

Tarikh : 29 AUGUST 2017

**Pejabat Pelancongan Dan Kebudayaan
Wilayah Persekutuan Kuala Lumpur / Putrajaya
(Ministry of Tourism and Culture Malaysia)**
Pusat Pelancongan Malaysia (MaTic)
109, Jalan Ampang
50450 Kuala Lumpur

Tuan,

Permohonan Lesen Baru Agensi Pengembaraan

- i. **Perniagaan Agensi Pengembaraan**
 - ii. **Perniagaan Pengendalian Pelancongan Dalam Negeri**
 - iii. **Perniagaan Pengendalian Pelancongan Luar Negeri**
-

Adalah dengan segala hormatnya perkara diatas dirujuk.

2. Untuk makluman pihak tuan, syarikat **Manazel Al Mashaer Travel Services Sdn Bhd** adalah sebuah syarikat baru yang akan beroperasi di Sentul, Kuala Lumpur iaitu lokasi yang sesuai untuk menjalankan perniagaan tersebut. Pihak pengurusan juga terdiri daripada individu yang berpengalaman di dalam bidang pelancongan dan juga mempunyai 'ground operator' sendiri seperti di Arab Saudi, China, Indonesia, Vietnam dan Asia Timur / Barat. Dan tak lupa juga di Eropah dan negara negara Balkan
3. Bagi mengembangkan lagi aktiviti syarikat dalam bidang ini, syarikat **Manazel Al Mashaer Travel Services Sdn Bhd** berhasrat untuk memohon kelulusan dari pihak tuan bagi membolehkan pihak kami berurusan terus dengan pihak agensi pelancongan luar Negara.
4. Kami percaya dengan adanya kelulusan tersebut, **Manazel Al Mashaer Travel Services Sdn Bhd** secara tidak langsung dapat membantu pihak kerajaan menaikkan taraf perkhidmatan industri perlancongan tempatan serta mempromosikan Cuti-cutি Malaysia kepada pihak luar. Bersama-sama ini disertakan dokumen-dokumen yang berkaitan untuk menyokong dalam pemerosesan permohonan tersebut.
5. Sehubungan dengan itu, pihak kami ingin memohon jasa baik tuan untuk menimbangkan permohonan ini dengan sewajarnya. Kerjasama pihak tuan amat dihargai dan didahului dengan ucapan ribuan terima kasih.

Sekian, terima kasih

Yang benar,
MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD

Mohammad Badrul Amin Bin Haji Mohd Lokman
Pengarah Urusan

LATAR BELAKANG SYARIKAT

NAMA SYARIKAT

MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD

TARIKH DITUBUHKAN

15HB Ogos 2016

PENGARAH PENGARAH SYARIKAT

Nama : Mohammad Badrul Amin Bin Mohd Lokman

No KP : 920502-10-5067

Alamat : 45-01-07 Menara Orkid
Bandar Baru Sentul
51000, Kuala Lumpur

Nama : Siti Norsyazwani Binti Haji Mohd Lokman

No KP : 960115-14-5292

Alamat : 45-01-07 Menara Orkid
Bandar Baru Sentul
51000 Kuala Lumpur

Alamat Berdaftar : B3-03-01 3rd Floor Block B
Jalan Mewah 1/1, Hata Square
Pandan Mewah
68000, Ampang Selangor

Alamat Pejabat : No 6-2 Pusat Komersial Sinar Sentul
Jalan Sinar Sentul 1
51000, Kuala Lumpur

PEJABAT PENGURUSAN

Alamat Pengurusan : No 6-2 Pusat Komersial Sinar Sentul
Jalan Sinar Sentul 1
51000 Kuala Lumpur

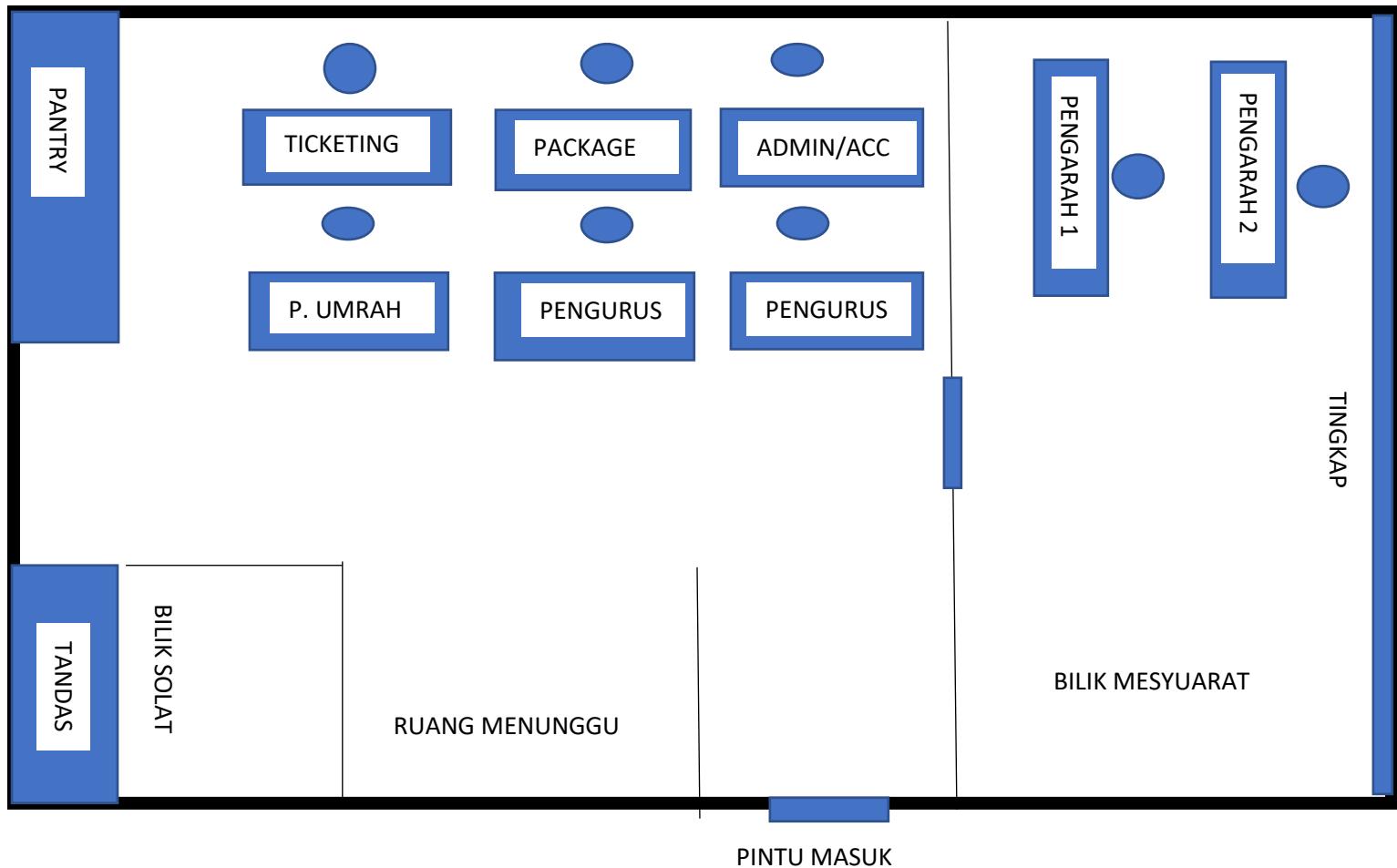
Alamat Surat Menyurat : No 6-2 Pusat Komersial Sinar Sentul
Jalan Sinar Sentul 1
51000 Kuala Lumpur

Waktu Pejabat : 09:00pagi – 06:00 Petang (Isnin – Jumaat)
Cuti hari Sabtu, Ahad dan Pelepasan Am

No Telefon Pejabat : 0340501444

Email : umrahajtravel@gmail.com

Lakaran Pejabat



OBJEKTIF PENUBUHAN SYARIKAT

- ✓ Menyumbangkan dan mengalirkan ideologi Lembaga Penggalakan Pelancong Malaysia
- ✓ Mempromosikan tempat-tempat menarik dengan teknik dan penampilan berbeza-beza kepada masyarakat di negara sendiri
- ✓ Membantu penubuhan ekonomi di sektor pelancongan
- ✓ Menyumbang kepada penerapan teras percutian merupakan "keperluan asasi" atau merupakan satu gaya hidup yang sihat
- ✓ Menjunjung kekayaan kebudayaan, adat resam dan cara hidup masyarakat Malaysia
- ✓ Mendidik konsep cintakan Negara di peringkat akar umbi (pelajar sekolah)
- ✓ Menciptakan pakej lawatan sambal belajar secara praktikal dan efektif
- ✓ Menjadi sebuah Agensi Pelancongan yang berdaya saing dan berdaya maju
- ✓ Mendokong etika profesionalisme, efisien dan berkualiti, menjaga nama baik syarikat serta negara terutama kepada pelancong luar negara.

AHLI LEMBAGA PENGARAH

MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD

Nama : Mohammad Badrul Amin Bin Haji Mohd Lokman

Umur : 25 Tahun

No. K/P : 920502-10-5067

Alamat : 45-01-07, Menara Orkid
Bandar Baru Sentul 51000 Kuala Lumpur
W.P Kuala Lumpur

KELULUSAN DAN KELAYAKAN PROFESIONAL

- SPM Sekolah Menengah Kebangsaan Bandar Baru Sentul, KL
 - Diploma In Pharmacy, Management & Science University (MSU)
 - Bachelor Of Pharmaceutical With Health Science , KPJ Healthcare University College
-

JAWATAN SEMASA DISANDANG

- Pengarah Urusan
-

PENGALAMAN BEKERJA

- Jan 2014 – FEB 2016 : TRAVEL CONSULTANT,
SINA LEISURE TRAVEL SDN BHD
- MAR 2016 – AUG2016 : TRAVEL CONSULTANT,
UMH TRAVEL & SERVICES SDN BHD
- AUG2016 – SEKARANG : PENGARAH URUSAN,
MANAZEL MASHAER TRAVEL SDN BHD

PENGALAMAN

Pada tahun 2014 saya di beri tawaran untuk memulakan bertugas di SINA Leisure Sdn Bhd selepas saya menamatkan pengajian. Di sini saya di latih dengan pelbagai tugas. Pada mulanya saya ditugaskan sebagai Kerani Pentadbiran dan Akaun. Disebabkan kekosongan jawatan di bahagian Pelancongan. Saya diberi tanggungjawab untuk menguruskan pakej-pakej dalam dan luar Negara dan dalam masa yang sama juga saya membuat pemasaran untuk pakej-pakej berkenan. Hampir 2 tahun saya di SINA Leisure Sdn Bhd banyak yang telah saya pelajari terutama dari segi pentadbiran, kewangan dan pengurusan syarikat serta pengurusan pelancongan dan pemasaran.

Setelah menyedari pasaran pelancongan ini terlalu besar bagi saya, banyak perkara baru yang saya pelajari dan saya seperti mendapat semangat baru untuk memulakan semula perniagaan saya sendiri.

Kali ini saya nekad untuk membuka syarikat pelancongan saya sendiri dengan usaha saya sendiri disamping galakan dari ahli keluarga terutamanya bapa saya yang bekerja di sebuah syarikat pelancungan juga menyarankan menubuhskan sebuah syarikat yang dimiliki oleh ahli keluarga dan bapa saya, HAJI MOHD LOKMAN BIN HAMZAH yang mempunyai pengalaman luas dalam bidang travel selaku penasihat dan juga pengurus besar di syarikat ini Maka tertubuhlah **Manazel Al Mashaer Travel Services Sdn Bhd**. Semoga dengan segala pengalaman yang telah saya lalui dapat membantu saya dalam menguruskan syarikat ini. Diharap dengan adanya Manazel Al Mashaer Travel Services Sdn Bhd dapat memeriahkan lagi industri pelancongan di Malaysia.

AHLI LEMBAGA PENGARAH

MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD

Nama : Siti Norsyazwani Binti Haji Mohd Lokman

Umur : 21 Tahun

No. K/P : 960115-14-5292

Alamat : 45-01-07, Menara Orkid
Bandar Baru Sentul,
510002 Kuala Lumpur
W.P Kuala Lumpur

KELULUSAN DAN KELAYAKAN PROFESIONAL

- SPM Sekolah Menengah Kebangsaan Convent Sentul
 - Diploma In HumanResources Management, Management & Science University (MSU)
-

JAWATAN SEMASA DISANDANG

- Pengarah Eksekutif
-

PENGALAMAN BEKERJA

- Jan 2014– Mar 2016 : EKSEKUTIF PELANCUNGAN
SINA LEISURE TRAVEL SDN BHD
- Aug 2016 – Sekarang : PENGARAH EKSEKUTIF
MANAZEL MASHAER TRAVEL & SERVICES SDN BHD

PENGALAMAN

Mula menceburi dalam Industri Pelancongan pada tahun 2014, di SINA Leisure Sdn Bhd Bersama abang saya bermula sebagai pelajar praktikal dan kemudian diserap masuk berkerja di syarikat tersebut, Di sini saya banyak pelajari seperti cara pengurusan pelanggan, urusan tempahan tiket & tempahan penginapan pelanggan.

Sehingga tahun 2016 saya berminat untuk bergabung dengan syarikat abang saya iaitu Mohammad Badrul Amin dan juga ayah saya Haji Mohd Lokman selaku penasihat dan pengurus besar di syarikat ini dan saya diberi mandat untuk mentadbirkan syarikat ini. Di sini saya banyak pelajari cara mengendalikan pelanggan. Menyedari potensi yang boleh diserapkan dan dipelajari dari pengalaman. Saya mula mengenali dan meneliti corak pasaran, produk yang bersesuaian dengan strategi pemasaran yang tepat. saya mendalami aspek pentadbiran, meneliti sistem kewangan syarikat dan tidak hanya menumpukan terhadap jualan tetapi menitikberatkan juga aspek perakaunan terutama aspek pusingan modal.

MODUS KEKUATAN TENAGA KERJA – MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD

MOHAMMAD BADRUL AMIN BIN MOHD LOKMAN

- Pengarah Urusan
- Merancang Perniagaan, Menguruskan Perniagaan dan Mengawal Kewangan Syarikat

SITI NORSYAZWANI BINTI HAJI MOHD LOKMAN

- Pengarah Esekutif
- Menguruskan Hal Ehwal Kakitangan dan Pengurusan Pelancongan
- Mengurus dan mentadbir syarikat

HAJI MOHD LOKMAN BIN HAMZAH

- Pengurus Besar
- Membuat kerja-kerja pemasaran produk/menguruskan pentadbiran dan kewangan syarikat

IZREEN BIN SHAHBUDDIN

- Pengurus
- Menguruskan penempahan pakej2 pelancongan dalam dan luar negeri
- Menguruskan penempahan tiket

STRATEGI DAN PEMASARAN

Perancangan pemasaran **MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD** bermula dengan penyusunan produk. Ianya digarap setelah mengambil pendekatan pengalaman pelbagai era industri pelancongan.

Mekanism produk **MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD**

Mengekalkan konsep normal perniagaan seperti pakej pelancongan, seminar, tiket penerbangan dan lain-lain. Ianya akan memberi marginal yang tinggi tetapi berisiko tinggi kerana impak ekonomi dan masalah dunia akan memberi kesan kepada sektor ini.

Menguatkan sektor pada perancangan belanjawan sederhana seperti pengangkutan darat dan pakej- pakej pelajar. Usaha untuk melonjakkan sektor ini akan diberikan penekanan yang serius dan professional. **MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD** berpendapat sektor “sederhana” ini boleh diterapkan sebagai keperluan asas dan tidak akan terjejas teruk dengan faktor ekonomi dan masalah dunia seperti perang dan penyebaran penyakit dan lain-lain lagi.

Fakta yang tidak dapat dibendung iaitu krisis kewangan dunia. Ianya menjadi sejarah hitam kepada semua yang terlibat dalam perniagaan pelancongan setelah mengecapi kemewahan di sekitar 1993-1997, ianya disentap pada September 1997 apabila Matawang Negara jatuh dengan mendadak. **MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD** ialah mensasarkan produk Inbound membawa pelancong luar Negara ke Malaysia dan dalam masa yang sama mengajak rakyat Malaysia mengenali Negara luar (Outbound).

PRODUK

Produk Umum

Pakej-pakej pelancongan kesemua destinasi di dalam Negara

Pakej Khusus

Mengikut kriteria dan kehendak pelanggan

- Sektor korporat
- Sektor kerajaan
- Sektor perkilangan
- Persatuan penduduk dan lain-lain

Pakej Tumpuan

Sektor ini kurang persaingan dan tidak diimplementasikan secara khusus atau bersungguh. **MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD** akan menggunakan peluang ini untuk mengeksplotasikan sebagai pakej yang berpotensi.

Pakej Pelajar

Melawat sambil belajar dan mengikut suntingan pelajaran di sekolah

Pakej Seminar

Pelajar, jabatan kerajaan mahupun korporat

Perjalanan Darat

Bas / kereta mewah dan MPV

STRATEGI PEMASARAN TAHUN PERTAMA HINGGA KEDUA

Pakej Pelajar

Kawasan A - Negeri Sembilan / Selangor / Melaka / Johor

Kawasan B - Kedah / Penang / Langkawi / Perlis

Kawasan C - Kelantan / Terengganu / Pahang

Peringkat Sekolah Rendah & Menengah

Pendekatan menampilkan risalah jelas dan bergambar (menarik minat pelajar) terutama kepada guru-guru sejarah, guru penolong kanan dan sebagainya. Harapan agar pakej ini dapat membantu sistem pengajaran guru-guru dan dengan ini akan memberi kecenderungan dan minat kepada guru-guru untuk membentuk kumpulan pelajar mengikut program yang telah kami aturkan.

Matlamat

Membentuk satu kumpulan pelanggan yang tetap dan berpotensi.

Pakej Ekonomikal

Pelanggan

Pekerja kilang / Persatuan penduduk / persatuan-persatuan dan pelajar-pelajar kolej.

Pendekatan perbincangan dengan ketua persatuan penduduk atau persatuan sukan kilang-kilang dan sebagainya. Tumpuan tidak akan pada jumlah yang besar tetapi juga kepada jumlah yang kecil.

Matlamat

Dapat membina satu hubungan perniagaan yang berterusan walau dalam jumlah marginal yang rendah tetapi mempunyai kuantiti yang tinggi. Pakej yang lengkap kesemua destinasi dalam Negara termasuk harga pengangkutan.

Pakej Eksekutif

Pakej ini dipanggil "eksekutif" kerana menarik, selesa dan berkualiti. Ianya ekslusif kerana harga yang ditawarkan pada peringkat yang sukar diatasi.

Pakej seperti ini tercetus apabila syarikat memberi sokongan lebih kepada satu-satu hotel dan syarikat pengangkutan. Kuantiti sokongan yang tinggi menjamin harga "eksklusif" dari hotel dan syarikat pengangkutan.

Pelanggan Korporat Dan Sektor Kerajaan

Pendekatan menyediakan pakej yang lengkap dengan harga yang sah untuk setahun. Menampilkan "buku program" ini kepada semua setiausaha, presiden kelab dan lain-lain lagi.

Matlamat

Membina hubungan yang rapat serta professional dengan setiausaha, pengurus kelab dan lain-lain yang berkaitan dengan perniagaan pelancongan.

Pelanggan Secara Umum (Malaysia)

Pendekatan

Pengiklanan di dalam akhbar secara berterusan.

Matlamat

Dapat membentuk satu kumpulan pelanggan yang baru serta mengintai peluang perniagaan pada skala yang lebih besar.

PERINGKAT PERTENGAHAN 3 HINGGA 5 TAHUN

Tiket penerbangan	- Mempunyai tiket stok sendiri
Sektor inbound	- Negara-negara Asean spt Brunei / Singapore / Indonesia
Perjalanan darat	- Memiliki van dan permit

PERINGKAT KETIGA 5 HINGGA 10 TAHUN

(perkembangan dan penambahan produk)

Pakej Pelajar - menghasilkan buku pembelajaran berasaskan eko-tourism untuk pelajar-pelajar peringkat rendah dan menengah.

Perjalanan Darat - mempunyai permit dan bas sendiri

PERANCANGAN DAN CORAK PEMASARAN LAIN

Sentiasa terlibat di dalam seminar dan pameran MATTA / MATRADE mahupun LPPM

Membentuk jaring pemasaran (networking). Memberi peluang kepada individu yang berminat di dalam industri ini disamping berpeluang menambahkan pendapatan.

Menjalinkan hubungan antara Agensi Luar Negara (ASEAN) dengan menawarkan program-program berbentuk kebudayaan mengikut calendar LPPM.

Membentuk satu laman web yang sentiasa terkini agar pelanggan dapat maklumat dengan cepat dan ringkas.

Membentuk hubungan perniagaan 2 hala :-

Pengkhususan kepada hotel tertentu, memberi kuantiti perniagaan yang besar dan sebagai pulangan menjadi pengendali kepada jalan darat ataupun laut kepada pelanggan-pelanggan yang hendak ke hotel tersebut.

Memberi jumlah kumpulan kepada operator bas persiaran dan pulangan menjadi pengendali pakej kepada syarikat bas berkenaan.

(Jangkamasa Pertengahan – Perancangan 10 Tahun)

Selain dari mengekalkan corak pemasaran yang ada, SINA LEISURE SDN BHD akan memberi tumpuan kepada perancangan pemasaran secara global.

Mengikut festival pelancongan anjuran LPPM ke Negara-negara yang menjadi matlamat **MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD**

Sentiasa berhubung rapat dengan pegawai-pegawai LPPM / MATRADE untuk mengintai peluang-peluang perniagaan luar negeri.

Mendalami kehendak masyarakat Negara yang disasarkan dan mengimplimantasikan pakej-pakej terbaik untuk mereka melawat Malaysia.

PERANCANGAN 10 TAHUN

Menjadi agen tunggal yang terlantik bagi sebuah hotel yang berpotensi (4 bintang) dan menguasai kawasan-kawasan yang berpotensi.

Mempunyai pakej pelancongan sendiri dengan jadual perjalanan tiap-tiap minggu tanpa mengira kapasiti tempahan.

Memilih destinasi untuk diberikan pengkhususkan “speciality”. Bertujuan untuk menampilkan imej dan impak yang paling maksima kepada pelanggan dan pesaing.

Promosi akan berubah dimensi secara perlahan-lahan. Pakej akan kurang diketengahkan (mengikut keperluan) tetapi kemantapan nama, imej, reputasi akan di tonjolkan. Matlamat agar nama MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD senonim dengan sektor pelancongan.

HUBUNGAN DENGAN AGENSI PELANCONGAN DALAM DAN LUAR NEGARA

Dalam Negeri

Semua agensi pelancongan yang mempunyai lesen dengan kementerian pelancongan Malaysia.

Luar Negeri

Pihak kami akan menghubungi tour operator di semua Negara-negara yang berpotensi sebagai rakan niaga

KERJASAMA AGENSI TEMPATAN

- **MALAYSIAN AIRLINE SYSTEM (MAS)**
- **SEMUA AGENSI PENGEMBARA YANG BERDAFTAR DENGAN KEMENTERIAN PELANCONGAN**

KERJASAMA AGENSI LUAR

- **KESEMUA SYARIKAT PENERBANGAN YANG ADA DALAM MALAYSIA TERMASUK PENGANGKUTAN KARGO DARAT DAN UDARA**

HUBUNGAN DENGAN AGENSI PERNIAGAAN LUAR NEGARA NEGERI (KONTEK)

INDONESIA

JAKARTA

PT Lovely Holidays Tour & Travel
Jl. AM Sanjani No 9 M, Third Floor Central Jakarta

MEDAN

AURA MENTARI WISATA
Jln Lr. H. Juanda Baru No. 55-D/E, 20159 Medan

PADANG BUKIT TINGGI

BMW WISATA BUKIT TINGGI
Jl Parak Pisang No 44 BUKIT TINGGI

BANDUNG

Ranah Holidays Travel Services
Ruko Cipinang Muara, Blok B No 4A Pondok BAmbu Jakarta Timur

SURABAYA

Aneka Kartika
Jl. Manyar Kertoaja V-50 Surabaya

YOGYAKARTA / SOLO

PT Mitra Persada Travelindo
Jl. Pringgodani No 12, Mrican Baru, Yogyakarta, 55281 - Indonesia

BALI

SASA TOURS BALI
Jl. Panji No.3B Br. Kwanji, Dalung, Kuta, Badung Bali.

LOMBOK

A&T Holidays
Jl. Gelatik 7D, Cakranegara - Lombok

MANADO

Mapanget Mega Wisata Tour & Travel Services
Jl. Pierra Tendean Boulevard Block A No. 6

CHINA

Muslim 2 China

**Room 230, South Tower of Yuexiu City Square No 437 Dongfeng Road,
Guangzhou China 510000**

AUSTRALIA

ADU Holidays

Trust House 2D/3070, Suffers Paradise Boulevard, QLD 4217, Australia

EGYPT

Travco Travel Company of Egypt

Travco Centre, 26 July Corner Corridor, Sheikh Zayed City, Egypt

EUROPE

European Destination Ltd

1st Floor, Kestrel House, George Street, High Wycombe, HP11, 2RZ

HONG KONG

Uni Asia Tour

Unit A. 17/F, Lokville Commercial Building, Hong Kong

INDIA

Mughai Holidays Pvt. Ltd

A-109, Masoodpur Vasant Kunj, New Delhi, India

KOREA

Joy & Adventure Travel International Co

3rd Floor 182 Jinhungro Eupyunggo , Seoul Korea

MALDIVES

Jetwing Travels PVT LTD

Jetwing House, 46/26 Navam Mawatha, Colombo 02, Sri Lanka

SINGAPORE

JKF Travel Singapore

320 Seranggon Road, 04-23 Seranggon, Plaza Singapore 218108

THAILAND

**See Tho Holidays Ltd, Part
214 Yaowarat Road, T. Taladyai A, Muang, Phuket 83000 Thailand**

TAIWAN

**Edison Travel Services
4th Floor, 190 Song Jiang RD, Taipei, 10467 Taiwan**

TURKEY

**Orion Tour
Hasalkargazi Caddesi Marmara Apt. No 284/3 Sisli, Istanbul**

VIETNAM

**SAIGON HOLIDAY
Villas 57-270 Cao Lo St, Dist 8, HCMC, Vietnam**

ARAB SAUDI

**ALYAMAMAH HOTEL AND MANAGEMENT
PALESTIN ROAD, JEDDAH
SAUDIA ARABIA**

JORDAN

**MALHAS TOUR
KING HUSSIEN ROAD
AMMAN, JORDAN**

BOSNIA

**DB TOURISM
Radon Plaza 10/L 5 Džemala Bijedića 185 Sarajevo 71000 – BIH
Tel: +387 33 941 284
E-mail: info@dbtourism.com**

PENUTUP

Perniagaan dalam sektor pelancongan ini agak unik kerana agak sukar membentangkan keuntungan dari sesuatu plan @ projek yang dilaksanakan. Ianya banyak bergantung kepada aspek-aspek :-

- i) Kajian.
- ii) Fakta ekonomi.
- iii) Penampilan produk.
- iv) Konsentasi @ berterusan.

Ianya agak mencabar tetapi boleh ditangani dengan rasa puas bagi mereka yang berpengalaman dan berminat di dalam industri. Melalui pelbagai pemerhatian, seseorang yang masak dalam industri sukar berkarya secara bebas, tidak dapat melahirkan kreativiti yang diadun melalui pengalaman hanya kerana tidak dapat di fahami oleh Pengarah Syarikat. Corak Industri ini agak berbeza dari industri lain. Ianya berisiko terutama pada plan yang memerlukan pelaburan tetapi hanya dengan cara ini Agensi tidak akan duduk di kepompong yang sama.

Melalui pengalaman kerja, kami pernah membawa jualan keuntungan bersih melebih RM 150,000 sebulan kepada sebuah syarikat dan mempunyai banyak perancangan @ idea yang tersekat kerana kurang sokongan dan sukar difahami bagi melabur yang lain mengariskan keuntungan secara tetap. Sebagai Pengarah Urusan **MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD** saya secara peribadi memohon agar Kementerian Pelancongan dapat meluluskan permohonan ini kerana hanya dengan cara ini dapat saya menyumbang, mengalirkan idea secara lebih efektif bagi memajukan industri pelancongan. Agak terlalu lama untuk saya berkhidmat untuk syarikat orang lain dan benar-benar berharap dengan pengalaman yang ada dapat membantu memajukan **MANAZEL AL MASHAER TRAVEL SERVICES SDN BHD**