del mes de volumen (el descuento se aplica en el último pedido)

Ingreso al por menor

35% en la compra de productos Herbalife Nutrition
42%* temporal

Ingreso al por mayor

7% - 17%



500 PV



300 PV

TUS DISTRIBUIDORES EN LÍNEA
DESCENDENTE / VENTAS DE CLIENTES

+



200 PV

AMBOS CAMINOS GENERAN 500 PV

*Una vez que acumules en un mes 2,000 Puntos (entre VAP y VLD) ya como Consultor Mayor serás elegible para comprar ese pedido y para todos los pedidos del resto del mes con 42% de descuento
Ejemplo hipotético. Resultados no típicos. Para conocer los ingresos promedio, consulte la Declaración de Ingreso Bruta Promedio pagada por Herbalife Nutrition desde MyHerbalife.com, siguiendo la siguiente ruta: Myherbalife.com, Mi oficina, Documentos y Políticas, Políticas, Declaración de Ingresos Bruta Promedio. La declaración de Ingresos Bruta Promedio se publica en Argentina, Bolivia, Chile, Ecuador, Colombia, Perú, Venezuela, Panamá, Costa Rica y Guatemala.

¿Cómo calificar?

- Un pedido de 500 PV o más

Fecha	PV	%Descuento
Nov 20	500	35%

- 500 Puntos de Volumen en un mes de volumen

Fecha	PV	%Descuento
Nov 2	300	25%
Nov 17	200	35%

Total acumulado = 500 PV

Nov 26	100	35%
--------	-----	-----

- 2,000 Puntos de Volumen en un mes de volumen

Fecha	PV	%Descuento
Nov 2	900	35%
Nov 17	1100	42% temporal

Total acumulado = 2,000 PV

Nov 26	100	42% temporal
--------	-----	--------------

En el siguiente mes regresas al 35% de descuento

Calificación a Constructor del Éxito

¿Qué tienes que hacer?

Acumular **1,000 Puntos de Volumen Adquirido Personalmente (VAP)** en un pedido o pedidos posteriores dentro del mes de volumen

Ingreso al por menor

42% en la compra de productos Herbalife Nutrition

Ingreso al por mayor

7% - 17%

TÚ Y TUS CLIENTES



1000 PV

Ejemplo hipotético. Resultados no típicos. Para conocer los ingresos promedio, consulte la Declaración de ingreso Bruta Promedio pagada por Herbalife Nutrition desde MyHerbalife.com, siguiendo la siguiente ruta: Myherbalife.com, MI oficina, Documentos y Políticas, Políticas, Declaración de Ingresos Bruta Promedio. La declaración de ingresos Bruta Promedio se publica en Argentina, Bolivia, Chile, Ecuador, Colombia, Perú, Venezuela, Panamá, Costa Rica y Guatemala.

¿Cómo calificar?

Fecha	PV	%Descuento
Nov 2	1,000	42%

A partir del siguiente pedido, también se aplicará el 42%

Fecha	PV	%Descuento
Nov 10	300	42%
Nov 17	200	42%
Nov 26	100	42%

Calificación a Productor Calificado

¿Qué tienes que hacer?

Acumular **2,500 Puntos de Volumen** en un periodo de 1 a 3 meses de volumen, con al menos 1,000 VAP*

Ingreso al por menor

42% en la compra de productos Herbalife Nutrition

Ingreso al por mayor

7% - 17%

TÚ Y TUS
CLIENTES



2500 PV

TÚ Y TUS
CLIENTES



1,200 PV

TUS DISTRIBUIDORES EN LÍNEA
DESCENDENTE / VENTAS DE CLIENTES

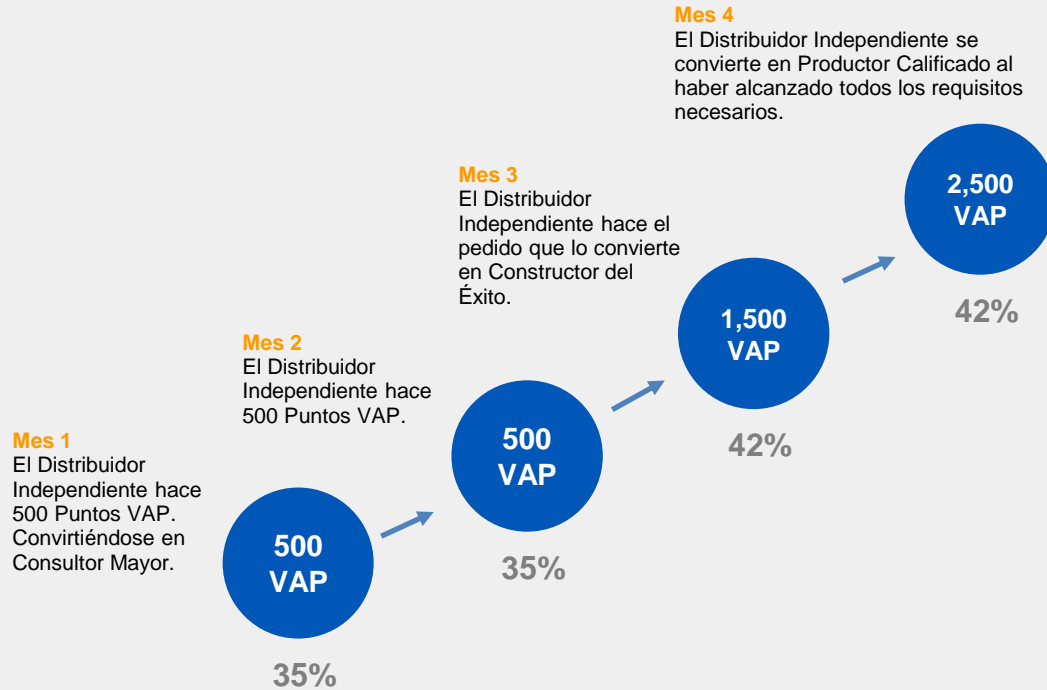
+



1,300 PV

*VAP= Volumen Adquirido Personalmente. Volumen comprado directamente a la compañía, utilizando su código de Distribuidor Independiente
Ejemplo hipotético. Resultados no típicos. Para conocer los ingresos promedio, consulte la Declaración de ingreso Bruta Promedio pagada por Herbalife Nutrition desde MyHerbalife.com, siguiendo la siguiente ruta: Myherbalife.com, Mi oficina, Documentos y Políticas, Políticas, Declaración de ingresos Bruta Promedio. La declaración de ingresos Bruta Promedio se publica en Argentina, Bolivia, Chile, Ecuador, Colombia, Perú, Venezuela, Panamá, Costa Rica y Guatemala.

¿Cómo calificar a Productor Calificado en 3 meses?





**Ya estás a mitad del camino
de: de Supervisor a Equipo
del Mundo**

A partir de esta segunda parte del camino...

Conocerás las formas con las que puedes obtener el descuento de 50% y el gran potencial que tienen las Regalías* como constructor de un negocio a largo plazo.

Te darás cuenta de los beneficios de construir una organización sólida con Distribuidores Independientes de primera línea, que realicen correctamente el trabajo que tú estás haciendo.



Antes de avanzar, debes conocer otros tipos de Puntos de Volumen:

Volumen Personal (VP)

Este tipo de volumen se va a lograr mediante tus propias compras y las compras realizadas por tu línea descendente que no sean Supervisores* o en proceso de calificación.

Volumen de Grupo

Es todo el volumen colocado por los Supervisores en proceso de Calificación dentro de tu línea descendente con sus compras al 50% Temporal.

Volumen Total (VT)

Es la suma del Volumen Personal y Volumen de Grupo.

Volumen Organizacional (VO)

Al ser Supervisor Completamente Calificado vas a obtener ganancias mensuales por la suma del Volumen de Grupo y el Volumen de los tres primeros Supervisores* Activos de tu organización.

**Supervisor*, *Constructor del Éxito*, *Miembro del Equipo del Presidente*, etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.



Volumen Comprometido

Es el volumen que utilizas de tus bajo líneas para calificar a Supervisor.

Volumen No Comprometido

Es el volumen que un Distribuidor Independiente no ha utilizado para calificar a Supervisor.



***Supervisor*, *Constructor del Éxito*, *Miembro del Equipo del Presidente*, etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.

Calificación a Supervisor*

¿Qué tienes que hacer?

Acumular 4,000 PV en 1 mes	Acumular 4,000 PV en 2 meses consecutivos	Acumular 4,000 PV entre 3 a 12 meses
Al menos 1.000 Puntos del Volumen deben ser de Volumen no comprometido.	Al menos 1.000 Puntos de Volumen deben ser Volumen no comprometido.	El volumen puede ser todo en Volumen Adquirido Personalmente o puedes utilizar al menos 2.000 Puntos de Volumen Adquiridos Personalmente.

Ingreso al por menor
50% en la compra de productos Herbalife Nutrition

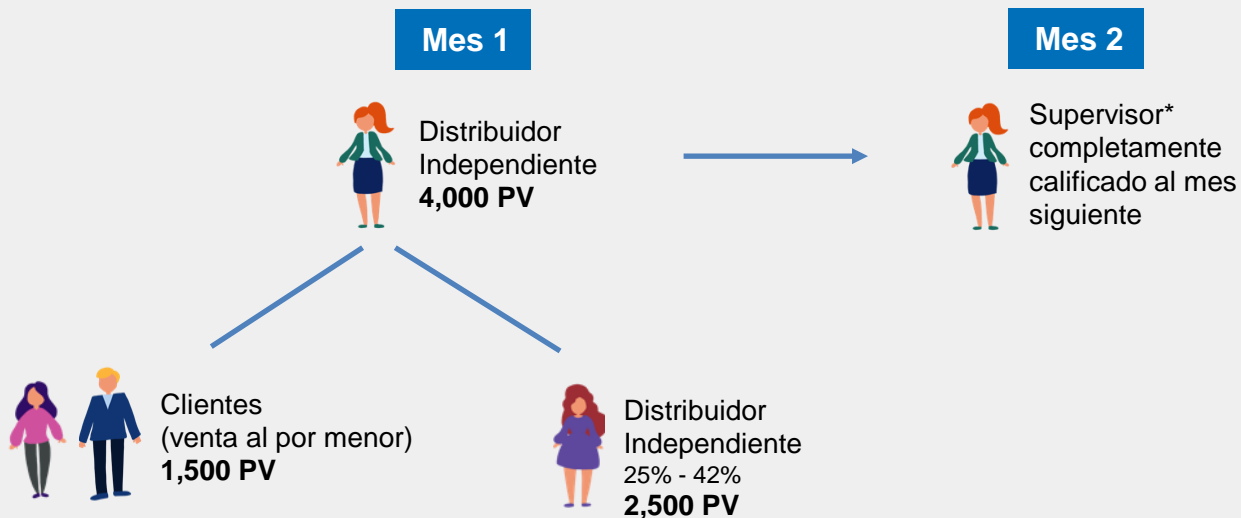
Ingreso al por mayor
8% - 25%

*"Supervisor", "Constructor del Éxito", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.

Veamos algunos ejemplos:

Calificación en 1 mes

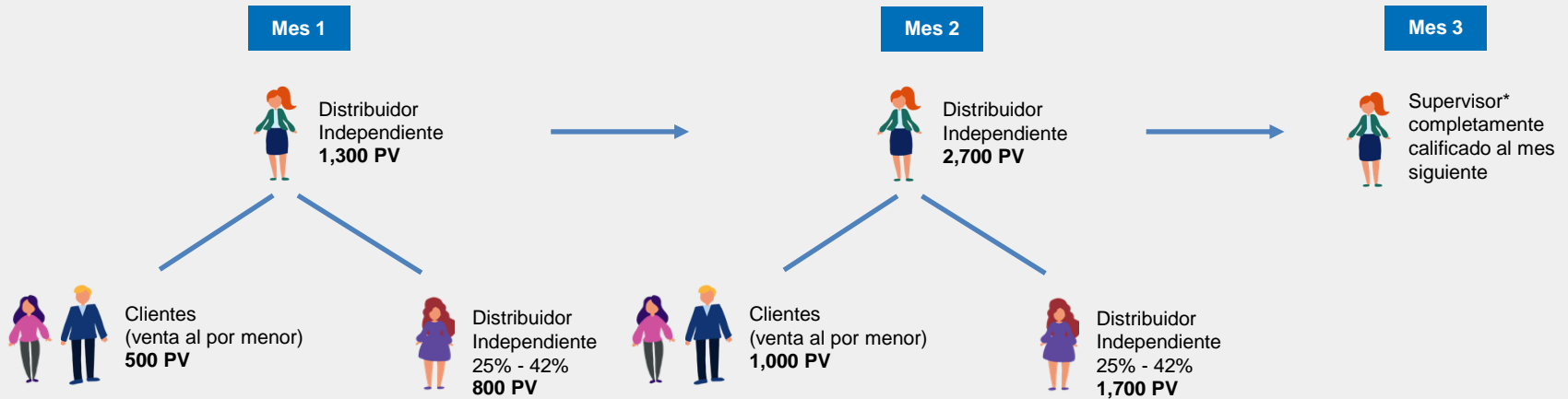
4,000 Puntos de Volumen en 1 mes (con al menos 1,000 puntos no comprometidos)



*"Supervisor", "Constructor del Éxito", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.

Calificación en 2 meses

4,000 Puntos de Volumen en 2 meses consecutivos (con al menos 1,000 puntos no comprometidos)



***Supervisor*, "Constructor del Éxito", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.

Calificación 3 a 12 meses

4,000 Puntos de Volumen acumulados entre 3 - 12 meses

Ejemplo	Ene	Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct
#1	500	500	900	1,200	900	Supervisor				
#2	1,000	0	3,000	Supervisor						
#3	1,000	500	0	500	2,000	Supervisor				
#4	400	450	0	550	500	500	1200	0	400	Supervisor

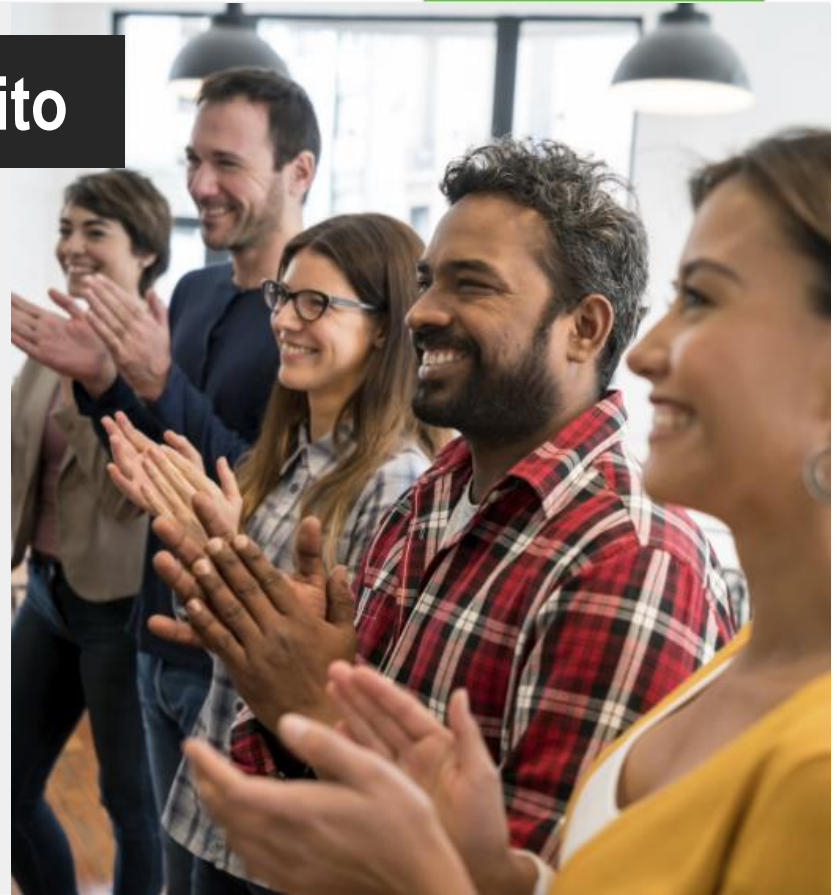
Supervisor, "Constructor del Éxito", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.

Construye tus tres niveles de éxito

Todas las personas que incorporas en el negocio independiente son conocidas como Distribuidores Independientes del **Primer Nivel**.

Cuando estos Distribuidores patrocinen a su vez a nuevos Distribuidores serán del **Segundo Nivel**. Y cuando recluten a otros Distribuidores, estos últimos se convertirán en el **Tercer Nivel de tu organización**.

Una vez que te conviertes en Supervisor* y tengas Supervisores Calificados en tus tres primeros niveles, podrías obtener entre el 1% y el 5% de Regalías*.



*"Supervisor", "Constructor del Éxito", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que pueden conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.

**El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o ingresos por Regalías, Pagos Calificados, según aplique por país.

3. Ganancia por Regalías*

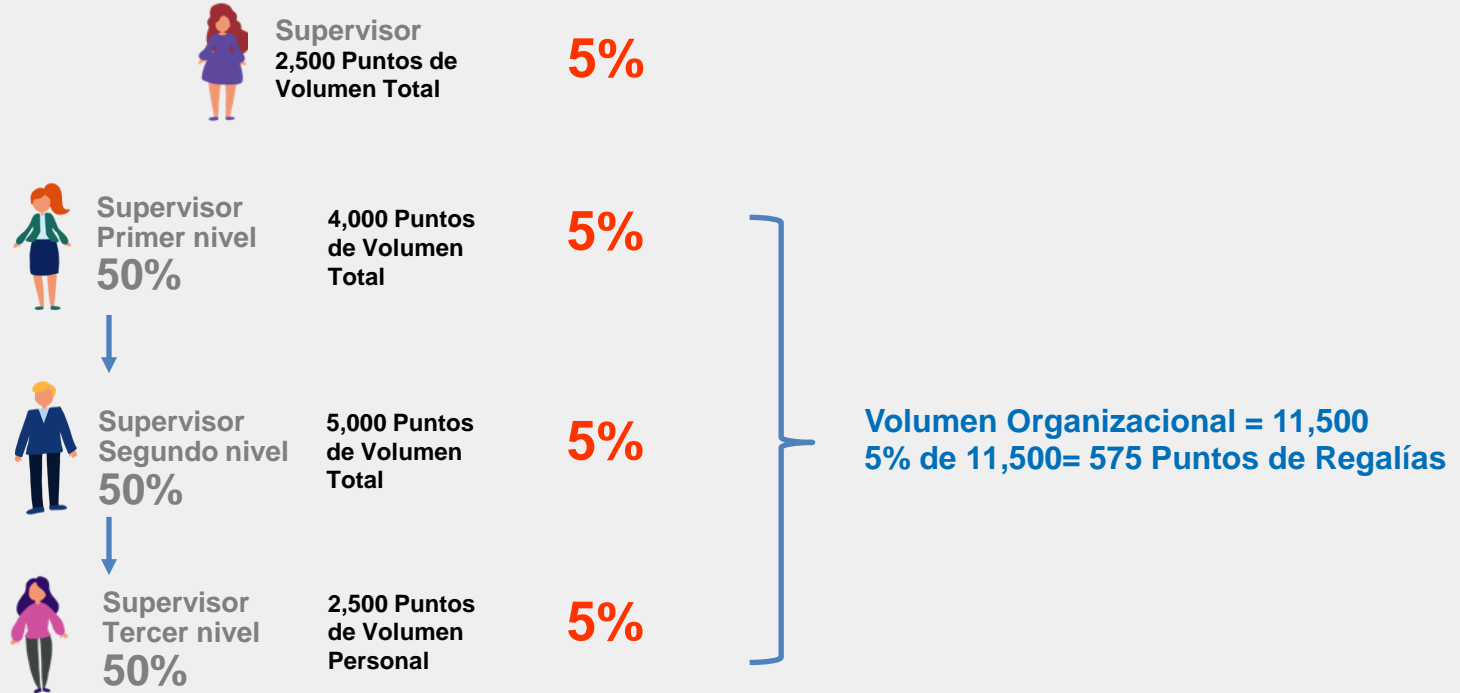
Las Regalías son la tercera forma de compensación que te ofrece Herbalife Nutrition. Son un porcentaje de hasta el 5% de tus tres primeros niveles de Supervisores Activos y de los Supervisores en Proceso de Calificación que tengas en Primer Nivel.

El porcentaje de ganancia depende del volumen que construyas mensualmente en tu Volumen Total (Personal + Grupo).

Puntos De Volumen Total	% De Ganancia Por Regalías
0 – 499	0%
500 – 999	1%
1,000- 1499	2%
1,500- 1999	3%
2,000 - 2499	4%
2,500 o más	5%

**El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o ingresos por Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.

Veamos un ejemplo de Puntos de Regalías:



Calificación a Equipo del Mundo

¿Qué tienes que hacer?

Para que un Supervisor* pase a ser Equipo del Mundo deberá cumplir con una de las 3 siguientes opciones:

1. Acumular **2,500 Puntos de Volumen** en cada mes durante 4 meses consecutivos
2. Acumular **10,000 Puntos de Volumen** en 1 mes de volumen
3. Acumular **500 Puntos de Regalías**** en 1 mes

Ingreso al por menor

50% en la compra de productos Herbalife Nutrition

Ingreso al por mayor

8% - 25%

**Supervisor", "Constructor del Éxito", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que puede conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.

**El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o ingresos por Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.

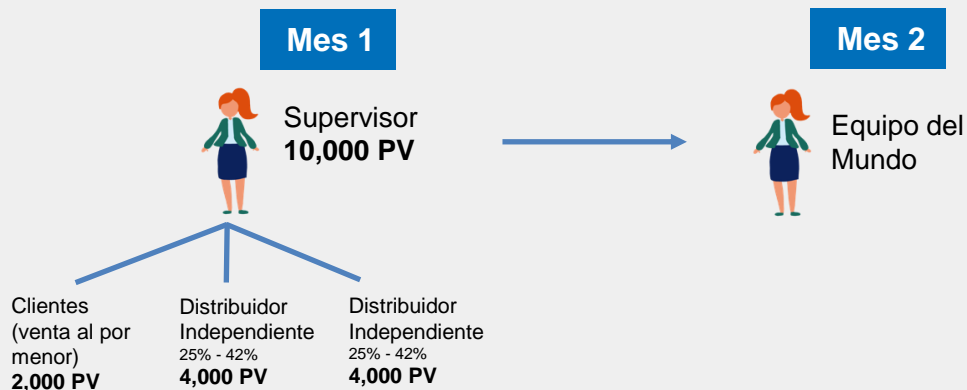


¿Cómo calificar?

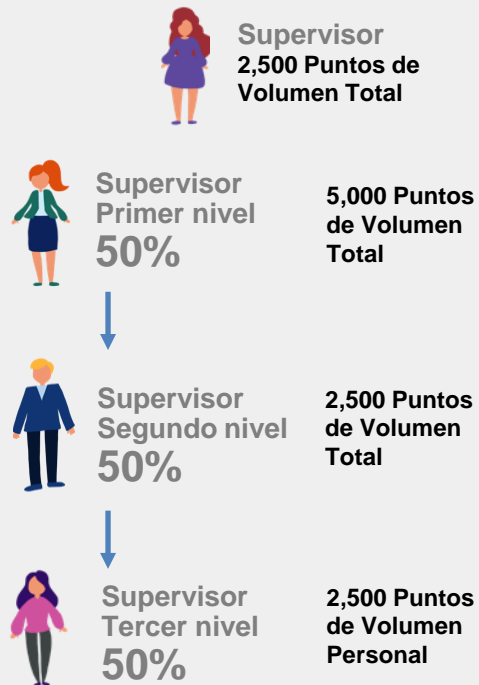
1. Acumular 2,500 de Puntos de Volumen por 4 meses consecutivos.

Marzo	Abril	Mayo	Junio	Julio
2,500 PV	2,500 PV	2,500 PV	2,500 PV	Equipo del Mundo

2. Alcanzando 10,000 Puntos de Volumen en un mes.



3. Acumular 500 Puntos de Regalías* en 1 mes.



Volumen Organizacional = 10,000 PV
10,000 PV a 5% = 500 Regalías

Recuerda: Para construir Puntos de Regalías en tu ID, debes considerar el Volumen Personal de tu Tercer Nivel y el Volumen Total del Primer y Segundo Nivel.

*El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o ingresos por Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.

Calificación a Equipo del Mundo Activo

¿Qué tienes que hacer?

Lograr los 3 requisitos en cada 6 meses consecutivos para que recibas un bono** de \$ 500 por única vez:

1. Acumular **2,500 Puntos de Volumen Total** en cada mes durante 4 meses consecutivos y
2. Acumular **10,000 Puntos de Volumen Total** en un mes y
3. Acumular **500 Puntos de Regalías***** en un mes

Y cuando se obtiene por primera vez no solo obtiene los **USD \$500** (o su equivalente en moneda local), también obtiene **12 meses de Bizworks gratis**.



*Equipo Activo del Mundo es un nivel de reconocimiento, no un nivel de ingresos en el Plan de Ventas y Mercado. Consulte a su Patrocinador para más información.
**El término Bono de Producción equivale a Bonificación o pago por Producción, Incentivo por Desempeño de Organización, Ingresos Adicionales o por Servicios Adicionales, Rebaja por Producción, Comisión por Producción según aplique por país.
***El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o ingresos por Regalías, Pago Calificador, según aplique por país.



**Consolida una
organización más sólida y
convierte tu liderazgo en
crecimiento**

¡Bienvenido al Equipo Tabulador!

El Equipo Tabulador es la escala más alta dentro del Plan de Ventas y Mercadeo.

Llegar a este nivel es un reconocimiento prestigioso porque has construido una base sólida de Supervisores* en línea descendente, fuerte y activa; y que has demostrado el compromiso de asumir un papel de liderazgo dentro de Herbalife Nutrition.

En esta última etapa conocerás la cuarta forma de ganancia ingreso: Bonos de Producción**.

*Supervisor, "Constructor del Éxito", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que puede conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.

**El término Bonos de Producción equivale a Incentivo por Desempeño de Organización, Pago Producción, Bonificación por Producción, Ingresos Adicionales, Rebaja por producción, Ingresos por Servicios Adicionales o Comisión por Producción según aplique por país.



4. Ganancia por Bono de Producción*

Como parte del Equipo Tabulador podrás acceder a los Bonos de Producción que van desde 2% a 7% sobre todo el Volumen de tu organización en Línea Descendente al infinito.

Este Bono de Producción, es en parte, un reconocimiento por su lealtad. Para ser elegible debe completar y enviar los siguientes formularios:

1. 'Solicitud de Bono de Producción del Equipo TAB' **.
2. 'Normas de 10 Clientes al por Menor y 70%***'.

Para más información revise el Libro del Plan de Ventas y Mercado y Normas de Negocio que está incluido en el Kit de Inicio

*El término Bonos de Producción equivale a Incentivo por Desempeño de Organización, Pago Producción, Bonificación por Producción, Ingresos Adicionales, Rebaja por producción, Ingresos por Servicios Adicionales o Comisión por Producción según aplique por país.

**Este formulario es enviado por Herbalife Nutrition para que puedas completarlo. Se presenta una sola vez en las oficinas o por correo, de acuerdo a tu localidad. Esta solicitud deberá ser recibida y aprobada por Herbalife Nutrition para que se aplique el bono respectivo.

***Este formulario debe completarse y presentarse a Herbalife Nutrition el quinto día de cada mes para la actividad del mes anterior. Conoce los métodos de enviar el formulario: 1. Envío electrónico desde Myherbalife.com < Mi oficina < Formulario de Diez clientes. 2. Llevando el formulario a las oficinas de tu localidad.

Bono de Producción por Nivel

Equipo	Volumen en 1 mes	Regalías en 1 mes	% Bono de Producción
GET	5,000	1,000	2%
Equipo Millonario	3,000	4,000	4%
	3,000	1,000 – 3,999	2%
Equipo del Presidente	2,500	10,000	6%
	2,500	4,000 – 9,999	4%

**El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o ingresos por Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.

Calificación al Equipo GET

¿Qué tienes que hacer?

Lograr **1,000 Puntos de Regalías*** durante 3 meses consecutivos. Ejemplo: 5% de 20,000 Puntos de Volumen Organizacional.





Beneficios

- ✓ Todos los beneficios de un Supervisor
- ✓ 1% al 5% de Regalías en 3 niveles
- ✓ Ser elegible a un 2% de Bono de Producción** de toda la organización al infinito
- ✓ Acceso a entrenamientos especiales y la oportunidad de calificar a promociones especiales, como viajes de incentivo
- ✓ 50% en la compra de productos Herbalife Nutrition
- ✓ 8% - 25% de ingresos por ventas al por mayor

*El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o ingresos por Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.



¿Cómo calificar?

 <p>MARY EQUIPO DEL MUNDO</p> <p>2,500 Puntos de Volumen Total = 5% de Regalías*</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Para ganar Regalías*, necesitas construir un Equipo de Supervisores. • No todos los Distribuidores Independientes se vuelven Supervisores • Toma tiempo, trabajo, esfuerzo y dedicación constante 	<p>PUNTOS DE VOLUMEN</p>
<p>1er nivel de Supervisor**</p>		<p>4,000 Volumen Total</p>
<p>2do nivel de Supervisor</p>		<p>10,000 Volumen Total</p>
<p>3er nivel de Supervisor</p>		<p>6,000 Volumen Personal</p>
<p>Número total de Supervisores: 20</p>		<p>20,000 Volumen Organizacional</p>

5% de 20,000 = 1,000 Puntos de Regalías

Ejemplo hipotético. Resultados no típicos. Para conocer los ingresos promedio, consulte la Declaración de Ingreso Bruta Promedio pagada por Herbalife Nutrition desde MyHerbalife.com, siguiendo la siguiente ruta: MyHerbalife.com, Mi oficina, Documentos y Políticas, Políticas, Declaración de Ingresos Bruta Promedio. La declaración de Ingresos Bruta Promedio se publica en Argentina, Bolivia, Chile, Ecuador, Colombia, Perú, Venezuela, Panamá, Costa Rica y Guatemala.
 Los ingresos presentados han sido calculados sobre los precios de venta al público de Herbalife Nutrition. Los productos Herbalife Nutrition son vendidos exclusivamente a través de su red de Distribuidores Independientes; por tanto, los ingresos presentados pueden variar de acuerdo al precio de venta establecido individualmente por cada Distribuidor Independiente.
 *El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o Ganancias Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.
 **"Supervisor", "Constructor del Equipo", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que puede conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.

Calificación al Equipo GET 2500

¿Qué tienes que hacer?

Lograr **2,500 Puntos de Regalías*** durante 3 meses consecutivos.

Beneficios

- ✓ Todos los beneficios de un Supervisor
- ✓ Ser elegible a un 2% de Bono de Producción**

GET 2,500 es un nivel de reconocimiento en el camino hacia el Equipo Millonario y no un nivel de ingresos en el Plan de Ventas y Mercado.

*El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bono o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o Ingresos por Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.

**El término de Bonos de Producción equivale a Incentivo por Desempeño de Organización, Pago de Producción, Bonificación por Producción, Ingresos Adicionales, Rebaja por Producción, Ingresos por Servicios Adicionales o Comisión por Producción según aplique por país.



Calificación al Equipo Millonario

¿Qué tienes que hacer?

Lograr **4,000 Puntos de Regalías*** durante 3 meses consecutivos. Ejemplo: 5% de 80,000 Puntos de Volumen Organizacional.

Beneficios





- ✓ 1% al 5% de Regalías en 3 niveles
- ✓ Ser elegible a un 2% ó 4 % de Bono de Producción** de toda la organización al infinito
- ✓ Acceso a entrenamientos especiales y la oportunidad de calificar a promociones especiales, como viajes de incentivo
- ✓ 50% en la compra de productos Herbalife Nutrition
- ✓ 8% - 25% de ingresos por ventas al por mayor

*El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o ingresos por Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.

**El término de Bonos de Producción equivale a Incentivo por Desempeño de Organización, Pago de Producción, Bonificación por Producción, Ingresos Adicionales, Rebaja por Producción, Ingresos por Servicios Adicionales o Comisión por Producción según aplique por país.



¿Cómo calificar?

 <p>MARY EQUIPO GET</p> <p>2,500 Puntos de Volumen Total = 5% de Regalías*</p> <ul style="list-style-type: none"> • Para ganar Regalías*, necesitas construir un Equipo de Supervisores. • No todos los Distribuidores Independientes se vuelven Supervisores • Toma tiempo, trabajo, esfuerzo y dedicación constante 	<p>PUNTOS DE VOLUMEN</p>
<p>1er nivel de Supervisor**</p> 	<p>18,000 Volumen Total</p>
<p>2do nivel de Supervisor</p> 	<p>27,000 Volumen Total</p>
<p>3er nivel de Supervisor</p> 	<p>35,000 Volumen Personal</p>
<p>Número total de Supervisores: 50</p>	<p>80,000 Volumen Organizacional</p>

5% de 80,000 = 4,000 Puntos de Regalías

Ejemplo hipotético. Resultados no típicos. Para conocer los ingresos promedio, consulte la Declaración de Ingreso Bruto Promedio pagada por Herbalife Nutrition desde MyHerbalife.com, siguiendo la siguiente ruta: Myherbalife.com, Mi oficina, Documentos y Políticas, Políticas, Declaración de Ingresos Bruto Promedio. La declaración de ingresos Bruto Promedio se publica en Argentina, Bolivia, Chile, Ecuador, Colombia, Perú, Venezuela, Panamá, Costa Rica y Guatemala.

Los ingresos presentados han sido calculados sobre los precios de venta al público de Herbalife Nutrition. Los productos Herbalife Nutrition son vendidos exclusivamente a través de su red de Distribuidores Independientes; por tanto, los ingresos presentados pueden variar de acuerdo al precio de venta establecido individualmente por cada Distribuidor Independiente.

*El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o Ganancias Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.

**"Supervisor", "Constructor del Equipo", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que puede conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.

Calificación al Equipo Millonario 7,500

¿Qué tienes que hacer?

Lograr **7,500 Puntos de Regalías*** durante 3 meses consecutivos.

Beneficios

- ✓ Todos los beneficios de un Supervisor
- ✓ Hasta 4% en Bono de Producción**

El Equipo Millonario 7,500 es un nivel de reconocimiento rumbo al Equipo del Presidente y no un nivel de ingresos en el Plan de Ventas y Mercadeo.

*El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o ingresos por Regalías, Pago Calificadoros, según aplique por país.

**El término de Bonos de Producción equivale a Incentivo por Desempeño de Organización, Pago de Producción, Bonificación por Producción, Ingresos Adicionales, Rebaja por Producción, Ingresos por Servicios Adicionales o Comisión por Producción según aplique por país.



Calificación al Equipo del Presidente

¿Qué tienes que hacer?

Lograr **10,000 Puntos de Regalías*** durante 3 meses consecutivos. Ejemplo: 5% de 200,000 Puntos de Volumen Organizacional.

Beneficios





- ✓ 1% al 5% de Regalías en 3 niveles
- ✓ Hasta 6% Bono de Producción** de toda la organización al infinito
- ✓ Acceso a entrenamientos especiales y la oportunidad de calificar a promociones especiales, como viajes de incentivo
- ✓ 50% en la compra de productos Herbalife Nutrition
- ✓ 8% - 25% de ingresos por ventas al por mayor



*El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o Ganancia Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.

**El término de Bonos de Producción equivale a Incentivo por Desempeño de Organización, Pago de Producción, Bonificación por Producción, Ingresos Adicionales, Rebaja por Producción, Ingresos por Servicios Adicionales o Comisión por Producción según aplique por país.

¿Cómo calificar?

 <p>MARY EQUIPO MILLONARIO</p> <p>2,500 Puntos de Volumen Total = 5% de Regalías*</p> <ul style="list-style-type: none"> • Para ganar Regalías*, necesitas construir un Equipo de Supervisores. • No todos los Distribuidores Independientes se vuelven Supervisores • Toma tiempo, trabajo, esfuerzo y dedicación constante 	<p>PUNTOS DE VOLUMEN</p>
<p>1er nivel de Supervisor**</p> 	<p>25,000 Volumen Total</p>
<p>2do nivel de Supervisor</p> 	<p>75,000 Volumen Total</p>
<p>3er nivel de Supervisor</p> 	<p>100,000 Volumen Personal</p>
<p>Número total de Supervisores: 125</p>	<p>200,000 Volumen Organizacional</p>

5% de 200,000 = 10,000 Puntos de Regalías

Ejemplo hipotético. Resultados no típicos. Para conocer los ingresos promedio, consulte la Declaración de Ingreso Bruto Promedio pagada por Herbalife Nutrition desde MyHerbalife.com, siguiendo la siguiente ruta: MyHerbalife.com, Mi oficina, Documentos y Políticas, Políticas, Declaración de Ingresos Bruto Promedio. La declaración de ingresos Bruto Promedio se publica en Argentina, Bolivia, Chile, Ecuador, Colombia, Perú, Venezuela, Panamá, Costa Rica y Guatemala.

Los ingresos presentados han sido calculados sobre los precios de venta al público de Herbalife Nutrition. Los productos Herbalife Nutrition son vendidos exclusivamente a través de su red de Distribuidores Independientes; por tanto, los ingresos presentados pueden variar de acuerdo al precio de venta establecido individualmente por cada Distribuidor Independiente.

*El término Regalías equivale a Bonificación por Volumen o por Volumen de Ventas, Bonos o Pagos de Organización Descendente, Comisión por Sobreventa, Incentivos por Volumen, Ingresos por Reembolso por Volumen de Ventas, Rebajas o Ingresos Adicionales, Ingresos por Rebajas Adicionales, Ingresos o Ganancias Regalías, Pagos Calificadores, según aplique por país.

**"Supervisor", "Constructor del Equipo", "Miembro del Equipo del Presidente", etc., son términos traducidos del idioma inglés, utilizados por Herbalife Nutrition a nivel global de manera referencial, para identificar los distintos niveles que puede conformar la estructura comercial propia de los Distribuidores Independientes.



**HERBALIFE
NUTRITION**

Haciendo el mundo más saludable y feliz